

# نیازمندی‌ها

نیازمندی‌ها

ارائه آسانسوری برای همه  
موقعیت‌ها!

۲

اولین مشتری خود

باشید!

۲

## در دنیای شلوغ بازار، شما چه شکلی هستید؟

۵



موفقیت ماندگار در یک نگاه

اقتصاد عامل بسیار مهمی است که بر کسب و کار (کسب درآمد) مؤثر است قدرت خرید عمومی مردم که با سطح درآمد و رفاه اقتصادی منطقه مشخص می‌شود.

۴



چطور می‌توانیم روی پست هایمان تگ قیمت قرار دهیم؟

در پنجره باز شده گزینه سمت راست که مربوط به خرید از وبسایت می‌باشد را کلیک کرده و سپس دکمه Continue را بزنید

۴



طراحی پرسونای مخاطب بر هر دردی درمان دواست!

از طریق ایمیل چند سوال کلیدی برای طراحی پرسونای مناسب در مورد نیازها و دلیل مراجعه به وبسایت خودتان را از آن‌ها بیورسید.

۵



محل  
موفقیت

احمد یوسفی صراف | دبیر راهکار

### ارائه آسانسوری برای همه موقعیت ها!

تصور کنید که برای نخستین بار یک جلسه جست و جوی کار می روید، و سرپرست آنجا در یک لحظه تصمیم می گیرد که به مخاطبان فرصتی را بدهد که در مقابل گروه قرار بگیرند و یک ارائه آسانسوری داشته باشند. الن مکگوری (بنیانگذار استارت آپ بدون کلیک) در تجربه خود در کسب و کار نخستینش می گوید: من چنین سناریویی را نزدیک به ۱۰ سال پیش در مقابل ۱۰۰ نفر مخاطب تجربه کردم. این موضوع به زمانی باز می گردد که من در حال تحول روحی بودم، و اعتماد به نفس من نیز پایین بود.

بنابراین، برای بقای مقدار کمی عزت نفسی که از من باقی مانده بود، واکنش روانی من به چنین رویدادی غیر منتظره بود زیرا به وضوح من برای محافظت از خودم در برابر چنین تجربه با القوه ای آماده نبودم. من فوراً به دنبال یک راه فراری بودم برای همین به خروجی اتاق نگاه کردم و بلافاصله اتاق را خالی کردم. از آن زمان، مدت زیادی گذشته و برای من بسیار خجالت آور بود ولی الان از این حادثه تلخ با طنز یاد می کنم. از آن زمان البته باز هم موقعیت هایی برای ارائه های آسانسوری برای من ایجاد شد و من با غرور و اعتماد به نفس با مخاطبانم سخن گفتم.

خب، چنین چیزی به نام ارائه آسانسوری برای تمامی موقعیت ها وجود ندارد. ارائه آسانسوری باید ارائه ای در مقابل جمعی از مخاطبین باشد و هدف آن استخراج پرس و جو های بیشتر است. فرصتی که پس از یک ارائه آسانسوری خوب ایجاد می شود این است که سبب توسعه یک گفت و گو با کسی می شود، و امیدوارانه است که، این گفت و گو سبب یک رابطه سودمند متقابل شود.

ارائه آسانسوری نباید یک ارائه تک صدایی باشد، که اغلب اوقات خسته کننده، غیر به یاد ماندنی و تقلیدی از کس دیگری است. ارائه آسانسوری باید مناسب با موقعیت باشد. ارائه آسانسوری که خارج از موقعیت باشد می تواند شرم آور باشد. در آخرین مهمانی شامی که دعوت بودم، در کنار یک مردی نشسته بودم که با وی آشنا نبودم. پس از مدتی گپ و گفت با وی، از وی پرسیدم، "شغل شما چیست؟" وی پاسخ داد که من یک برنامه نویس در یک شرکت کوچک مخابراتی کوچک هستم. در این موقعیت من می توانستم بیخیال این موضوع بشوم و یا اینکه سوالات بیشتری را بپرسم که من دومین گزینه را انتخاب کردم و همین سبب ایجاد یک ارتباط دلپذیر برای هر دوی ما شد.

همه آنچه که برای پیشرفت نیاز دارید

## اولین مشتری خود باشید!



سارا ارجمند  
روزنامه نگار

پس از راه اندازی شرکت خود، ممکن است به راحتی آغاز راه را فراموش کنید. هیچ وقت چشم انداز رشد و توسعه خود را از دست ندهید.

نیازهای مشتری متناسب با زمان تغییر می کنند. اما چه روش هایی برای شناخت بهتر و بیشتر مشتری و عرضه محصول بهتر وجود دارد؟ آیا مشتریان خود را می شناسید؟ از طریق پژوهش و گفتگو با افراد می توانید به اطلاعات زیادی برای ساخت پرونده مشتری دست پیدا کنید. "عمران طریق"، نویسنده اصلی این مقاله می گوید: در اواخر دهه بیست سالگی، می توانم اطلاعات زیادی را درباره افراد ۶۵ سال به بالا به دست بیاورم. شاید بتوانم روی کاغذ به درک خوبی از آن ها برسم اما هنوز نمی دانم تعامل و گفتگوی حضوری چه حسی دارد؛ بنابراین برای ساخت پرونده افراد مسن باید سخت کار کنم تا بتوانم نیازها و خواسته های آن ها را شناسایی کنم و نمی توانم صرفاً به تجربه شخصی خود اکتفا کنم.

پس از درک مشتری و راه اندازی کسب و کار، خود را جای مشتری بگذارید؛ زیرا تنها در این صورت می توانید در هزینه های بازاریابی صرفه جویی کنید و مطمئن شوید محصول یکپارچه ای را عرضه کرده اید.

**در درجه اول به خود خدمت کنید**  
کارآفرینان زیادی وجود دارند که در وهله اول، خود را به جای مشتری می گذارند. جولی هاوت، بنیان گذاری Flap Ear Wrap می گوید: در ابتدا هیچ برنامه ای برای راه اندازی کسب و کار نداشتم. به راهی برای محافظت از آرشتر، سنگ عضلانی و سنگین خود نیاز داشتم تا بتواند به مدت ۱۰ روز، طوقه های گردن و بانداژ مورد نیاز برای درمان را تحمل کند. نمونه اولیه No Flap Ear Wrap

(محصول محافظ گردن سگ) را روی گردن سگ خود قرار دادم و وقتی برای بیرون کشیدن بخیه ها به دامپزشک مراجعه کردم، او بسیار تحت تأثیر قرار گرفت و توصیه کرد این محصول را به بازار عرضه کنم. هاوت ثابت کرد که اهمیت دارد. در بودن تا چه اندازه اهمیت دارد. در نظر گرفتن نیازهای سگ و میل بالای او به کمک باعث شد راه حل مناسبی برای مشکل پیدا کند. او صرفاً برای تولید محصول تجاری تلاش نکرد و فقط راه حل مناسب را برای سگ خود پیدا کرد. تلاش برای یافتن راه حل مسئله بدون نگرانی درباره روش فروش و بازاریابی می تواند سهم بزرگی از بازار را به ارمغان بیاورد.

### با دوستان خود ارتباط برقرار کنید

اگر اولین مشتری شرکت خود باشید، احتمالاً دوستان و خانواده های با علاقه مشابه خواهید داشت که می توانند مشتریان بالقوه محصولات و خدمات شما باشند. خدمت به خود به معنی دسترسی سریع به مشتریان بالقوه ای است که قادر به ارزیابی کسب و کار و ارائه بازخورد به شما هستند. به بیان دیگر، از دوستان می توان به عنوان گروه های تمرکز استفاده کرد.

در ابتدا شاید نسبت به استفاده از دوستان به عنوان گروه های تمرکز یا ابزار پژوهش، دلسرد باشید. از طرفی شاید فکر کنید گروهی از غریبه ها یا شرکت کنندگانی که یکدیگر را نمی شناسند، داده های مطمئن تری را ارائه دهند؛ اما بر اساس پژوهش ها، «گروه های دوستانه» می توانند داده های ارزشمندی را تولید کنند. گروه دوستانه شامل مجموعه ای از افراد نزدیک به میزان

است که در خانه ای او برای بحث جمع می شوند. گروه مدعو متناسب با هدف و استنتاج میزان انتخاب می شوند. به طور خلاصه، گروه دوستانه می تواند ابزار ارزشمندی برای ارائه دیدگاه، احساسات و بازخورد باشند و به این ترتیب پایگاه مشتریان را گسترش دهند. استفاده از دوستان به عنوان گروه تمرکز و نماینده جمعیتی وسیع تر، قابلیت ارزشمندی است. در نتیجه نیازی به یافتن شرکت کنندگان تصادفی نیست و در زمان، منابع و انرژی صرفه جویی می شود.

### خود را فراموش نکنید

پس از راه اندازی شرکت خود، ممکن است به راحتی آغاز راه را فراموش کنید. هیچ وقت چشم انداز رشد و توسعه خود را از دست ندهید. البته این به معنی عدم توسعه یا بازنگری در پایگاه مشتریان نیست اما نباید افرادی که در آغاز به شما کمک کردند را فراموش کنید.

نمونه ای جالب از این دست، جو گویا و براین چسکی خالق های Airbnb هستند. آن ها در دوران دانشجویی تشک های بادی را با هدف حداکثر سازی فضای کار، اجاره می دادند. امروزه کسب و کار Airbnb بسیار

پیشرفت کرده است. شرکت Airbnb در سراسر جهان به موفقیت رسیده است و محبوبیت آن رو به افزایش است. اگرچه این شرکت، امروزه فراتر از اجاره تشک های بادی عمل می کند اما آغاز راه خود را فراموش نکرده است. Airbnb امروزه به کاربرا اجازه می دهد از فضای بلااستفاده محل زندگی خود درآمدزایی کنند همچنین به مشتریان روش هایی برای مسافرت با بودجه ای مورد نظر را ارائه می دهد.



**توس هیدرولیک**  
مینی آسانسور ، نفربر ، کالا بر  
بیمه و ۲ سال ضمانت  
**۰۹۱۵۵۰۶۲۴۱۲**

**۵۱۶**  
کابینت / ام‌دی‌اف

**جنس از شما کارازما**  
کابینت چوب، وکیوم، هایگلس  
ام دی اف، ملامینه، کمد دیواری  
**۰۹۱۵۲۴۶۲۴۰۰۹۰۱۷۴۷۹۱۲۰**

**۵۱۸**  
نرده و حفاظ

**حفاظ-بوته ای-کمانی**  
میگردی-آکاردونوی  
تولیدانبوه وارزان  
**۰۹۱۵۳۱۲۸۴۱۱**

**۵۱۹**  
گازرسانی

**لوله کشی گاز**  
نرده لوله‌ای، تعمیرات گاز  
**۰۹۱۵۳۱۸۲۴۱۱ / ۳۳۶۶۰۰۰۷**  
تقد اقساط / مدیریت گرمی

**۶**  
املاک و مستغلات

**۶۰۱**  
مشاورین املاک

**خرید و ویلا شهر**  
**۳۶۲۲۴۲۰۰-۰۹۱۵۳۱۴۲۶۱۱**

**املاک سراسری قاسم آباد**  
فقط در یک روز  
خرید ، فروش - رهن و اجاره  
**۳۶۲۲۴۵۵۸۸ - ۳۶۲۲۴۵۵۸۸**

**املاک گلستان طریقه**  
خرید، فروش، معاوضه  
باغ، ویلا **۰۹۱۵۵۹۲۲۶۵**  
آهنی **۰۹۱۵۵۱۹۱۵۶۶**

**۶۰۸**  
خرید و فروش باغ و زمین

**سوران**  
خرید و فروش زمین باغ ویلا  
**۰۹۳۵۳۰۷۴۱۴ / ۰۹۱۵۳۰۷۶۴۲۵**

**سامانه تلفنی سازمان آگهی‌ها**  
**۳۷۰۸۸**

**پیچ و رولپلاک**  
و داربست اتراک  
**۳۲۱۱۷۳۹۳-۰۹۱۵۳۳۶۹۷۹**  
خرید فروش

**داربست پردیس**  
با بیمه مسئولیت تخفیف ویژه  
جاده قدیم و سنتو  
**۳۶۶۶۷۶۴۳-۰۹۱۵۳۰۷۹۲۱۵**

**دار بست محمدپور**  
نصب سریع تخته  
**۰۹۱۵۵۱۸۶۸۴۳**

**داربست رحمتی**  
با بیمه مسوولیت  
نصب همین امروز  
**۰۹۱۵۷۰۳۳۷۴۲**

**۵۰۹**  
ایزوگام و عایق کاری

**ایزوگام شرق**  
به قیمت درب کارخانه  
**۳۲۲۲۱۷۸۹-۰۹۱۵۳۱۳۲۵۰۴**  
**۰۹۳۶۶۴۸۴۴۴۹**

**ایزوگام شرق**  
و انواع ایزوگام  
کلی و جزئی با قیمت کارخانه  
قیروگونی، آسفالت  
محوه سازی، لکه گیری  
پذیرفته میشود  
**۰۹۱۵۳۰۹۲۰۲۵**  
**۰۹۱۵۶۲۰۰۲۹۱**

**ایزوگام شرق**  
(گران نخرید)  
تخفیف ویژه ویژه  
شرافتی **۰۹۳۶۵۲۶۵۷۰۴**

**ایزوگام شرق**  
**۰۹۱۵۵۰۱۴۳۵۳**  
**۳۲۷۶۹۵۱۳**

**ایزوگام شرق**  
تعمیرات ، رفع نم زدگی  
شریفی **۰۹۱۵۸۵۹۹۹۱۸**

**ایزوگام شرق**  
ایزوگام ، قیرگونی ، آسفالت  
لکه گیری حتی یک متر  
**۰۹۱۵۳۰۳۰۵۱۶**

**۵۱۲**  
تخریب ساختمان

**تخریب فوری ساختمان**  
و خاکبرداری کلیه مصالح شما را  
به بالاترین قیمت خریداریم  
**۰۹۱۵۱۱۰۴۷۰۸**

**۵۱۵**  
آسانسور

**کار آسان ایده**  
نصب و اجرا، سرویس نگهداری  
آسانسور هر توقف ۸۰۰۰ت  
**۳۸۸۲۴۴۹۴**

**ساخت، تعمیر، اجاره بالابر**  
ساختمانی، ساخت انواع آسانبرها  
حمل بار، کالا، غذا، نرفرا قیمت مناسب  
**۰۹۱۵۳۱۰۴۷۴۳-۳۶۶۶۱۶۶۱**

**نقاشی پیمان**  
پلاستیک ، روغنی  
پلی استر - مولتی کالر  
**۳۷۶۷۱۰۵۴-۰۹۱۵۳۱۳۳۷۵۸**

**کنتیکس وصال**  
**۰۹۱۵۵۰۲۵۹۰۹**

**کنتیکس، پلکا، گرانولیت**  
نقاشی با ۳۰ سال تجربه، دفتر  
خراسان نما، محبوب **۳۶۵۱۹۷۷۶**  
**۳۷۶۶۵۳۴۳-۰۹۱۵۵۸۹۱۰۵۸۹**

**نقاشی نظری**  
**۰۹۱۵۵۰۳۸۵۶۴**

**نقاشی قیمت شکن**  
روغنی، پلاستیک، اکریلیک  
تخریب ساختمان، ساخت و ساز  
**۰۹۱۵۸۰۸۰۶۷۸-۰۹۱۵۲۰۲۰۶۷۸**

**نقاشی نوین**  
فوری و ارزان  
بازدید رایگان با رنگ الوان  
**۰۹۱۵۳۱۶۱۳۵۱**

**۵۰۴**  
درهای اتوماتیک

**میلا دُر**  
مجری کلیه سیستم های  
درب اتومات

**شیشه ای، جکی، ریلی**  
کرکره ای، راهبند  
**۰۹۱۵۱۱۱۵۴۹۳**  
**۳۸۶۹۶۸۶۸**

**۵۰۵**  
در و پنجره

**آلمیران**  
تولید درب و پنجره  
دوچاره ، توری، رگلاژ  
**۰۹۱۵۳۰۳۳۵۱۰-۳۷۳۴۶۷۷۹**

**۵۰۶**  
شیشه و سکوریت

**اتوماتیک مشهدنما**  
خرید و فروش  
شیشه های نو و دست دوم  
پاینده **۰۹۱۵۱۰۲۷۰۱۶**

**شیشه نظری**  
نصب و فروش سکوریت نو  
و دست دوم و کرکره برقی  
**۰۹۱۵۹۰۷۲۱۵۰-۰۹۳۵۱۱۰۱۴۸۲**

**۵۰۸**  
داربست

**دار بست سعدی**  
پیچ و رولپلاک  
**۰۹۱۵۳۱۷۵۳۵۶**  
**۰۹۱۵۱۲۴۰۵۵۴**

**۳**  
حمل و نقل

**۳۰۱**  
حمل و نقل کالا  
و اثاثیه

**کلات بار**  
وانت، خاور و کامیون  
شهر- شهرستان بدون تعطیلی  
**۳۲۶۲۵۰۰۲-۳**  
**۳۶۶۵۸۵۱۱-۳۲۶۲۱۰۵۰**  
**۰۹۱۵۵۸۵۰۰۲-۳**  
مدیریت: فتحعلی پور

**طاها و یاسین بار**  
بدون شعار  
**۳۲۱۳۶۳۹۳-۴**  
**۰۹۰۱۳۵۶۳۸۲۸**

**خسرو بار**  
وانت - خاور - کارگر  
**۳۶۶۷۴۴۰۰-۳۷۶۶۲۱۲۶**  
**۳۸۹۱۵۱۵۹**

**پیروز بار**  
ارزانتر از همه جا  
سراسر مشهد **۳۵۲۲۴۳۴۲**  
**۳۷۲۹۶۱۱۲** عبدالملک  
طالب، طبرسی **۳۲۷۷۱۰۱۰**  
هدایت ، هنرور **۳۷۵۲۸۳۱۶**  
تهران و شهرستان همه روزه

**۴**  
بازار خودرو

**۴۱۱**  
خدمات خودرو

**خریدار خودروهای فرسوده**  
و تصادفی به بالاترین قیمت  
حمل رایگان **۰۹۱۵۷۱۳۷۰۷۸**  
**۰۹۳۶۰۸۳۳۵۸۱**

**۵**  
خدمات ساختمانی

**۵۰۱**  
نقاشی و کاغذ دیواری

**نقاشی ساختمان هزار رنگ**  
قیمت مناسب- کیفیت بالا  
**۰۹۳۸۸۹۱۳۴۹۱**

فهرست نیازمندی‌ها	
<b>۱</b> تلفن و موبایل	گوشی و لوازم جانبی تعمیرات تلفن و موبایل
<b>۲</b> کامپیوتر و اینترنت	کامپیوتر و لوازم جانبی لپتاپ اینترنت و شبکه تعمیر و نگهداری
<b>۳</b> حمل و نقل	حمل و نقل کالا و اثاثیه تاکسی تلفنی و پیک موتوری کرایه خودرو
<b>۴</b> بازار خودرو	پراید / تپیا پژو / سمند / رانا پیکان / رنو / پیکو دنا / ال / ۹۰ وانت / نیسان خودروهای سنگین سایر خودروها خودروهای فرسوده موتور و دوجرخه لوازم یدکی و تعمیرات خدمات خودرو بیمه خودرو
<b>۵</b> خدمات ساختمانی	نقاشی و کاغذ دیواری پیمانکاری ساختمان زندگپر / سیستمهای حفاظتی و ایمنی درهای اتوماتیک در و پنجره شیشه و سکوریت نما سازی، آپارتمان و آشپز داربست ایزوگام و عایقکاری گچبری / رابیتس بندی اجرای سقف تخریب ساختمان سنگبری / سنگبری و نماشویی جرقیلی و بالابر آسانسور کابینت / ام‌دی‌اف مصالح ساختمانی نرده و حفاظ گازرسانی لوله کشی / شبکه فاضلاب سوله و کانکس کارگاهی جوشکاری خدمات مهندسی (نقشه کشی) برق و آیفون ساختمان
<b>۶</b> املاک و مستغلات	مشاورین املاک رهن و اجاره آپارتمان رهن و اجاره خانه، باغ و ویلا رهن و اجاره تجاری و اداری خرید و فروش گلزارهای خرید و فروش خانه و ویلا خرید و فروش باغ و زمین خرید و فروش تجاری و اداری خرید و فروش صنعتی و کشاورزی
<b>۷</b> لوازم و اثاثیه	خرید و فروش لوازم منزل و اثاثیه تصفیه هوا / تصفیه آب فرش و موکت کالی خواب
<b>۸</b> خدمات منزل و تعمیرات	تعمیرات لوازم منزل قالب شویی تخلیه چاه، لوله باز کنی و رفع نم خدمات نظافتی آنتن پرده و میلمان کولرگازی، پکیج و آبگرمکن سپارشی ترتیبات داخلی
<b>۹</b> پوشاک	پوشاک، کیف و کفش پارچه و چادر مزن و لباس عروس خیاطی و دوخت لباس
<b>۱۰</b> خدمات اداری و مالی	خدمات بیمه سرمایه گذاری و مشارکت خدمات مالی و حسابداری ثبت شرکتها خدمات بازرگانی
<b>۱۱</b> پزشکی سلامت و زیبایی	خدمات پزشکی و درمانی مشاوره و روانشناسی خدمات آرایشی و بهداشتی ترک اعتیاد باشگاههای ورزشی
<b>۱۲</b> خدمات آموزشی و فرهنگی	آموزشگاههای تخصصی آموزشگاههای رانندگی تدریس خصوصی و مشاوره تحصیلی کتاب و وسایل کمک آموزشی محصولات فرهنگی
<b>۱۳</b> مجالس و مراسم	آشپزخانه و رستوران برگزاری مجالس و مراسم عکاسی و تصویربرداری تالار پذیرایی و بانسرا شیرینی سرا کرایچی قصابی و دامداری مواد غذایی و پروتئینی
<b>۱۴</b> استخدام	بازاریاب منشی و تهیست حسابدار امور پزشکی و درمانی تعمیرکار نیروی خدماتی و خدمتگزار راننده فروشنده و صندوقدار کارگر ماهر کارگر ساده خیاط و چرخکار آرایشگر آشپز طراح سایت / گرافیکست / امور رایانه پیک موتوری جوبای کار مشاغل گوناگون
<b>۱۵</b> خدمات چاپ و تبلیغات	تایپ و تکثیر چاپ و پخش تراکت چاپ افست و بنر تابلوسازی تبلیغات پیامکی و فضای مجازی هدایات تبلیغاتی
<b>۱۶</b> خدمات گردشگری	آژانسهای مسافرتی تورهای مسافرتی فروش بلیت
<b>۱۷</b> خدمات صنعتی و کشاورزی	خرید و فروش شایعات ماشین آلات صنعتی خدمات و ملزومات صنعتی خدمات و ملزومات کشاورزی
<b>۱۸</b> گوناگون	خرید و فروش شایعات مفقود شده متفرقه
<b>۱۹</b> صفحات ویژه	خدمات آستان قدس رضوی

موفقیت ماندگار در یک نگاه

## عوامل موثر موفقیت در کسب و کار

فکر  
بکر

مخیا جعفری نائی / روزنامه نگار

اقتصاد عامل بسیار مهمی است که بر کسب و کار (کسب درآمد) مؤثر است قدرت خرید عمومی مردم که با سطح درآمد و رفاه اقتصادی منطقه مشخص می شود.

عوامل موثر موفقیت در کسب و کار چه عواملی سبب می شود تا بعضی از کسب و کارها موفق شوند و برخی دیگر شکست بخورند؟ چرا برخی از مردم در فرهنگ ها و یا مناطق خاص عملکرد بهتری نسبت به افراد دیگر دارند؟ در این مطلب نگاهی به عوامل موثر موفقیت در کسب و کار می اندازیم.

تاثیر عوامل فرهنگی بر موفقیت در کسب و کار

فرهنگ به الگوها و عقاید

مرسوم که تاثیر مهمی

در ارزش ها، ادراک،

ترجیحات و رفتار افراد

دارد اطلاق می شود.

فرهنگ و کسب و کار

از بسیاری جهات نقاط

ارتباطی دارند. افرادی

که به صورت سنتی با

کسب و کارها عجین

هستند گرایشات کسب

و کارانه دارند و کارمندی

را چیزی محقر می دانند.

فرهنگ کسب و کار، افراد

را از محافظه کاری و گرایشات

به شغل کارمندی به دور

می کند. فرهنگ مصرف گرایی که

در آن مردم کالاهای مادی را بیشتر

طالب هستند، کسب و کار را حوزه های

معرفی می کند که در آن درآمد کاسبی بیشتر از

کارمندی است. افرادی که با شغل های استخدامی

و یا خدمات دیگر درگیر هستند به فرزندان خود

فشار می آورند تا شغل امن و ثابت برای خود انتخاب

کنند و روح کسب و کار را از همان ابتدای کودکی

در خود از بین می برند. فرهنگ صرفه جو که در

آن مردم کمتر خرج می کنند و بیشتر برای روز

مبادا پس انداز می نمایند، آنها کار آفرینی (نوآوری)

را امری پرریسک و پرخطر می داند و بر این باور است که عواید شغل ثابت و امن بسیار بیشتر از



کسب و کار (کسب درآمد) شخصی است.

تاثیر عوامل سیاسی بر موفقیت در کسب و کار

آنچه که در زیر بنانها اشاره می شود مواردی

هستند که محیط سیاسی در کسب و کار تاثیر

می گذارد. شرایط ناپایدار سیاسی که در آن

سیاست های دولتی مدام در حال تغییر است، آنها را (کسب و کار) دلسرد می کند و باعث می شود که سرمایه گذاران نسبت به امنیت سرمایه خود واهمه داشته باشند. حمایت دولتی برای توسعه اقتصادی از طریق توسعه زیرساخت، تسهیلات، پارک های علم و فناوری و

هر آنچه مشوق کسب و کار است.

مالیات زیاد که می تواند سود را

کم کند، معمولاً کارآفرینان

را دلسرد می کند. از طرف

دیگر، معافیت های مالیاتی

مشوق کسب و کارها و

استارت آپها می باشد.

(مدیریت) دسترسی به

زیرساختها و خدمات

همگانی همچون

جاده های خوب، برق،

امکانات ارتباطی و

عدم وجود فساد و کاغذ

بازی برای دسترسی

به تسهیلات ذکر شده

معمولاً کارآفرینان را

تشویق و جذب می کند.

تاثیر عوامل اقتصادی بر

موفقیت در کسب و کار

اقتصاد عامل بسیار مهمی است

که بر کسب و کار (کسب درآمد) مؤثر

است قدرت خرید عمومی مردم که با سطح

درآمد و رفاه اقتصادی منطقه مشخص می شود،

نقش مهمی بر موفقیت در کسب و کار دارد.

در زمان رکود اقتصادی، با توجه به کاهش قدرت

خرید مردم و عدم تمایل به سرمایه گذاری، کسب

و کارها با واکنش منفی مواجه می شوند در اقتصاد

معیشتی بیشتر مردم با کشاورزی درگیر هستند،

محصول خود را مصرف می کنند و مابقی را با کالاها

و خدمات ساده مبادله می کنند

کلیک کرده و سپس دکمه Continue

را بزنید، گزینه سمت چپ مربوط به خرید

مستقیم از طریق Facebook پس از

انجام مراحل قبل باید دوباره وارد صفحه

فیسبوکتان شوید و محصولات خود را

وارد کنید برای این کار روی دکمه Add

Product کلیک کنید.

سپس در صفحه باز شده اطلاعات محصولاتان

مثل قیمت، عکس و توضیحات به همراه

لینک مستقیم خرید محصول از وبسایت

را وارد کنید. حال وارد بخش تنظیمات

صفحه اینستاگرامتان شوید و سپس دکمه

Linked accounts را لمس کنید تا

صفحه اینستاگرامتان را به فروشگاهتان در

فیسبوک متصل کنید.

حال فیسبوک را لمس کنید و سپس

اطلاعات ورود صفحه فیسبوکتان را وارد

کنید تا اتصال کامل شود، دقت داشته باشید

که در ایران هستید حتماً باید از VPN

استفاده کنید.



Details کلیک کنید. و سپس در صفحه

باز شده، گزینه Apply Template را

انتخاب کنید.

حال به صفحه خود برگشته از بخش سمت

راست روی دکمه Shop کلیک کنید، بعد

از شدن پنجره بالا تیک مربوط به قوانین

را روشن کرده و روی دکمه Continue

کلیک کنید.

در پنجره باز شده گزینه سمت راست که

مربوط به خرید از وبسایت می باشد را

برای این کار وارد صفحه فیس بوکتان شوید

که از طریق آن صفحه تان را بزنس کردید

و از بخش بالا و سمت راست بر روی دکمه

Setting کلیک کنید.

سپس از منوی سمت چپ Edite Page

را کلیک کنید تا وارد صفحه شوید و سپس

از بخش Template روی دکمه Edite

کلیک کنید. در پنجره باز شده بخش

Shopping را پیدا کرده و در بخش

پایین و سمت راست آن روی دکمه View

چطور می توانیم  
روی پست هایمان  
تگ قیمت قرار  
دهیم؟



محمد خاکپه

کارشناس شبکه های اجتماعی

در پنجره باز شده گزینه سمت راست که مربوط به خرید از وبسایت می باشد را کلیک کرده و سپس دکمه Continue را بزنید

# دردنیای شلوغ بازار، شما چه شکلی هستید؟

ایمیل‌های خود را به همه آدرس ایمیل‌های جمع‌آوری شده ارسال نمایید، می‌توانید ایمیل‌ها را مطابق با پرسونای خریدار دسته‌بندی کرده و پیام خود را برای آن‌ها سفارشی کنید.

همچنین زمانی که شما "پرسونای منفی" کسب‌وکار خود را طراحی می‌کنید، می‌توانید به کاهش هزینه‌های بازاریابی خود کمک کرده و بهره‌وری به مراتب بیشتری را در روند رشد کسب‌وکارتان، تجربه کنید.

### چگونه می‌توان یک پرسونای خریدار طراحی کرد؟

افراد خریدار در کسب‌وکار شما می‌توانند با تحقیق، نظرسنجی و مصاحبه با آن‌ها شکل بگیرند. این افراد هم‌اکنون خارج از پایگاه داده شما هستند و قرار است با نیازسنجی دقیق‌تر، دسته‌بندی مشتریان بالقوه تدوین گردد. چگونه مشتریان احتمالی را پیدا کنیم؟

یکی از سوالات رایجی که برای مصاحبه با افراد مطرح می‌شود این است که ما چگونه می‌توانیم مشتریان بالقوه خودمان را پیدا و با آن‌ها مصاحبه کنیم؟ در ادامه به منابعی اشاره خواهیم کرد که قطعاً می‌تواند برای یافتن چنین افرادی و ساده‌تر کردن طراحی پرسونای مخاطب مفید باشد.

### مشتریان ناراضی

یکی از بهترین گزینه‌های بسیار خوب برای مصاحبه و شناختن نقاط ضعف کارتان، مصاحبه با افراد ناراضی است. شاید تصور کنید که مشتریان ناراضی که از ما بیزار هستند، چرا ما باید با آن‌ها صحبت کنیم، در صورتیکه اتفاقاً اگر شما به سراغ این افراد بروید و علت نارضایتی آن‌ها را جویا شوید، به مشکلات و عیب‌های کسب‌وکار خود پی خواهید برد و چه بسا به روند متفاوتی در طراحی پرسونای مشتری برسید.

### افرادی که یک ارتباط اولیه با کمپانی شما داشته‌اند

یک گزینه بسیار مطلوب دیگر، کمک گرفتن از افرادی است که به نوعی با کمپانی و برند شما حداقل یکبار تماس داشته‌اند. ممکن است که از طریق فرم تماس با ما سوالی پرسیده باشند یا از طریق صفحه اشتراک در خبرنامه، عضو وبسایت شما شده‌اند. به هر حال این افراد نسبت به خدمات شما علاقه یا سوالی داشته‌اند که حداقل یک بار با شما تماس گرفته‌اند. این افراد را از دست ندهید و حتی اگر شده از طریق ایمیل چند سوال کلیدی برای طراحی پرسونای مناسب در مورد نیازها و دلیل مراجعه به وبسایت خودتان را از آن‌ها بپرسید.

طراحی نشده است و ممکن است حتی سبب نارضایتی پرسونای منفی در کسب‌وکار شما شود. برای طراحی پرسونای منفی به این سوال پاسخ دهید: "کدام دسته از افراد، نمی‌خواهید که مشتری شما شوند؟"

### استفاده از پرسونا در فرآیند بازاریابی کسب‌وکارها

در ابتدایی‌ترین حالت، زمانی که شما بدانید که باید به چه دسته از افراد جامعه، محصولات و خدمات خود را عرضه کنید، در نتیجه نگاه دقیق‌تری به طراحی محتوا و رساندن پیام بازاریابی خود به مخاطباتان خواهید داشت.

همچنین قادر خواهید بود تا بازاریابی خود را برای بخش‌های مختلف مخاطبان خود هدف قرار داده یا شخصی‌سازی کنید. مثلاً به جای اینکه

امروز می‌خواهم در مورد پرسونای خریدار (Buyer Persona) و نحوه طراحی پرسونای مشتری صحبت کنیم که می‌توان گفت پایه و اساس ساخت هر کسب‌وکاری است، به خصوص در مورد کسب‌وکارهای مبتنی بر وب. در ادامه یک راهنمای کامل در مورد ساخت پرسونا خدمت شما تقدیم خواهیم کرد.

حقیقت امر اینجاست که شناخت شخصیت مشتریان، برای رشد و توسعه کسب‌وکارها بسیار اهمیت دارد، در واقع برای طراحی شخصیت مشتریان احتمالی شما، ابتدا باید با مفهوم پرسونا آشنا شوید.

پرسونای خریدار یک نمای کلی از مشتریان خدمات و محصولات شما محسوب می‌شود که البته این نماینده مشتریان، در ایده‌آل‌ترین حالت خود قرار دارد. اینکه شما بفهمید با چه افرادی طرف حساب هستید، خودش تاثیر بسیار مهمی در طراحی پلن مارکتینگ و دیجیتال مارکتینگ کسب‌وکار شما دارد.

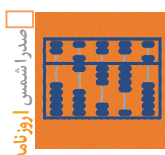
### چرا ساخت و طراحی پرسونای مشتری برای کسب‌وکارها اهمیت بسیاری دارد؟

پرسونای خریدار به عنوان یک نماینده، به شما کمک خواهد کرد تا مشتریان خود را خیلی بهتر و دقیق‌تر بشناسید و این موضوع کمک بسیاری می‌کند تا شما به عنوان صاحب کسب‌وکار، پیام تجاری و توسعه محصول کسب‌وکار خود را مطابق با نیاز مشتریان طراحی و تدوین کنید.

طراحی پرسونا اصولاً بر اساس تحقیقات بازار و نیاز اصلی مشتری طراحی می‌شود و گاهی توصیه می‌شود که به یک پرسونا اکتفا نکنید و برای درک درست از مشتریان خود، حداقل ۱۰ پرسونای متفاوت تعریف کنید. بنابراین برای اینکه دقیق‌تر متوجه شوید که باید به چه افرادی بفروشید، باید یک پرسونا با جزئیات کافی طراحی کنید.

### منظور از پرسونای منفی چیست؟

همانطوری که گفتیم باید سعی کنید یک نماینده از دسته مشتریان خود طراحی کنید، اما در مقابل عده‌ای هستند که شما ترجیح می‌دهید که بهتر است آن دسته از مشتریان از شما خرید نکنند چرا که محصول و خدمات، برای آن دسته از افراد



صدر ششمین روزنامه نگار

از طریق ایمیل چند سوال کلیدی برای طراحی پرسونای مناسب در مورد نیازها و دلیل مراجعه به وبسایت خودتان را از آن‌ها بپرسید.





نماینده های پذیرش آگهی در شهر مشهد

**نماینده گی الهیه**  
حمیدی نیا  
۰۹۱۵۴۴۲۲۶۶۸

**نماینده گی طلاب**  
رحمتی  
۰۹۱۵۱۲۰۳۷۵۲

**نماینده گی راهنمایی**  
سلیمی  
۰۹۱۵۳۱۲۷۷۸۷

**نماینده گی قاسم آباد**  
قدمی  
۰۹۱۵۱۱۴۱۳۲۰

**قالی و مبیل شوئی عدالتیان**  
تحت پوشش بیمه ایران  
۳۷۴۹۰۲۸۴-۳۶۶۱۲۷۶۴  
۳۵۱۳۰۴۷۳-۳۲۷۶۲۸۷۷  
۳۲۲۹۸۰۸۰-۳۵۰۲۴۰۴۰  
سرویس سراسر شهر

**قالی و مبیل شوئی نمونه**  
تحت پوشش بیمه ایران  
۳۷۴۹۰۲۳۱-۳۷۲۲۹۷۰۵-۳۲۷۳۶۵۰۶  
۳۶۶۱۲۵۸۶-۳۵۱۳۰۴۷۳  
۳۲۴۲۴۹۷۲-۳۲۱۳۵۹۵۶  
شستشو ۱۰۰٪ اسلامی

**قالی و مبیل شوئی امین**  
تحت پوشش بیمه ایران  
۳۲۴۲۴۹۷۲-۳۲۷۶۲۸۷۶-۳۷۲۹۲۲۹۶  
۳۲۱۳۳۰۳۰-۳۲۲۵۲۳۷۸  
۳۶۵۷۰۱۸۴-۳۲۳۴۸۷۰۳  
ایام تعطیل ۰۹۱۵۳۰۰۰۴۴۳  
تحت پوشش بیمه ایران

**قالی و مبیل شوئی ترنج**  
هیچ شعبه دیگری ندارد  
نقل و حرکت  
دوگ بر داری  
شامبو شوئی  
دوگ بری

**اولین قالی شوئی همراه با ارسال فیلم شستشو**  
با بیش از ۸ شعبه فعال در مشهد  
سرویس دهی رایگان سراسر مشهد  
عضو درجه یک اتحادیه فرش دستباف  
بدون چروک و شکستگی - کارور به دلخواه

**بلوار وکیل آباد ۳۸۹۲۸۱۶۱**  
کلاهدوز ۳۷۲۳۰۹۰۸  
احمد آباد ۳۸۴۶۵۷۵۴-۵  
قرنی ۳۷۱۳۸۹۰۲-۳  
بیروزی ۲۸۷۶۹۰۱۵-۱۶  
شهیدا ۳۳۶۹۵۴۲۱  
عدل خمینی ۳۸۵۸۰۷۲۰-۱  
نخرسی ۳۳۴۱۲۱۲۹  
بلوار معلم ۳۶۱۰۸۰۹۱-۲  
قاسم آباد ۳۶۲۳۶۵۵۲-۳  
سایر نقاط مشهد: ۰۹۱۵۵۰۳۱۷۱۹ (بدون تعطیلی)

**قالیشوئی ابریشم مشهد**  
✓ عضو رسمی اتحادیه ✓ بدون تعطیلی ✓ مساجد ، حسینیه ها ، مهمانپذیر ها و هتل ها با تخفیف ویژه  
۰۹۱۵ ۵۶۸ ۴۲۸۹ - ۰۹۱۵ ۸۲۱ ۰۸۶۰ - ۰۹۱۵ ۸۲۱ ۰۸۵۰  
با مدیریت برادران داوود دنیا

۳۶۰۲۲۲۴۰	۳۶۲۰۱۹۸۹	۳۲۵۱۲۲۸۵	۳۶۶۲۸۶۱۱	۳۸۵۸۱۷۴۱
۳۶۰۲۲۲۴۱	۳۶۲۰۱۹۹۰	۳۲۱۴۱۰۰۴	۳۶۶۱۷۳۷۷	۳۸۵۱۵۸۳۲
۳۶۰۳۳۳۹۱	۳۶۲۰۱۹۹۳	۳۲۷۳۷۶۷۸	۳۷۳۴۹۸۹۴	۳۸۸۴۷۵۰۶
۳۶۰۳۵۲۲۲	۳۶۲۰۱۹۹۱	۳۳۴۹۰۳۳۰	۳۷۶۴۸۲۷۰	۳۸۸۳۷۳۲۵
۳۶۰۴۳۱۷۵	۳۶۲۰۱۹۹۲	۳۵۰۲۳۱۲۲	۳۸۴۶۲۴۹۱	۳۶۱۱۰۲۳۳
۳۶۰۵۹۵۲۱	۳۶۲۳۸۶۸۰	۳۵۲۲۵۹۵۵	۳۸۴۷۱۲۰۸	۳۶۵۱۹۲۱۲
۳۶۰۷۲۱۶۱	۳۶۲۳۸۶۸۱	۳۶۵۷۱۸۲۳	۳۸۸۲۲۱۸۴	۳۶۲۰۱۸۸۲

سرویس رایگان در تمام نقاط سطح شهر مشهد

**قالیشوئی مدرن عدالتیان**  
رفو پذیرفته می شود  
۳۲۱۲۱۴۳۶ - ۳۲۱۱۸۲۹۵ - ۳۵۱۳۴۲۱۳  
سید رحیم  
عدالتیان و پسران ۳۲۱۳۹۵۳۴ - ۳۸۸۴۶۲۶۸

**قالی شوئی ممتاز ایران**  
سرویس دهی تمام نقاط شهر  
ایام تعطیل ۰۹۱۵۵۰۰۴۶۹۳ - ۰۹۰۲۵۰۰۴۶۹۳  
۳۸۷۰۵۳۴۷ - ۳۲۷۰۱۳۱۳  
۳۳۸۵۱۲۳۵ - ۳۲۴۲۶۶۳۵

**۸ خدمات منزل و تعمیرات**  
**۷ خرید و فروش لوازم و اثاثیه**

**۸۰۲ قالی شوئی تاز**  
شستشو به روش ۱۰۰٪ اسلامی  
۳۸۹۲۴۴۱۸  
۳۲۷۱۵۳۷۴  
۳۸۴۷۱۵۸۴  
۳۷۲۵۵۴۵۴

**۷۰۱ خریدار لوازم منزل**  
ضایعات، کابینت خرده ریز انباری  
حسن پور ۰۹۱۵۳۲۵۵۶۲۲  
۰۹۳۳۵۵۴۷۴۸۵

**خریدار کلیه لوازم منزل**  
منصف آهن آلات، ضایعات  
۰۹۱۵۷۷۰۰۶۲۲  
۰۹۱۵۳۰۳۰۶۲۲

**قالی شوئی نیما**  
بهترین کیفیت را با ما تجربه کنید  
تخصص در شستشوی فرشهای گرم، دست باف و ماشینی تراکم بالا  
۳۸۴۶۵۴۲۳-۳۷۲۳۶۱۳۵-۰۹۱۵۵۰۹۹۴۷۲  
۳۸۸۱۹۲۱۱-۳۷۴۱۳۱۹۷-۳۲۷۹۳۵۰۲  
۱۰۰٪ اسلامی با ضمانت پاره نشدن و رنگ ندادن

**قالیشوئی ابتکار**  
۳۶۰۱۱۸۲۰  
۳۶۲۳۶۲۱۰  
۳۸۷۱۳۳۱۲  
۳۲۱۷۳۲۴۲  
۳۸۸۰۰۰۰۷۹  
شستشوی ۱۰۰٪ اسلامی  
سرویس تمام نقاط شهر

**قالیشوئی غزال**  
عضو درجه یک اتحادیه  
رفوگری، شستشو با اصول مذهبی  
تحت پوشش بیمه ایران  
۳۸۱۱۲۰۳۰  
۳۷۲۸۶۰۵۰  
۳۶۲۲۲۲۲۳  
۳۳۶۶۱۱۱۵  
۳۳۶۷۰۹۷۶  
۰۹۱۵۳۲۱۲۰۳۴  
مدیریت روحبخش

**قالیشوئی سید**  
۱۰۰٪ اسلامی  
سرویس دهی به تمام نقاط شهر  
۳۲۷۷۷۸۲۳  
۳۲۵۶۸۵۲۳  
۳۷۳۴۱۱۳۰  
۳۳۴۹۰۸۴۸  
۳۲۱۴۱۷۹۷  
۳۸۸۴۷۱۵۹  
۳۶۰۱۰۹۷۶  
ایام تعطیل ۰۹۱۵۵۲۹۱۵۹۸

**۷۰۳ فرش و موکت**

**فرش منصور**  
خریدار فرش دستباف و ماشینی  
.. به بالاترین قیمت ..  
بدون تعطیلی ۳۷۲۴۳۱۲۷  
۰۹۱۵۱۱۰۵۰۳۶

**قالی شوئی عدالتیان**  
تحت پوشش بیمه ایران، سرویس دهی در تمام نقاط شهر  
هیچ شعبه دیگری ندارد واحد نمونه سال ۸۹  
۳۸۸۲۵۷۴۷-۳۸۵۹۵۱۳۶-۳۷۲۲۹۸۵۹  
۳۳۴۶۲۲۰۱-۳۳۶۸۰۸۴۱-۳۲۷۳۱۸۹۲  
۳۲۴۲۴۹۷۱-۳۲۱۳۵۹۴۸-۹  
مدیریت: سید علی عدالتیان  
ایام تعطیل ۰۹۱۵۵۱۵۶۹۵۳

**قالیشوئی تهران**  
۳۶۰۴۷۵۷۶  
۳۸۴۵۳۸۸۷  
۳۲۲۴۳۲۳۹  
۰۹۱۵۷۰۰۷۴۱۰  
قالیشوئی مدرن با ضمانت رنگ ندادن و پاره نشدن به روش کاملا اسلامی با سرویس رایگان

**قالیشوئی جهان آستانه**  
۳۶۵۱۴۱۸۳  
۳۷۱۳۰۲۴۰  
۳۶۵۱۹۰۴۹  
۳۲۱۳۸۹۶۳  
۳۶۶۱۸۶۱۴  
سریع، تمیز، ارزان و با ضمانت حتی تعطیلات  
تحويل ۴۸ ساعته  
میل شوئی جهان آستانه  
۳۶۵۱۴۱۸۳  
۰۹۱۵۶۱۷۲۳۰۵  
تاسیس: ۱۳۸۴  
دفتر مرکزی: آزادی ۱۰۱  
سرویس سراسر مشهد  
۰۹۱۵۵۳۳۴۰۲۹

**قالیشوئی مدرن عدالتیان**  
۳۲۱۲۱۴۳۶  
۳۵۱۳۴۲۱۳  
۳۸۸۴۶۲۶۸

**قالی شوئی گل افشان**  
۳۳۷۱۳۳۸۹ ۳۷۳۱۵۷۹۹  
۳۲۷۸۷۰۰۶ ۳۷۴۱۱۴۰۴  
۳۲۵۶۴۴۴۱ ۳۶۶۱۵۸۵۲  
۳۳۴۲۷۵۰۳ ۳۸۷۱۲۲۷۵  
۳۳۶۶۰۰۲۱ ۳۷۵۸۳۲۸۳

**بر ترویج روزنامه نظارت کنید!**  
۳۷۶۸۵۰۱۱-۴

**نماینده‌گی توس**  
۰۹۱۵۱۰۳۷۲۵۱  
یزدانی

**نماینده‌گی کوهسنگی**  
۰۹۱۵۱۷۳۸۲۲  
ابراهیم بای

**نماینده‌گی پیروزی**  
۰۹۱۵۱۶۴۴۵۹  
امانی مقدم

**نماینده‌گی دانشجو**  
۰۹۱۵۱۶۲۵۲۷۷  
برات نژاد

**نماینده‌گی مطهری**  
۰۹۱۵۱۵۵۲۵۰  
منشادی

**کیش** / **ارزانترین نرخ**  
۰۵۱۳۲۲۸۲۱۰۳  
@charterme

**کیش** / **کشم**  
تضمین پایین ترین نرخ تور  
۳۲۲۳۵۶۵۶  
۳۲۲۳۱۴۱۶

**خرید ضایعات**  
**حاضری**  
آهن ، چدن ، مس  
برنج ، آلومینیوم و  
خرده ریز انباری  
بازدید و حمل بار رایگان  
۰۹۱۵۵۰۴۴۷۱۹

**۱۴۱۳**  
**آشپز**

**رستوران اصغر جوجه**  
به یک آشپز  
ماهر نیاز مندیم  
محدوده خواجه ربیع  
۰۹۱۵۵۵۹۰۸۰۶

**۱۳۰۶**  
**کرایه‌چی**

**اجناس کرایه**  
**مصطفی**  
**سفار نجیب**  
صندلی ، میل ، میز ، ظروف  
فرش ، Lcd ، رقص نور ، باند و ...  
۰۹۱۵ ۳۰۵ ۵۶۰۰  
۰۹۳۹ ۷۳۹ ۵۶۰۰

**۸۰۷**  
**کولرگازی ، پکیج**  
**و آبگرمکن**

**تاسیسات پیرنیا**  
تعمیرات و نصب فوری پکیج ،  
آبگرمکن ، شوفاژ و لوله کشی  
شبهانه روزی ۰۹۱۵۶۲۳۹۹۳۹

**تعمیر آبگرمکن**  
**و تعویض منبع**  
۰۹۱۵۳۱۸۴۷۲۹  
۳۷۳۹۰۳۱۰-۳۲۱۱۲۹۹۳

**۱۱**  
**پزشکی**  
**سلامت و زیبایی**

**لوله بازکنی**  
**مشهدالرضا**  
**وصل اگو**  
تشخیص ترکیدگی  
ونم زدگی بادستگاه  
ترمیم کف سرویس با مصالح  
**پیروزی ۳۸۷۶۴۴۶۷**  
**سجاد ۳۸۷۶۴۴۶۸**  
**فردوسی ۳۸۸۲۵۲۶۴**  
**کوهسنگی ۳۸۸۲۵۲۶۴**  
**مطهری ۳۷۲۸۵۶۷۰**  
**معلم ۳۸۷۶۴۴۶۷**  
**وکیل آباد ۳۸۷۶۴۴۶۷**  
**عبادی ۳۷۲۸۵۶۷۰**  
**هاشمیه ۳۸۸۲۵۲۶۴**  
**هفت تیر ۳۸۷۶۴۴۶۷**

**قالی شویی**  
**ملت**  
**شست و شو به**  
**روش اسلامی**  
**تحت پوشش**  
**بیمه ایران**  
**دارای مجوز**  
**رسمی**  
**تلفن کارخانه:**  
۳۶۶۶۳۳۰  
۳۶۶۵۲۸۲۰  
۳۲۲۱۳۴۳۳  
**تلفن دفاتر:**  
۳۶۶۱۱۱۱۶  
۳۲۲۲۰۲۳۳  
۳۶۰۹۸۵۸۴  
۰۹۱۵۵۱۳۴۰۰۶  
۰۹۱۵۵۰۴۸۵۹۵  
۳۶۵۸۰۴۵۷

**ضایعات فلاح**  
خرید آهن ، آلومینیوم ، مس و ...  
شرکت در مزایده  
۰۹۱۵۷۱۳۷۴۹۹-۳۶۶۶۰۸۸۳

**۱۵۰۴**  
**تابلوسازی**

**تابلوساز صنعت آذین**  
چلیتیوم ، استیل ، LED  
کامپوزیت ، بنر ، فنکسی ، چاپ اجسام ، برش  
لیزر ، هدایتیابیاتی ۰۹۱۵۴۲۰۵۷۲۹

**۱۳۰۷**  
**قصابی و دامداری**

**۱۴**  
**استخدام**

**۱۱۰۴**  
**ترک اعتیاد**

**مرکز اقامتی**  
**بهبود و بازتوانی**  
**بهار زندگی مشهد**  
درمان اعتیاد تخصص ماست  
با مجوز رسمی از سازمان  
بهبیستی ، کادر مجرب پزشکی ،  
روانشناسی ، مددکاری  
سالن مجزا برای نوجوانان دارای  
استخر ، باشگاه ، سالن غذا خوری ،  
حسینیه و فضای سبز  
**برگزاری جلسات بهبود و مهارتی**  
**و گروه درمانی و مشاور خانواده**  
دفتر ۳۶۷۷۵۳۶۱  
عاقبت خواه ۰۹۱۵۳۱۸۴۳۵۸۸۹۶

**تخلیه چاه**  
۰۹۱۵۳۱۳۱۰۴۰  
۰۹۱۵۱۲۲۳۵۳۰

**۸۰۴**  
**خدمات نظافتی**

**نظافتی آیسان**  
خشکشویی فرش ، موکت  
مبلمان ، نظافت کلی ساختمان  
راه پله و پیلوت اعزام کارگر  
خانم و آقا (تضمینی)  
۳۵۲۲۸۹۳۴ - ۳۵۲۲۸۹۳۵  
۰۹۱۵۱۰۲۰۷۶۴  
۰۹۱۵۵۵۷۳۷۰۲

**۸۰۳**  
**تخلیه چاه**  
**لوله بازکنی و رفع نم**

**رفع نم**  
**لوله بازکنی**  
تشخیص نم زدگی  
رفع نم و بو  
با مصالح و بنایی  
۳۰ سال سابقه  
سجاد - فردوسی - خیام  
۳۶۹۰۹۲۸۰  
فلسطین - سناباد - کلاندهوز  
۳۷۶۷۸۰۷۶  
سیدرشتی - معلم - دانشجو  
۳۶۹۱۱۴۱۲  
هاشمیه - هفت تیر - میباد  
۳۸۹۰۲۴۱۴  
الهیه - قاسم آباد - امام هادی  
۳۶۹۱۰۸۴۰  
عبادی - عبدالمطلب - مطهری  
ابوطالب - هدایت - توس  
۳۶۹۰۹۲۸۰  
تیم سیار  
۰۹۱۵۱۰۲۳۸۳۱

**درب و پنجره**  
**آهن آلات توس**  
ساخت ، خرید و فروش  
انواع درب و پنجره  
حفاظ ، سایبان ...  
نومستعمل و انواع فلزات  
مهرجو ۰۹۱۵۱۱۷۶۲۷۳  
دایمی زاده ۰۹۱۵۵۱۳۷۰۳۲

**۱۷**  
**خدمات صنعتی**  
**و کشاورزی**

**۱۴۰۸**  
**فروشنده و**  
**صندوقدار**

به یک فروشنده آقا تمام  
وقت برای لوله کشی محدود  
دانشجو نیاز مندیم  
۰۹۱۵۶۱۱۱۱۹۲

**۱۳۰۴**  
**تالار پذیرایی**  
**و باغسرا**

**باغ تالار فانوس**  
آماده برگزاری باشکوه ترین  
جشن ها و مراسم شما عزیزان  
با دو باغ و دو سالن مجزا با  
کادری مجرب می باشد  
آزادی ۱۵۹ بین گلستان ۳ و ۱  
۳۵۴۲۳۸۷۷-۸  
۰۹۱۵۱۱۵۳۷۲۴

**نظافتی یاران نوین**  
(شماره ثبت ۶۸۶۹۱)  
اعزام نیروی خانم و آقا به تمام  
نقاط شهر - شستشوی فرش ،  
موکت و میل در محل انجام کلیه  
امور نظافت ساختمان با دستگاه  
قیمت مناسب - کیفیت عالی  
عبدالمطلب ۰۹۱۹۳۸۶۴۹۰۰  
سجاد ۳۷۴۱۲۸۵۰

**۸۰۶**  
**پرده و مبلمان**

**تعمیرات تخصصی**  
**میل در محل**  
۰۹۱۵۳۰۵۲۵۸۷

**۱۸۰۲**  
**مترفقه**

**نعمی**  
در ، پنجره و کابینت  
خورده ریز و غیره  
۰۹۳۵۴۶۰۴۷۴۵

**تعدادی شاگرد ماهر جهت**  
کاروش پولیش و دوراکلین  
نیاز مندیم ۰۹۱۵۶۸۶۸۴۱۲  
۰۹۳۶۱۳۰۴۶۳

**به چند استاد کار قناد**  
وترکار و بردست نیاز مندیم  
۰۹۱۵۵۰۰۸۲۶۵

**جناب آقای مهدی قویدل فاز به**  
استحضار می رساند به موجب  
حکم شماره ۹۸۰۹۹۷۷۵۸۷۰۰۰۸۶۶ مورخ  
۹۸/۶/۳۰ شعبه ۹۸ دادگاه خانواده مشهد  
ظالم میان شما و خانم سمیه مرادیان اول  
تحت شماره ۷۳۳۰ مورخ ۹۸/۱۱/۱ در  
این دفتر خانه ثبت رسید سردفتر از دواج  
۲۵ و طلاق ۲۹ مشهد محمدرضا بهارلو

**خرید ضایعات**  
کارتن ، آهن ، پلاستیک  
۰۹۱۵۵۲۳۴۷۵۲  
خاکشور

**خرید ضایعات**  
آهن ، آلومینیوم ، مس  
برنج ، کارتن ، لک  
۰۹۰۳۵۴۸۰۱۶۲

**پذیرش**  
**اشتراک**  
**روزنامه**  
**قدس**  
SMS  
۳۰۰۰۷۲۳۰۴  
عدد ۸۸۸ را به شماره بالا پیامک کنید

**سالن های مجهز و مدرن همایش و کنفرانس خبری**  
**مؤسسه فرهنگی قدس**  
سالن همایش ۲۲۰ نفر  
سالن کنفرانس خبری ۱۱۰ نفر  
اتاق ویژه جلسات ۲۵ نفر



شماره تماس رزرو و هماهنگی  
**(۰۵۱)۳۷۶۸۵۰۱۱**  
مشهد؛ نبش سجادیک

ویدئو پروژکتور / پرده نمایش و تلویزیون / اتاق مانیتورینگ / تجهیزات صوتی پیشرفته / امکانات تصویربرداری / سالن پذیرایی مجزا

**09020037088**  
**سرویس سازمان آگهی‌ها**



سامانه تلفنی سازمان آگهی‌ها  
**۳۷۰۸۸**

**کسی که بخاطر صرفه جویی در هزینه‌ها، تبلیغات خود را متوقف می‌کند؛ مانند کسی است که برای صرفه جویی در وقت ساعتش را متوقف کند.**

A man who stops advertising to save money is like a man who stops a clock to save time.  
[Henry Ford]

قابل توجه همشهریان گرامی  
به اطلاع می‌رساند آقای ایمان نوری فرد  
دفتر مشاور املاک به شماره عضویت ۹۵۹۹  
به نشانی: **مارمی بین ماری ۳۰ و میدان واحد تجاری ۳۳**  
مشار الیه درخواست کناره‌گیری از شغل خود را دارند لذا از کلیه متعاملینی که در دفتر مشار الیه مدارکی دارند خواهشمند است جهت تسویه حساب حداکثر ظرف مدت ۳۰ روز از تاریخ نشر آگهی به محل فوق‌الذکر مراجعه و مدارک خود را تحویل بگیرند. لازم به توضیح است در صورت عدم مراجعه در زمان فوق یا عدم اعلام شکایت خود از مشار الیه، اتحادیه هیچ‌گونه مسؤلیتی در قبال مشکلات و ادعاهای احتمالی بعدی نخواهد داشت.

تلفن تماس دفتر مشاور املاک: ۰۹۱۲۸۰۰۹۴۷۸  
روابط عمومی اتحادیه صنف مشاورین معاملات املاک مشهد

<p>بیروزی - احمدآباد - کوهسنگی <b>۳۸۶۴۶۰۷۰</b></p> <p>رضاشهر - آب و برق - سرافرازان <b>۳۶۶۲۹۲۹۲</b></p> <p>قاسم آباد - الهیه - ستو <b>۳۵۰۱۴۱۵۱</b></p> <p>شاهد - طرهبه - شاندریز <b>۳۷۵۱۳۲۲۲</b></p>	<p>آزادشهر - معلم - وکیل آباد ۰۱ <b>۳۶۰۴۲۰۰۱</b></p> <p>سجاد - فرامرز - سیدرضی <b>۳۶۰۶۷۴۷۴</b></p> <p>فردوسی - خیام - شفا <b>۳۷۵۱۳۲۲۲</b></p> <p>ابوطالب - کلاهدوز - سناباد <b>۳۸۶۴۶۰۷۰</b></p> <p>عدل خمینی - ضد - چهارراه لشکر <b>۰۹۱۵۱۰۲۱۳۳۴</b></p>	<p><b>رفع نسیم</b> بدون خرابی با ضمانت نامه نامحدود استخر، پشت بام، سرویس بهداشتی <b>۰۹۱۵۲۵۰۲۰۰۱</b></p>
--	---	--

تشخیص ترکیدگی 100%  
**شیانگروزی**

# واحد سفارشات مجتمع چاپ و نشر روزنامه قدس



## افست / شیت / رول

خدمات پیش از چاپ  
(طراحی / لیتوگرافی)

خدمات پس از چاپ  
(سلفون / یووی / برش / صحافی)

**پوستر / بروشور / کاتالوگ / کتاب / مجله / روزنامه / نشریات / ...**  
مشهد، بلوار سجاد، نبش سجاد یک، واحد سفارشات مؤسسه فرهنگی قدس  
**051-37676596**

توانمندی‌ها و تخصص‌های خود را به ادارات، فروشندگان، کارخانجات، صاحبان کسب و کار، پیمانکاران پروژه‌های عمرانی و خدماتی و شرکت‌های تولیدی و خدماتی معرفی کنید.

**۳۷۰۸۸**

با درج آگهی در نیازمندی‌های قدس خودتان را به دیگران معرفی کنید!