

# نیازمندی‌ها

نیازمندی‌ها

اهمیت کلمات را فراموش نکنید!

۴

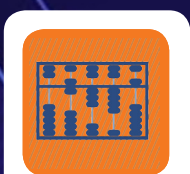
عبور از مرزهای نامرئی

کسب و کار جهانی

۵

## فراز و فرودهای فروش!

۰۰۰ ۲



معرفی کتاب نقشه فرهنگ:

در این کتاب یک رویکرد سیستماتیک و مرحله‌به‌مرحله را برای درک بیشتر چالش‌های معمول از تباطؤ در کسب و کار که ناشی از تفاوت‌های فرهنگی هستند، ارائه می‌دهم



بازی برای زیبایی هرچه تمام‌تر ...

امروز قراره از برندی بگویم که زیبایی‌های بسیاری مدیون اوست.



وقتی تعامل تان فروکش می‌کند!

به خاطر همین قضیه توصیه می‌شود که در زمان‌هایی که جذب مخاطب دارید یعنی به طور مثال تبلیغات می‌کنید...





## چگونه فروشمان را پیشبینی، پیگیری، اندازه گیری و بهینه سازی کنیم؟

# فراز و فرودهای فروش!



سعید اتحادی  
روزنامه نگار

**انتظارات تیم خود را مدیریت کنید، منابع را دوباره بسط دهید و مسائل عمیق تری که می تواند روی موفقیت کل تیم اثر بگذارد را مورد بحث قرار دهید. فروشندگان معمولاً اهل رقابت هستند،**



شاید شما هم به عنوان کسی که در زمینه فروش فعالیت دارید؛ روز کاریتان را با خستگی و احساسات منفی شروع میکنید. بد نیست بدانید که شما در این زمینه تنها نیستید. بسیاری از افراد با تجربه در زمینه فروش هم گاهی دچار این مشکل می شوند. اما ادامه این روند، موقعیت شغلی و پولی شما را به خطر می اندازد.

برای اینکه بهترین نتیجه را در زمینه کسب و کار بگیرید؛ باید روی فرآیندهای درست تمرکز کنید. شما می توانید کارهایی که انجام می دهید را کنترل کنید؛ اما درآمدها را نه.

برای موفق شدن، باید همه تلاشستان را بکنید که موثرترین فرآیند فروش را ایجاد کنید. بعد از آن، باید به طور مداوم، جامع و وسواسی بهینه سازی این فرآیند را ادامه دهید تا درآمد ماهانه تان را به حداکثر برسانید. مدیریت عملکرد فروش نیازمند توسعه ردیابی فروش، پیش بینی و گزارش فروش با کیفیت است تا به طور مستمر روند فروش شما را بهینه سازی کند.

با دنبال کردن این مراحل، توانایی های شما و مهارتستان افزایش یافته و یکی از افراد خیره در زمینه فروش میشوید

اما چگونه فرایند فروشتان را بهینه سازی و سریعتر رشد کنید؟

مدیریت عملکرد و فروش باکیفیت نیاز به ردیابی، پیش بینی و گزارش دقیق و عملی دارد. شما باید عملکرد خود را نظارت کنید تا بدانید دقیقاً باید چه کارهایی انجام دهید و چه مشکلاتی در این مسیر وجود دارد. شما باید قبل از اینکه این مشکلات در روند کار شما اختلال ایجاد کنند؛ برای پیشگیری از آنها و یا حلشان راهکاری داشته باشید.

موفقیت پایدار مستلزم تکرار فرآیند فروش است تا شما بتوانید عملکردتان را اندازه گیری، پیگیری و تجزیه و تحلیل کنید. فقط در این صورت شما می توانید به طور مداوم روندها را بهبود ببخشید و بیشتر معاملات مناسب با مشتریان مناسب داشته باشید. دانستن اینکه قرارداد بعدی شما با چه شخص و

یا شرکتی خواهد بود؛ باعث میشود کنترل اوضاع برایتان بسیار راحت تر شود.

خیلی از مدیران فروش، دادن اطلاعات به اعضای تیم فروش و تحلیل داده ها را یک کار اضافی میدانند و معمولاً برای انجامش وقتی ندارند. داشتن یک نرم افزار سی آر ام مثل دیدار، کمک زیادی به این دست مدیران میکند تا بتوانند اطلاعات مورد نیاز و دقیق را به اعضای تیم توضیح دهند و فرآیند فروش را پیشبینی، پیگیری، اندازه گیری و بهینه سازی کنند.

۱- چطور هدف گذاری کنیم؟ مهمترین معیارها را اینجا بخوانید:

بخش اعظم مدیریت عملکرد فروش، به توانایی شما در مشخص کردن اهداف دقیق و درست بستگی دارد. فروشندگان شما فقط در صورت وجود وضوح در عملکردشان و انتظارات شما رشد کنند.

شما باید تنها بر روی معیارهای کلیدی تمرکز کنید تا بتوانید یک سیستم ساده اما قدرتمند برای هر مرحله از فرایند فروش تهیه کنید. برای این کار، نباید فقط روی نتیجه نهایی تمرکز کنید؛ بلکه کل مراحل قیف فروش را در نظر بگیرید.

تعداد معاملات، حجم هر معامله، میانگین حجم معاملات، سرعت سیکل فروش و نرخ موفقیت در سرخ ها جزء معیارهایی هستند که باید در هدف گذاری هایتان مد نظر داشته باشید.

۲- چگونه روی چشم انداز مناسب تمرکز کنیم؟ شاید شما هم معمولاً وسوسه میشوید که تا جایی که میشود سرخ ایجاد کنید؛ چون سرخ بیشتر یعنی فروش بیشتر؛ درست نیست؟ نه همیشه! وقتی فشار برای فروش بیشتر روی شما باشد؛ احتمال اینکه نتوانید تشخیص دهید کدام سرخ ها به انجام معامله نزدیکترند بیشتر میشود. قدم اول در بازاریابی سودآور این است که سرخ های کم ارزش تر را همان اول کنار بگذارید.

برای اینکه به چشم انداز تعیین شده نزدیک شوید؛ اول روی مشتریان وفادار تمرکز کنید و بعد به دنبال مشتری های جدید و ارزشمند بروید.

۳- داده های موجود را به نتایج عملی تبدیل کنید.

اگر نتوانید از داده هایی که دارید استفاده کنید؛ مثل این است که هیچ داده ای در اختیار ندارید. نرم افزار سی آر ام به شما کمک میکند گزارش های دقیق و اطلاعات جمع آوری شده در اختیار داشته باشید. اما این شما هستید که باید این اطلاعات دقیق و گردآوری شده را به راهکارهایی برای بهینه کردن فرآیندهای فروش تبدیل کنید.

۴- زمانتان را بین کشف سرخ، پرورش آن، انجام معامله و پیگیری مشتری تقسیم کنید.

ذات و طبیعت فروش، سریع و پویا است. کشف سرخ و پرورش آن، انجام معامله و ارتقاء مشتریان میتواند این تصور غلط را در شما ایجاد کند که چون شما و تیمتان در همه لحظات مشغول به کارید؛ همه چیز عالی است.

اما اگر بعد از این همه تلاش، نتایج و بازخوردهایی که انتظار دارید را دریافت نکنید؛ قطعاً احساس ناامیدی و دلزدگی خواهید کرد. برای اینکه این اتفاق نیفتد؛ از یک تیم متخصص استفاده کنید. سعی کنید طوری اعضای تیم فروش را بچینید که هر کدام مسئول یکی از این بخش ها باشد و بتواند در حوزه تخصصی خود؛ عمیق تر و دقیق تر کار کند.

۵- اندازه گیری و پیگیری عملکرد جمعی سازمان؛ برای اینکه به اهداف بزرگی که برای شرکت و کسب و کارتان مشخص کرده اید برسید؛ باید این دید را در همه اعضای تیم فروش به وجود بیاورید که به جای فروش شخصیشان به منافع کل تیم بیندیشند. اگر این اتفاق بیفتد علاوه بر اینکه خواسته های همه اعضا تامین میشود؛ شرکت هم به هدف نهایی خود میرسد.

انتظارات تیم خود را مدیریت کنید، منابع را دوباره بسط دهید و مسائل عمیق تری که می تواند روی موفقیت کل تیم اثر بگذارد را مورد بحث قرار دهید. فروشندگان معمولاً اهل رقابت هستند، بنابراین تمرکز بر عملکرد جمعی می تواند یکپارچگی و کار گروهی را هم تقویت کند.

با انجام دقیق این مراحل میتوانید فروشتان را پیشبینی، پیگیری، اندازه گیری و بهینه سازی کنید.

# اشارا

## نیازمندی‌ها

### ۵۱۲ تخریب ساختمان

**تخریب**  
خرید ضایعات وسازه نگهبان  
**۰۹۱۵۵۵۹۶۵۹۱**

**تخریب فوری ساختمان**  
و خاکبرداری کلیه مصالح شما را  
به بالاترین قیمت خریداریم  
**۰۹۱۵۱۱۰۴۷۰۸**

**حمل خاک و نخاله**  
نیسان و خاور  
**۰۹۱۵۲۳۷۷۰۰۸**  
**۰۹۳۹۵۳۴۵۷۷۳**

**کرگیری ، کاشت انواع**  
بلت ، شیارزنی و تخریب  
**۰۹۱۵۸۰۲۲۵۳۳**  
موسوی

### ۵۱۵ آسانسور

**کار آسان ایده**  
نصب و اجرا ، سرویس نگهداری  
آسانسور هر توقف ۸۰۰۰ ات  
**۳۸۸۲۴۴۹۴**

### ۵۱۶ کابینت / ام‌دی‌اف

**منابع فلزی و MDF**  
برادران حسن پور - ساخت  
انواع کابینت ، اشکاف و ...  
**۰۹۱۵۱۲۰۹۳۹۵-۰۹۱۵۶۴۸۹۹۲۵**

### ۵۱۸ نرده و حفاظ

**حفاظ-بوته ای-کمانی**  
میلگردی-آکاردونتی  
تولیدانبوه وارزان  
**۳۸۶۶۱۱۹۴-۰۹۱۵۳۱۲۸۴۱۱**

### ۵۱۹ گازرسانی

**گازرسانی**  
خرده کاری  
تعمیرات  
نرده ، حفاظ  
**۰۹۱۵۱۱۱۸۳۰۱**

**لوله کشی گاز**  
نرده لوله‌ای ، تعمیرات گاز  
**۳۳۶۴۰۰۰۷ / ۰۹۱۵۳۱۸۲۴۱۱**  
تقد اقساط / مدیریت گرمی

**گازرسانی**  
تفکیک کنتور گاز ، تعمیرات نرده  
تقد و اقساط "سمعی"  
**۰۹۱۵۵۵۹۷۶۱۸-۰۹۳۵۸۹۹۷۹۲**

### ۵۰۶ شیشه و سکوریت

**شیشه نظری**  
نصب و فروش سکوریت نو  
و دست دوم و کرکره برقی  
**۰۹۱۵۹۰۷۲۱۵-۰۹۳۵۱۱۰۴۸۲**

### ۵۰۸ داربست

**داربست محمدپور**  
نصب سریع تخته  
**۰۹۱۵۵۱۸۶۸۴۳**

**داربست رحمتی**  
با بیمه مسولیت  
نصب همین امروز  
**۰۹۱۵۷۰۳۳۷۴۲**

**داربست فلزی اسرار**  
مدیریت آزاد-تخفیف ویژه  
**۰۹۱۵۳۲۰۵۷۶۵**

**پیچ و رولپلاک**  
و داربست ترک  
**۳۲۱۱۱۳۹۳-۰۹۱۵۳۲۳۶۹۷۹**  
فروش

**داربست سعدی**  
پیچ و رولپلاک  
**۰۹۱۵۳۱۷۵۳۵۶**  
**۰۹۱۵۱۲۴۰۵۵۴**

**داربست طریقت**  
بیمه مسولیت  
**۳۲۷۳۹۱۲۲-۰۹۱۵۶۰۱۵۲۰**  
**۰۹۱۵۵۰۱۵۲۰**

**داربست پردیس**  
با بیمه مسولیت تخفیف ویژه  
جاده قدیم و سنتو  
**۳۶۶۶۷۶۴۳-۰۹۱۵۳۰۷۹۲۱۵**

### ۵۰۹ ایزوگام و عایق‌کاری

**ایزوگام شرق**  
**۰۹۱۵۵۰۱۴۳۵۳**  
**۳۲۷۶۹۵۱۳**

**ایزوگام شرق**  
به قیمت درب کارخانه  
**۳۲۷۲۱۷۸۹-۰۹۱۵۳۱۳۲۵۰۴**  
**۰۹۳۶۶۴۸۴۴۹۶**

**ایزوگام شرق**  
(گران نخرید)  
تخفیف ویژه و بیمه  
**۰۹۳۶۵۲۶۵۷۰۴-۰۹۱۵۳۰۷۹۲۱۵**

**ایزوگام شرق**  
قیرگونی ، آسفالت لکه گیری  
حتی ۱ متر «حاجی رضانی»  
**۳۷۵۷۱۰۶۸-۰۹۱۵۳۰۵۹۳۰۲**

**ایزوگام شرق**  
درجه یک با نصب ۱۵۰۰ ات  
لکه گیری حتی یک متر  
**۰۹۱۵۲۲۱۰۸۲۸**

### ۵ خدمات ساختمانی

**نقاشی نظری**  
نقاشی با ۳۰ سال تجربه ، دفتر  
خراسان نما ، محبوب  
**۳۶۵۱۹۷۷۶-۰۹۱۵۸۹۱۰۵۸۹۹**  
**۳۷۶۶۵۳۴۴-۰۹۱۵۸۹۱۰۵۸۹۹**

### ۵۰۱ نقاشی و کاغذ دیواری

**نقاشی نظری**  
**۰۹۱۵۵۰۳۸۵۶۴**

**کنیتکس ، بلکا ، گرانولیت**  
نقاشی با ۳۰ سال تجربه ، دفتر  
خراسان نما ، محبوب  
**۳۶۵۱۹۷۷۶-۰۹۱۵۸۹۱۰۵۸۹۹**  
**۳۷۶۶۵۳۴۴-۰۹۱۵۸۹۱۰۵۸۹۹**

**کاغذکیان**  
کاغذدیواری ، کابینت ، پارکت ، کفپوش  
پنل ، نقاشی ، بلکا ، کنیتکس  
سقف کاذب ، تعمیرات  
**نقد اقساط**  
**@kiyandecor**  
**۰۹۱۵۳۱۳۸۰۱۸**  
**۰۹۱۵۳۱۳۸۰۱۸**  
**۰۹۳۸۸۰۴۷۷۰۲**

**گرانولیت ، بلکا ، سیمان کاری**  
کاشی (آخرین تماس با ما)  
پایین ترین قیمت بدون واسطه  
**۰۹۳۵۶۳۳۹۴۵۸**  
رضایی

**اقساط ۳ تا ۱۲ ماهه**  
انواع کاغذ دیواری خارجی و  
ایرانی کفپوش ، پارکت ، پرده  
تور ، اقفی ، بامبو ، زبرا ، موکت  
طراحی و ارسال آلبوم رایگان  
**شعبه ۱ ۳۲۲۸۱۱۲۹**  
**شعبه ۲ ۳۶۲۳۷۶۵۵**  
**۰۹۱۵۳۰۴۵۹۳۴**

### ۵۰۴ درهای اتوماتیک

**میلاد در**  
مجری کلیه سیستم های  
درب اتومات  
شیشه ای ، چکی ، ریلی  
کرکره ای ، راهبند  
**۰۹۱۵۱۱۱۵۴۹۳**  
**۳۸۶۹۶۸۶۸**

### ۵۰۵ در و پنجره

**آلمیران**  
تولید درب و پنجره  
دوجداره ، توری ، رگلاژ  
**۰۹۱۵۳۰۳۳۵۱۰-۳۷۳۴۷۷۹**

**پنجره آرا**  
تولیدکننده درب و پنجره  
آلومینیوم ، توری ، سجادی  
**۳۷۵۱۱۷۱۴-۰۹۱۵۵۱۲۶۴۶۷**

### ۲ کامپیوتر و اینترنت

**پخش انواع کامپیوتر ، تبلت ، موبایل**  
لپ تاپ  
**از ۳۵۰۰۰۰ به بالا**  
کامپیوترهای خانگی اداری نو  
**از ۴۵۰۰۰۰۰**  
کامپیوترهای حرفه ای نو  
**از ۶۵۰۰۰۰۰**  
لپ تاپ و کامپیوترهای گیمینگ مبتدی  
**از ۵۸۰۰۰۰۰ به بالا**  
**گیمینگ حرفه ای**  
**از ۹۸۰۰۰۰۰ به بالا**  
کتاب تلگرام @moeincomputer  
**بازرگانی معین**  
**\*\*تعمیرات تخصصی\*\***

### ۲۰۱ کامپیوتر و لوازم جانبی

**پخش انواع کامپیوتر ، تبلت ، موبایل**  
لپ تاپ  
**از ۳۵۰۰۰۰ به بالا**  
کامپیوترهای خانگی اداری نو  
**از ۴۵۰۰۰۰۰**  
کامپیوترهای حرفه ای نو  
**از ۶۵۰۰۰۰۰**  
لپ تاپ و کامپیوترهای گیمینگ مبتدی  
**از ۵۸۰۰۰۰۰ به بالا**  
**گیمینگ حرفه ای**  
**از ۹۸۰۰۰۰۰ به بالا**  
کتاب تلگرام @moeincomputer  
**بازرگانی معین**  
**\*\*تعمیرات تخصصی\*\***

**پخش انواع کامپیوتر ، تبلت ، موبایل**  
لپ تاپ  
**از ۳۵۰۰۰۰ به بالا**  
کامپیوترهای خانگی اداری نو  
**از ۴۵۰۰۰۰۰**  
کامپیوترهای حرفه ای نو  
**از ۶۵۰۰۰۰۰**  
لپ تاپ و کامپیوترهای گیمینگ مبتدی  
**از ۵۸۰۰۰۰۰ به بالا**  
**گیمینگ حرفه ای**  
**از ۹۸۰۰۰۰۰ به بالا**  
کتاب تلگرام @moeincomputer  
**بازرگانی معین**  
**\*\*تعمیرات تخصصی\*\***

**پخش انواع کامپیوتر ، تبلت ، موبایل**  
لپ تاپ  
**از ۳۵۰۰۰۰ به بالا**  
کامپیوترهای خانگی اداری نو  
**از ۴۵۰۰۰۰۰**  
کامپیوترهای حرفه ای نو  
**از ۶۵۰۰۰۰۰**  
لپ تاپ و کامپیوترهای گیمینگ مبتدی  
**از ۵۸۰۰۰۰۰ به بالا**  
**گیمینگ حرفه ای**  
**از ۹۸۰۰۰۰۰ به بالا**  
کتاب تلگرام @moeincomputer  
**بازرگانی معین**  
**\*\*تعمیرات تخصصی\*\***

**پخش انواع کامپیوتر ، تبلت ، موبایل**  
لپ تاپ  
**از ۳۵۰۰۰۰ به بالا**  
کامپیوترهای خانگی اداری نو  
**از ۴۵۰۰۰۰۰**  
کامپیوترهای حرفه ای نو  
**از ۶۵۰۰۰۰۰**  
لپ تاپ و کامپیوترهای گیمینگ مبتدی  
**از ۵۸۰۰۰۰۰ به بالا**  
**گیمینگ حرفه ای**  
**از ۹۸۰۰۰۰۰ به بالا**  
کتاب تلگرام @moeincomputer  
**بازرگانی معین**  
**\*\*تعمیرات تخصصی\*\***

### ۳ حمل و نقل

**حمل و نقل کالا و اثاثیه**  
**۳۰۱**  
**طاه و یاسین بار**  
بدون شعار  
**۳۲۱۳۶۹۳۰۴**  
**۰۹۰۱۳۵۶۳۸۲۸**

**اتوبار سید**  
وانت ، نیسان ، خاور  
**۳۶۲۳۹۸۱۰-۱۱**  
**۰۹۱۵۹۰۷۸۵۷۳**

**طالب بار**  
ارزاتر از همه جا  
**۳۷۵۱۹۲۹۳**  
**۳۷۵۲۹۲۹۳**  
**۳۷۵۳۱۹۹۰**  
**۰۹۱۵۹۱۶۹۷۶۳**

**خسرو بار**  
وانت - خاور - کارگر  
**۳۶۶۷۴۴۰۰-۳۷۶۶۲۱۲۶**  
**۳۸۹۱۵۱۵۹**

**خسرو بار**  
وانت - خاور - کارگر  
**۳۶۶۷۴۴۰۰-۳۷۶۶۲۱۲۶**  
**۳۸۹۱۵۱۵۹**

**خسرو بار**  
وانت - خاور - کارگر  
**۳۶۶۷۴۴۰۰-۳۷۶۶۲۱۲۶**  
**۳۸۹۱۵۱۵۹**

**خسرو بار**  
وانت - خاور - کارگر  
**۳۶۶۷۴۴۰۰-۳۷۶۶۲۱۲۶**  
**۳۸۹۱۵۱۵۹**

**خسرو بار**  
وانت - خاور - کارگر  
**۳۶۶۷۴۴۰۰-۳۷۶۶۲۱۲۶**  
**۳۸۹۱۵۱۵۹**

**سروش سازمان آگهی‌ها**  
**09020037088**

## فهرست نیازمندی‌ها

<b>۱</b>	<b>تلفن و موبایل</b>	<b>۹</b>	<b>پوشاک</b>
۱۰۱	گوشی و لوازم جانبی	۹۰۱	پوشاک ، کیف و کفش
۱۰۲	تعمیرات تلفن و موبایل	۹۰۲	پارچه و چادر
		۹۰۳	مزن و لباس عروس
		۹۰۴	خیاطی و دوخت لباس
<b>۲</b>	<b>کامپیوتر و اینترنت</b>		
۲۰۱	کامپیوتر و لوازم جانبی		
۲۰۲	لپ تاپ		
۲۰۳	اینترنت و شبکه		
۲۰۴	تعمیر و نگهداری		
<b>۳</b>	<b>حمل و نقل</b>		
۳۰۱	حمل و نقل کالا و اثاثیه		
۳۰۲	تاکسی تلفن و پیک موتوری		
۳۰۳	کرایه خودرو		
<b>۴</b>	<b>بازار خودرو</b>		
۴۰۱	پراید / تپیا		
۴۰۲	پژو / سمند / رانا		
۴۰۳	پیکان / رنو / پیک		
۴۰۴	دنا / ال		
۴۰۵	وانت / نیسان		
۴۰۶	خودروهای سنگین		
۴۰۷	سایر خودروها		
۴۰۸	خودروهای فرسوده		
۴۰۹	موتور و دوجرخه		
۴۱۰	لوازم یدکی و تعمیرات		
۴۱۱	خدمات خودرو		
۴۱۲	بیمه خودرو		
<b>۵</b>	<b>خدمات ساختمانی</b>		
۵۰۱	نقاشی و کاغذ دیواری		
۵۰۲	پیمانکاری ساختمان		
۵۰۳	زدگیر / سیستم‌های حفاظتی و ایمنی		
۵۰۴	درهای اتوماتیک		
۵۰۵	در و پنجره		
۵۰۶	شیشه و سکوریت		
۵۰۷	نما سازی ، آب‌نما و آبشار		
۵۰۸	داربست		
۵۰۹	ایزوگام و عایق‌کاری		
۵۱۰	گچبری و رابیتس‌بندی		
۵۱۱	اجرای سقف		
۵۱۲	تخریب ساختمان		
۵۱۳	سنگسبزی / سنگبری و نماشویی		
۵۱۴	جرثقیل و بالابر		
۵۱۵	آسانسور		
۵۱۶	کابینت / ام‌دی‌اف		
۵۱۷	مصالح ساختمانی		
۵۱۸	نرده و حفاظ		
۵۱۹	گازرسانی		
۵۲۰	لوله‌کشی / شبکه فاضلاب		
۵۲۱	سوله و کانکس کارگاهی		
۵۲۲	جوشکاری		
۵۲۳	خدمات مهندسی (نقشه‌کشی)		
۵۲۴	برق و آیفون ساختمان		
<b>۶</b>	<b>املاک و مستغلات</b>		
۶۰۱	مشاورین املاک		
۶۰۲	رهن و اجاره آپارتمان		
۶۰۳	رهن و اجاره خانه ، باغ و ویلا		
۶۰۴	رهن و اجاره تجاری و اداری		
۶۰۵	رهن و اجاره صنعتی و کشاورزی		
۶۰۶	خرید و فروش آپارتمان		
۶۰۷	خرید و فروش خانه و ویلا		
۶۰۸	خرید و فروش باغ و زمین		
۶۰۹	خرید و فروش تجاری و اداری		
۶۱۰	خرید و فروش صنعتی و کشاورزی		
<b>۷</b>	<b>لوازم و اثاثیه</b>		
۷۰۱	خرید و فروش لوازم منزل و اثاثیه		
۷۰۲	تصفیه هوا / تصفیه آب		
۷۰۳	فرش و موکت		
۷۰۴	کتابی خواب		
<b>۸</b>	<b>خدمات منزل و تعمیرات</b>		
۸۰۱	تعمیرات لوازم منزل		
۸۰۲	قالی‌شویی		
۸۰۳	تخلیه چاه ، لوله بازکنی و رفع نم		
۸۰۴	خدمات نظافتی		
۸۰۵	آنتن		
۸۰۶	پرده و مبلمان		
۸۰۷	کولرگازی / پمپج و آبگرمکن		
۸۰۸	سپاسی		
۸۰۹	تزیینات داخلی		
<b>۹</b>	<b>صفحات ویژه</b>		
۹۰۱	خدمات آستان قدس رضوی		
<b>۱۰</b>	<b>خدمات اداری و مالی</b>		
۱۰۰۱	خدمات بیمه		
۱۰۰۲	سرمایه‌گذاری و مشارکت		
۱۰۰۳	خدمات مالی و حسابداری		
۱۰۰۴	ثبت شرکت‌ها		
۱۰۰۵	خدمات بازرگانی		
<b>۱۱</b>	<b>پزشکی سلامت و زیبایی</b>		
۱۱۰۱	خدمات پزشکی و درمانی		
۱۱۰۲	مشاوره و روانشناسی		
۱۱۰۳	خدمات آرایشی و بهداشتی		
۱۱۰۴	ترک اعتیاد		
۱۱۰۵	باشگاه‌های ورزشی		
<b>۱۲</b>	<b>خدمات آموزشی و فرهنگی</b>		
۱۲۰۱	آموزشگاه‌های تخصصی		
۱۲۰۲	آموزشگاه‌های رانندگی		
۱۲۰۳	تدریس خصوصی و مشاوره تحصیلی		
۱۲۰۴	کتاب و وسایل کمک آموزشی		
۱۲۰۵	مصنوعات فرهنگی		
<b>۱۳</b>	<b>مجالس و مراسم</b>		
۱۳۰۱	آشپزخانه و رستوران		
۱۳۰۲	برگزاری مجالس و مراسم		
۱۳۰۳	عکاسی و تصویربرداری		
۱۳۰۴	تالار پذیرایی و باغسرا		
۱۳۰۵	شیرینی‌سرا		
۱۳۰۶	کرایه‌چین		
۱۳۰۷	قصابی و دامداری		
۱۳۰۸	مواد غذایی و پروتئینی		
<b>۱۴</b>	<b>استخدام</b>		
۱۴۰۱	بازاریاب		
۱۴۰۲	منشی و تایپست		
۱۴۰۳	حسابدار		
۱۴۰۴	امور پزشکی و درمانی		
۱۴۰۵	تعمیرکار		
۱۴۰۶	نیروی خدماتی و خدمتگزار		
۱۴۰۷	راننده		
۱۴۰۸	فرشده و سندوقدار		
۱۴۰۹	کارگر ماهر		
۱۴۱۰	کارگر ساده		
۱۴۱۱	خیاب و پرخرکار		
۱۴۱۲	آرایشگر		
۱۴۱۳	آشپز		
۱۴۱۴	طراح سایت / گرافیکست / امور رایانه		
۱۴۱۵	پیک موتوری		
۱۴۱۶	جویای کار		
۱۴۱۷	مشاغل گوناگون		
<b>۱۵&lt;/</b>			



## اهمیت کلمات را فراموش نکنید!

فکر  
بکر



می‌توانید با استفاده از کلمات مناسب، به آن‌ها اطمینانی را بدهید که برای گرفتن تصمیم نهایی نیاز دارند.

چه کار شما می‌آید؟ اهمیتی ندارد، مهم این است که معامله خوبی است و باید همین الان و پیش از آنکه دیر شود تصمیم بگیرید تا بتوانید یکی از آن صد نفر باشید.

زمانی که متن یک آگهی فروش یا هر متن دیگری را با هدف متقاعد کردن مشتری برای خرید می‌نویسید، از عبارات اول شخص استفاده کنید. این کار سبب می‌شود خواننده یا شنونده علاقه‌مندتر شود، و به صورت ناخودآگاه، احساس خاص بودن کند. استفاده از کلمه شما موجب می‌شود نوشته‌تان محاوره‌ای شود و لحن شما را دوستانه‌تر می‌کند و به این ترتیب می‌توانید با خواننده یا شنونده ارتباط برقرار کنید.

بگیرید، دریافت کنید برای این مسئله هیچ توضیحی که بر پایه تحقیق و پژوهش باشد، نداریم ولی به نظر دلیلش این است که افعالی مانند گرفتن و دریافت کردن، کلماتی بر پایه عمل (action word) هستند و به لحاظ روانی به خواننده حق انتخاب می‌دهند و در واقع مسئولیت را بر عهده او قرار می‌دهند. پس از افعالی مانند گرفتن، رسیدن و دریافت کردن، یک مزیت نیز بیان می‌شود.

زیرا این عبارات هر چند کوتاه از آن جملات تبلیغاتی مؤثر است که هر مشتری را ترغیب به خرید می‌کند. نکته‌ای که باید به یاد داشته باشید این است که مغز انسان عاشق شنیدن توضیحات است.

تضمینی این عبارت از آن جملات تبلیغاتی مؤثر است که معجزه خاص خودش را دارد. با تقلب‌های زیادی که در دنیای امروز انجام می‌شود، اصالت یکی از نگرانی‌های قابل قبول مشتریان شماست و شما

زمان میران **Likelihood** دنبال کنندگان جدید نسبت به صفحه شما کاهش پیدا کند و همین موضوع باعث می‌شود که پست‌های شما برای آن افراد جدید در رتبه‌های خیلی پایین تر نمایش داده شوند که این امر باعث می‌شود که خیلی از این افراد پست‌های جدید شما را در صفحه هوم اینستاگرام نبینند و در نتیجه **Reach** پست‌های شما به مقدار قابل توجهی کاهش پیدا می‌کند که گویا این افراد جدید اصلاً صفحه شما را دنبال نکرده‌اند.

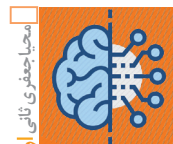
پس برطبق همین موضوع افرادی که به تازگی صفحه شما را دنبال کرده‌اند و هنوز با هیچ یک از پست‌های شما تعاملی نداشته‌اند پست‌های جدید شما را در رتبه معقولی مشاهده خواهند کرد که اینستاگرام بتواند میزان تمایل آن شخص به صفحه شما را دنبال کرده‌اند با پست‌های جدید شما تعامل مناسبی نداشته باشند اینستاگرام رتبه پست‌های شما را به مرور زمان کاهش می‌دهد.

به خاطر همین قضیه توصیه می‌شود که در زمان‌هایی که جذب مخاطب دارید یعنی به طور مثال تبلیغات می‌کنید پست‌های جذاب تری منتشر کنید و سعی کنید مقدار قابل توجهی از کامنت‌ها جواب دهید که میزان تعامل افراد جدید با صفحه شما افزایش پیدا کند که پست‌های آینده شما را در رتبه‌های بهتری ببینند و در نتیجه با جذب افراد جدید میزان تعاملات پست‌ها همچنین میزان **Reach** پست‌های شما افزایش پیدا کند.

از طرف دیگر طبق یک تحقیق روانشناختی میزان تعاملات افراد با پست‌هایی که به محض باز کردن اینستاگرام می‌بینند به نسبت پست‌هایی که در رتبه‌های بعدی هستند بیشتر است چرا که به مرور زمان و پس از مشاهده چند پست حوصله کاربر نسبت به پست‌های بعدی کاهش پیدا می‌کند و همین قضیه باعث می‌شود که صفحه‌هایی که پست‌هایشان در رده‌های پایینی به کاربر نمایش داده می‌شوند به مرور تعاملات کمتری از کاربران دریافت می‌کنند.



همان طور که در مطالب قبلی توضیح داده ایم الگوریتم اینستاگرام طوری رفتار می‌کند که پست‌هایی که **Likelihood** یا احتمال بیشتری برای پسندیده شدن توسط هر فرد خاص داشته باشند برای آن فرد رتبه‌های بالاتری نمایش داده می‌شود و پست‌هایی که از صفحه‌هایی است که آن شخص تعاملات کمتری با آن‌ها داشته در رتبه‌های پایین تری نمایش داده می‌شوند ممکن است اصلاً توسط آن شخص دیده نشوند.



مجموعه‌های تبلیغاتی روزنامه نگار

زمانی که متن یک آگهی فروش یا هر متن دیگری را با هدف متقاعد کردن مشتری برای خرید می‌نویسید، از عبارات اول شخص استفاده کنید.

شاید هرگز متوجه این مسئله نشده باشید، ولی عبارت‌ها، نقش بسیار مهمی در کمک به مغز برای تصمیم‌گیری در مورد محصولات ایفا می‌کنند. متغیرهای فراوانی وجود دارد ولی در میان آن‌ها موردی هست که تأثیر آن، بارها و بارها اثبات شده است. جملات تبلیغاتی مؤثر، فروش را افزایش می‌دهند و فقط همین عبارت‌ها هستند که این قدرت را دارند.

رایگان اگر فکر می‌کنید واژه رایگان بی‌فایده است و بیش از حد از آن استفاده شده، بیشتر فکر کنید. مردم عاشق چیزهای رایگان، عادی و ساده هستند. عملاً می‌توانید هر چیزی را به صورت رایگان به آن‌ها بدهید، فرقی نمی‌کند که چقدر کوچک باشد، و با این کار توجه آن‌ها را جلب کنید.

انحصاری یکی دیگر از برترین جملات تبلیغاتی مؤثر، همین کلمه است. همه می‌خواهند در گروهی متمایز از دیگران قرار داشته باشند. وقتی محصولات خود را انحصاری می‌کنید و آن‌ها در اختیار گروهی انتخاب شده قرار می‌دهید، کاری می‌کنید مردم آن را محصول را بیشتر بخواهند.

ساده زندگی پیچیده است و احتمالاً ما نیز بیشتر تمایل داریم که ساده‌ترین راه‌ها را انتخاب کنیم. بنابراین هر زمان که می‌شنویم چیزی ساده است یا انجام آن آسان است، جذب آن می‌شویم.

محدود همه ما از اینکه چیزی را از دست بدهیم، بیزاریم. حتی اگر چیزی که از دست می‌دهیم، به پیش‌پاافتادگی جاسوئیچی‌هایی باشد که در شرکت توزیع می‌شوند. اگر بگویند ۱۰۰ نفر اول یکی مجانی می‌گیرند، ناگهان آن جاسوئیچی، برایمان جذاب‌تر می‌شود. واقعاً یک جاسوئیچی به

## وقتی تعامل تان فروکش می‌کند!



محمد خاکپه

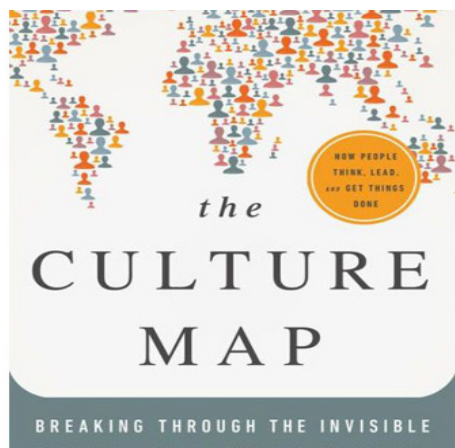
کارشناس شبکه‌های اجتماعی

به خاطر همین قضیه توصیه می‌شود که در زمان‌هایی که جذب مخاطب دارید یعنی به طور مثال تبلیغات می‌کنید...



معرفی کتاب نقشه فرهنگ:

## عبور از مرزهای نامرئی کسب و کار جهانی اثر ارین میر



کلیشه‌های فرهنگی

ارین میر معتقد است این‌گونه مسائل در بسیاری از جلسات کاری به دلیل کلیشه‌های فرهنگی که افراد در آن بزرگ شده و شخصیتشان شکل گرفته، پیش می‌آید و اغلب افراد نمی‌فهمند مشکل از کجا است. سوء تفاهم پیش آمده برای ارین میر به یک سؤال کلیدی تبدیل شد که این بود: هنگامی که من از بافت فرهنگی شکل‌دهنده‌ی یک موقعیت خاص اطلاع دارم، چه گام‌های مولدتری برای برخورد درست با آن می‌توانم بردارم؟ نویسنده در مقدمه می‌گوید:

در این کتاب یک رویکرد سیستماتیک و مرحله‌به‌مرحله را برای درک بیشتر چالش‌های معمول ارتباطی در کسب و کار که ناشی از تفاوت‌های فرهنگی هستند، ارائه می‌دهم. سپس گام‌هایی مؤثر را برای مقابله با آن‌ها پیشنهاد می‌کنم. این فرایند با تشخیص عوامل فرهنگی که رفتارهای انسانی را شکل می‌دهند، آغاز می‌شود و به‌صورتی کاملاً منظم، دلایل این رفتارها را تحلیل می‌کند. این روش به نوبه‌ی خود به شما اجازه می‌دهد با استفاده از استراتژی‌هایی صریح، کارایی خود را در حل پیچیده‌ترین مشکلات ناشی از سوء تفاهم‌های بین فرهنگی بهبود بخشید یا در کل از آن‌ها اجتناب کنید.

نگرش‌های حیاتی و مهم برای کار کردن به‌طور مؤثر با هم‌تایان خود در بازار جدید جهانی جلوی پایتان قرار می‌دهد.

خلاصه کتاب خانم ارین میر، کتاب نقشه فرهنگ را با مقدمه‌ای درباره‌ی ماجرای کاری و برقراری ارتباط با مشتریان جدیدش آغاز کرده است. او در این جلسه که قرار بود مشتریانش را به دلیل سفر به چین برای تعامل بهتر با فرهنگ چین آماده کند، از همکار چینی‌اش به نام بو خواسته بود در جلسه او را باری کند و اطلاعاتش را در اختیار مشتریان بگذارد.

اما در تمام طول جلسه هیچ عکس‌العمل یا رفتار و حرفی از همکارش نمی‌بیند و ناامید می‌شود. تا اینکه در پایان جلسه‌ی سه ساعته با ناامیدی از او می‌خواهد که اگر اطلاعاتی دارد، مطرح کند. سپس با کمال تعجب می‌بیند که همکارش آمادگی کامل برای انجام چنین کاری داشته است. ارین میر می‌گوید ماجرای بوی ساکت یک داستان از فرهنگ است و نه شخصیت؛ چیزی که از چشم او پنهان مانده بود.

کسب و کارهای بین‌المللی معمولاً به دلیل اختلاف فرهنگ کشورهای مختلف، دچار مشکلات و مسائلی می‌شوند که علتش از دیدشان پنهان می‌ماند. کتاب نقشه فرهنگ، راهی برای برطرف کردن این مشکلات است. آیا تابه‌حال به این فکر کرده‌اید که چرا یک دانشگاه یا کالج سوئدی، مشکلات بسیاری در هدایت تیم چینی‌اش دارد؟ یا کسب و کاری که با مشتریان خارجی سروکار دارد، چطور می‌تواند ارتباط خوبی با تیمی برزیلی که پشت میزش در اروپا نشسته‌اند، برقرار کند؟ به نظر شما چطور می‌توان عملکرد تیم را به‌خوبی هدایت کرد، در حالی که مشتریان آمریکایی با چند نظر به‌ظاهر خوب، بازخوردهای منفی به کارتان می‌دهند، اما اروپایی‌ها از نقاط مثبت می‌گذرند و مستقیم به نتیجه می‌رسند؟ به‌راستی بهترین روش برای ایجاد ارتباط و همکاری مؤثر با مسائل مربوط به افراد در چهار قاره‌ی دیگر چیست؟ کتاب نقشه فرهنگ نوشته‌ای از ارین میر می‌تواند نقشه‌ی راهنمای خوبی در این زمینه باشد.

جهانی‌شدن موجب ایجاد ارتباطات سریع در سطح جهانی شده که شرکت‌ها و کسب و کارهایی بر پایه‌ی کارمندان چندملیتی را به‌وجود آورده است. شاید پیش‌تر انتظار می‌رفت هرکسی با شرکایی از فرهنگ و کشور خود تعامل کند، اما امروز افراد زیادی هستند که به شبکه‌ی جهانی حاصل از گسترش ملیت‌ها در سراسر جهان متصل شده‌اند. با این حال بیشتر مدیران درک بسیار کمی از تأثیر فرهنگ‌های بومی و محلی بر ارتباطات بین‌المللی دارند. حتی آن مدیرانی که سفرهای خارجی زیادی انجام می‌دهند و از نظر فرهنگی آگاه هستند و تجربه‌ی زندگی در خارج از مرزهای کشورشان را دارند، معمولاً استراتژی خاصی برای تعامل با چنین پیچیدگی‌های فرهنگی ندارند. نداشتن استراتژی فرهنگی، تأثیر منفی بر کارآمدی تیم به‌صورت روزانه دارد. نقشه فرهنگ، راهی جدید با

ماتilde حویلی روزنامه‌نگار



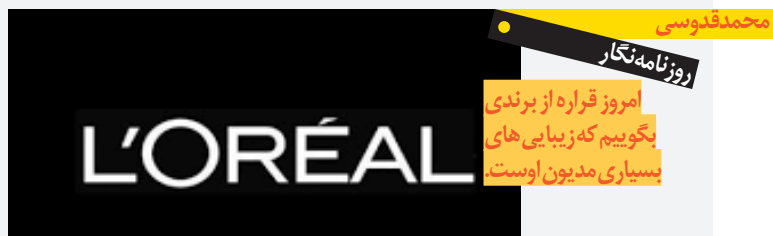
در این کتاب یک رویکرد سیستماتیک و مرحله‌به‌مرحله را برای درک بیشتر چالش‌های معمول ارتباطی در کسب و کار که ناشی از تفاوت‌های فرهنگی هستند، ارائه می‌دهم.

## بازی برای زیبایی هرچه تمام‌تر ...

و ترکیبات معطر و ... کرده است.

این شرکت برای اولین بار کارش را با اولین رنگ موی شیمیایی جهان و اختراع آن توسط بنیانگذارش آغاز کرد. رنگ مویی که پایه‌ی تشکیل شرکتی به وسعت جهان را بنیان نهاد. امروزه لورئال دیگر تنها به رنگ مو اکتفا نمی‌کند. بلکه هرچه مرتبط با زیبایی و لوازم بهداشتی باشد، در دایره‌ی فعالیت او قرار می‌گیرد. اوزن شولر مثل هر کارآفرین دیگری در ابتدا خودش برای کارش شروع به بازاریابی و بازاریابی کرد. از حضور در آرایشگاه‌ها گرفته تا معرفی چهره به چهره محصولاتش. امروزه اما لورئال به تثبیت رسیده؛ و همین امر برای او کافی بود تا اتفاقات اساسی در دنیای آرایشی‌ها و بهداشتی‌ها رقم بزند.

در اینجا و در این زمان نقش برندهای دیگری همچون لورئال بسیار مورد اهمیت واقع می‌شود. به اندازه‌ای که بسیاری از سرمایه‌گذاران حاضر به سرمایه‌گذاری در این بخش می‌شوند. لورئال پنجره‌ی جدیدی را رو به دنیای ما انسان‌ها نهاد؛ و این از همان رنگ مویی که ساخت مشخص بود ...



محمدقدوسی

روزنامه‌نگار

امروز قراره از برندی بگویم که زیبایی‌های بسیاری مدیون اوست.

امروز قراره از برندی بگویم که زیبایی‌های بسیاری مدیون اوست و خالق زیبایی‌های مصنوعی و کاذب بسیاری بوده است. قرار نیست تخریبش کنیم؛ نه. قرار است تا اهمیت و کیفیت او را به رخ بکشیم. در دنیای امروز از جمله موضوعاتی که بسیار مورد توجه جهانیان است و بسیار مورد اهمیت قرار می‌گیرد، موضوع زیبایی است. آن هم برای همه و نه تنها بانوان و خانم‌ها. از عمل‌های جراحی زیبایی گرفته تا لوازمی که متضمن زیبایی افراد می‌باشد. از جمله آن‌ها لوازم آرایشی و بهداشتی است. و در این دنیا معروف‌ترین برند آرایشی و بهداشتی لورئال می‌باشد. محصولی از کشور فرانسه که در سال ۱۹۰۹ توسط اوزن شولر بنیان نهاده شد. این شرکت از جمله شرکت‌هایی در جهان است که زیبایی‌های مصنوعی بسیاری مدیون اوست. لورئال امروزه بیشترین تمرکزش در این حوزه را معطوف محصولاتش همچون رنگ مو، کرم‌های مراقبت از پوست، عطر

نماینده های پذیرش آگهی در شهر مشهد

**نماینده الهیه**  
حمیدی نیا  
۰۹۱۵۴۴۲۲۶۶۸

**نماینده طلاب**  
رحمتی  
۰۹۱۵۱۲۰۳۷۵۲

**نماینده راهنمایی**  
سلیمی  
۰۹۱۵۳۱۲۷۷۸۷

**نماینده قاسم آباد**  
قدمی  
۰۹۱۵۱۱۴۱۳۲۰

**قالی و مبیل شویی**  
**ترنج**  
هیچ شعبه دیگری ندارد  
اولین قالی شویی همراه با ارسال فیلم شستشو  
با بیش از ۸ شعبه فعال در مشهد  
سرویس دهی رایگان سراسر مشهد  
عضو درجه یک اتحادیه فرش دستباف  
بدون چروک و شکستگی - کارور به دلخواه

بلوار وکیل آباد ۳۸۹۲۸۱۶۱ کلاهدوز ۰۹۰۸-۳۷۲۲۳۰۹  
احمدآباد ۵-۳۸۴۶۵۷۵۴-۳۷۱۳۸۹۰۲-۳ قری  
بیروزی ۱۶-۳۸۷۶۹۰۱۵-۳۳۶۹۵۴۲۱ شهدا  
عدل خمینی ۱-۳۸۵۸۰۷۲۰-۳۳۴۱۲۱۲۹ نخرسی  
بلوار معلم ۲-۳۶۱۰۸۰۹۱-۳۶۲۳۶۵۵۲-۳ قاسم آباد  
سایر نقاط مشهد: ۰۹۱۵۵۰۳۱۷۱۹ (بدون تعطیلی)

**قالی و مبیل شوئی**  
**امین**  
دو تری  
تحت پوشش بیمه ایران  
ایام تعطیل ۰۹۱۵۳۰۰۴۴۳  
۳۷۲۹۲۲۹۶-۳۲۲۵۲۳۷۸  
تحت پوشش بیمه ایران ۳۶۵۷۰۱۸۴-۳۷۳۴۸۷۰۳

**قالی و مبیل شوئی**  
**نمونه**  
دو تری  
تحت پوشش بیمه ایران  
ایام تعطیل ۰۹۱۵۵۰۹۲۵۱۸  
۳۷۴۹۰۲۳۱-۳۷۳۲۹۷۰۵-۳۷۳۳۶۰۶  
۳۶۶۱۲۵۸۶-۳۸۸۲۲۵۰۰  
شستشو ۱۰۰٪ اسلامی ۳۲۷۶۵۵۵۱-۳۲۱۳۵۹۵۶

**قالی و مبیل شوئی**  
**عدالتیان**  
دو تری  
تحت پوشش بیمه ایران  
سرویس سراسر شهر  
۳۷۴۹۰۲۸۴-۳۶۶۱۲۷۶۶  
۳۵۱۳۰۴۷۳-۳۲۷۶۲۸۷۷  
۳۲۲۹۸۰۸۰-۳۵۰۲۴۰۴۰

**قالیشویی ابریشم مشهد**  
عضور رسمی اتحادیه ✓ بدون تعطیلی ✓ مساجد، حسینیه ها، مهمانپذیر ها و هتل ها با تخفیف ویژه  
۰۹۱۵ ۵۶۸ ۴۲ ۸۹ - ۰۹۱۵ ۸۲۱ ۰۸ ۶۰ - ۰۹۱۵ ۸۲۱ ۰۸ ۵۰  
با مدیریت برادران داوود دنیا

۳۶۰۲۲۲۴۰	۳۶۲۰۱۹۸۹	۳۲۵۱۲۲۸۵	۳۶۶۲۸۶۱۱	۳۸۵۸۱۷۴۱
۳۶۰۲۲۲۴۱	۳۶۲۰۱۹۹۰	۳۲۱۴۱۰۰۴	۳۶۶۱۷۳۷۷	۳۸۵۱۵۸۳۲
۳۶۰۳۳۳۹۱	۳۶۲۰۱۹۹۳	۳۲۷۳۷۶۷۸	۳۷۳۴۹۸۹۴	۳۸۸۴۷۵۰۶
۳۶۰۳۵۲۲۲	۳۶۲۰۱۹۹۱	۳۳۴۹۰۳۳۰	۳۷۶۴۸۲۷۰	۳۸۸۳۷۳۲۵
۳۶۰۴۳۱۷۵	۳۶۲۰۱۹۹۲	۳۵۰۲۳۱۲۲	۳۸۴۶۲۴۹۱	۳۶۱۱۰۲۳۳
۳۶۰۵۹۵۲۱	۳۶۲۳۸۶۸۰	۳۵۲۲۵۹۵۵	۳۸۴۷۱۲۰۸	۳۶۵۱۹۲۱۲
۳۶۰۷۲۱۶۱	۳۶۲۳۸۶۸۱	۳۶۵۷۱۸۲۳	۳۸۸۲۲۱۸۴	۳۶۲۰۱۸۸۲

سرویس رایگان در تمام نقاط سطح شهر مشهد

**سوران**  
خرید و فروش زمین باغ ویلا  
۰۹۳۵۳۰۷۴۱۴  
۰۹۱۵۳۰۷۶۴۲۵

**۶**  
املاک و مستغلات

**جلدک، صفی آباد**  
چاهشک، راه آهن، جهاد  
سنگ سفید، خرید و فروش  
۰۹۱۵۳۰۸۳۲۹

**۶۰۱**  
مشاورین املاک  
خرید  
فروش  
**طرقه، ویلاشهر**  
۳۴۴۲۴۲۰۰-۰۹۱۵۳۱۴۲۶۱۱

**۷۰۱**  
خرید و فروش لوازم منزل و اثاثیه

**مشاور املاک مرکزی طرقه**  
۰۹۱۵۳۱۶۸۸۱۶-۳۴۴۳۴۳۱۹  
مدیریت: قنبری  
طرقه، طرقدور میدان

**خریدار لوازم منزل**  
ضایعات، کابینت خرده ریز انباری  
حسن پور ۰۹۱۵۳۲۵۵۶۲۲  
۰۹۳۰۲۹۷۸۶۹۸

**۶۰۶**  
خرید و فروش آپارتمان  
فروش یک واحد  
**آپارتمان ۷۵ متری**  
شیک، یک خوابه، طبقه دوم  
با امتیازات کامل  
واقع در بلوار توس  
بفروش می رسد.  
۰۹۱۵۰۷۳۰۰۱۳

**فرش منسوری**  
خریدار فرش دستباف و ماشینی  
..به بالاترین قیمت..  
بدون تعطیلی ۳۷۲۴۳۱۲۷  
۰۹۱۵۱۱۰۵۰۳۶

**۶۰۸**  
خرید و فروش باغ و زمین  
**شاندیز**  
اراضی ششدانگ استاندارد  
با پروانه و امکانات و سایر  
تعاونی ها خرید و فروش  
امانی ۰۹۱۵۵۱۱۷۶۶۴  
۰۹۰۱۶۳۶۲۰۴۱

**۸۰۲**  
خدمات منزل و تعمیرات  
قالی شویی

**۷۰۳**  
فرش و موکت

**۳۷۲۴۳۱۲۷**  
۰۹۱۵۱۱۰۵۰۳۶

**قالی شویی بازوبندی**  
تمام اتوماتیک  
۳۳۶۶۹۷۴۶-۳۶۵۸۵۷۰۰  
۳۷۶۰۵۶۱۴-۳۲۷۹۰۶۰۱  
۳۶۱۱۰۵۰۲  
۰۹۱۵۴۰۲۰۷۶۹  
۰۹۰۱۴۱۲۷۷۰۰

**قالی و مبیل شوئی**  
**قدسی**  
۳۸۷۱۶۲۷۷-۳۸۴۲۱۰۸۶-۳۷۶۵۹۴۲۹  
۳۷۲۴۲۱۲۵-۳۶۰۹۹۰۳۵-۳۶۰۹۸۶۹۳  
۳۲۷۹۴۲۶۶-۳۲۱۲۱۲۸۸  
سرویس سراسر شهر

**قطعات زمین در گلپهوار**  
۲۰۰ متری ۴ میلیون  
۲۵۰ متری ۵ میلیون  
۳۰۰ متری ۶ میلیون  
با سند ملکی، نقشه ثبتی و کلیه  
استعلامات دولتی تسویه در محضر  
۰۹۱۵ ۶۲۶ ۲۵ ۸۱  
۰۹۱۵ ۲۳۹ ۱۰۰۲

**قالیشویی تهران**  
۳۶۰۴۷۵۷۶  
۳۸۴۵۳۸۸۷  
۳۲۲۴۳۲۳۹  
۰۹۱۵۷۰۰۷۴۱۰  
قالیشویی مدرن با ضمانت  
رنگ ندادن و پاره نشدن  
به روش کاملا اسلامی  
با سرویس رایگان

**قالی شوئی**  
**عدالتیان**  
دو تری  
تحت پوشش بیمه ایران، سرویس دهی در تمام نقاط شهر  
هیچ شعبه دیگری ندارد واحد نمونه سال ۸۹ و ۸۸  
۳۸۸۲۵۷۴۷-۳۸۵۹۵۱۳۶-۳۷۳۲۹۸۵۹  
۳۳۴۴۲۲۰۱-۳۳۶۸۰۸۴۱-۳۲۷۳۱۸۹۲  
مدیریت: سید علی  
عدالتیان  
ایام تعطیل ۰۹۱۵۵۱۵۶۹۵۳

**۸۰۳**  
قالی شویی

**قالیشویی سید**  
۱۰۰٪ اسلامی  
سرویس دهی به تمام نقاط شهر  
۳۲۷۷۷۸۹۲  
۳۲۵۶۸۵۲۵  
۳۷۳۴۱۱۳۰  
۳۳۴۹۰۸۴۸  
۳۲۱۴۱۷۹۷  
۳۸۸۴۷۱۵۹  
۳۶۰۱۰۹۷۶  
ایام تعطیل ۰۹۱۵۵۲۹۱۵۹۸

**قالیشویی مدرن**  
ر فو پذیرفته می شود  
۳۲۱۲۱۴۳۶ - ۳۲۱۱۸۲۹۵ - ۳۵۱۳۴۲۱۳  
سید رحیم  
عدالتیان و پسران  
۳۲۱۳۹۵۳۴ - ۳۸۸۴۶۲۶۸

**قالیشویی مدرن عدالتیان**  
۳۲۱۲۱۴۳۶  
۳۵۱۳۴۲۱۳  
۳۸۸۴۶۲۶۸

**قالی شوئی نیما**  
بهترین کیفیت را با ما تجربه کنید  
تخصص در شستشوی فرشهای گرم، دست باف و ماشینی تراکم بالا  
خرید و فروش کارکرده  
۳۸۴۶۵۴۲۳-۳۷۲۳۶۱۳۵-۰۹۱۵۵۰۹۹۴۷۲  
۳۸۸۱۹۲۱۱-۳۷۴۱۳۱۹۷-۳۲۷۹۳۵۰۲  
۱۰۰٪ اسلامی یا ضمانت  
پاره نشدن و رنگ ندادن



**نماینده‌ی توس**  
۰۹۱۵۱۰۳۷۲۵۱  
یزدانی

**نماینده‌ی کوهسنگی**  
۰۹۱۵۵۱۷۳۸۲۲  
ابراهیم بای

**نماینده‌ی پیروزی**  
۰۹۱۵۵۱۶۶۴۵۹  
امانی مقدم

**نماینده‌ی دانشجو**  
۰۹۱۵۱۶۲۵۲۷۷  
برات نژاد

**نماینده‌ی مطهری**  
۰۹۱۵۵۱۵۵۲۵۰  
منشادی

**۱۷**  
**خدمات صنعتی و کشاورزی**

**۱۴**  
**استخدام**

**مشاوره تخصصی رایگان جهت اخذ دیپلم**  
(تاسیسات و معماری و کامپیوتر)  
**۳۸۳۳۱۵۴۰**  
**۰۹۱۵۵۱۸۰۷۲۶**

**۸۰۶**  
**پرده و مبلمان**  
**شستشوی اختصاصی پرده اریکه**  
همراه با خدمات باز و نصب  
لطفاً کیفیت را مقایسه کنید  
**۳۸۴۴۶۵۴۱**  
**۰۹۱۵۶۹۶۶۶۴۰**

**قالی شویی ممتاز ایران**  
سرویس دهی تمام نقاط شهر  
**۳۸۷۰۵۳۴۷ - ۳۲۷۰۱۳۱۳**  
**۳۳۸۵۱۲۳۵ - ۳۲۴۲۶۶۳۵**  
**۰۹۱۵۵۰۰۴۶۹۳ - ۰۹۰۲۵۰۰۴۶۹۳**  
**ایام تعطیل**

**۱۷۰۱**  
**خرید و فروش ضایعات**  
**تخریب - خرید ضایعات**  
درب و پنجره، جوشکاری سیار  
**۰۹۳۷۰۵۰۱۰۰۶**  
**۰۹۳۰۵۸۲۸۰۸۴**

**۱۴۰۶**  
**نیروی خدماتی و خدمتگزار**  
**مهرگستران**  
استخدام نیرو جهت نگهداری از کودک یا سالمند، کار در منزل  
نیمه وقت یا تمام وقت  
با حقوق بالا و امنیت شغلی  
بین احمد اباد ۷۵ و ۷  
مجمع نور واحد ۱۳  
**۳۸۴۶۴۸۹۴ - ۳۸۴۶۴۸۹۳**

**شغل مناسب با کمترین هزینه**  
دوره تعمیرات تخصصی موبایل و تبلت کاملاً کاربردی دوره سیستمهای ایمنی حفاظتی (دزدگیر، دوربین مدار بسته، اعلام حریق، آیفون تصویری، دربهای اتوماتیک)، تعمیر لوازم خانگی، دوره های برق صنعتی و PLC و تابلوهای روان، دوره مونتاژ کامپیوتر و تعمیرات تخصصی سخت افزار، دوره های ICDL، اتو کد، فتوشاپ و... دوره های حسابداری + نرم افزار، مهارت های دیپلم ویژه بازماندگان از تحصیل  
**آموزشگاه شهریار با گواهینامه فنی و حرفه ای**  
**۳۷۲۸۵۶۶۲**  
مطهری جنوبی ۱۳

**تعمیرات تخصصی میل در محل**  
**۰۹۱۵۳۰۵۲۵۸۷**

**۸۰۳**  
**تخلیه چاه لوله بازکنی و رفع نم**  
**تخلیه چاه**  
**۰۹۱۵۳۱۳۱۰۴۰**  
**۰۹۱۵۱۲۲۳۵۳۰**

**قالیشویی ابتکار**  
**۳۶۰۱۱۸۲۰**  
**۳۶۲۳۶۲۱۰**  
**۳۸۷۱۳۳۱۲**  
**۳۲۱۷۳۲۴۲**  
**۳۸۸۰۰۰۷۹**  
شستشوی ۱۰۰٪ اسلامی  
سرویس تمام نقاط شهر

**نعمی**  
در، پنجره و کابینت خورده ریز و غیره  
**۰۹۳۵۴۶۰۴۷۴۵**

**۱۴۱۶**  
**جویای کار**  
**ثابت نام دوره جدید طب سنتی و گیاهان دارویی (فنی و حرفه ای) خانم و آقا آغاز شد**  
موسسه گرامت  
**۳۲۲۵۶۳۴۴**

**۱۱**  
**پزشکی سلامت و زیبایی**

**۱۱۰۱**  
**خدمات پزشکی و درمانی**  
**سالمندان مهروماه**  
بلوار سجاد، فضای VIP خدمات با کیفیت کادر مجرب  
**۳۶۰۲۴۱۶۶ - ۰۹۱۵۴۰۷۷۹۱۶**

**وصل اگوی مطمئن**  
**۰۹۱۵ ۲۰ ۰۰۰۹۲**  
**۳۶۲۰۰۰۱۳**  
**لوله بازکنی مشهد الرضا وصل اگو**  
تشخیص ترکیدگی و نم زدگی بادستگاه  
ترمیم کف سرویس با مصالح پیروزی  
**۳۸۷۶۴۴۶۷**  
**سجاد ۳۸۷۶۴۴۶۸**  
**فردوسی ۳۸۸۲۵۲۶۴**  
**کوهسنگی ۳۸۸۲۵۲۶۴**  
**مطهری ۳۷۲۸۵۶۷۰**  
**معلم ۳۸۷۶۴۴۶۷**  
**وکیل آباد ۳۸۷۶۴۴۶۷**  
**عبادی ۳۷۲۸۵۶۷۰**  
**هاشمیه ۳۸۸۲۵۲۶۴**  
**هفت تیر ۳۸۷۶۴۴۶۷**

**قالیشویی غزال**  
عضو درجه یک اتحادیه رفوگری، شستشو با اصول مذهبی تحت پوشش بیمه ایران  
**۳۸۱۱۲۰۳۰**  
**۳۷۲۸۶۰۵۰**  
**۳۶۲۲۲۲۲۳**  
**۳۳۶۶۱۱۱۵**  
**۳۳۶۷۰۹۷۶**  
**۰۹۱۵۳۲۱۲۰۳۴**  
مدیریت روحبخش

**خرید انواع ضایعات کلی و جزئی به بالاترین قیمت**  
حمل رایگان  
**۰۹۰۱۰۷۶۳۸۹۶**  
**۰۹۰۳۹۱۰۷۱۲۰**

**۱۳**  
**مجالس و مراسم**

**۱۳۰۶**  
**کرایه چپ**

**۱۱۰۴**  
**ترک اعتیاد**

**۸۰۴**  
**خدمات نظافتی**

**قالیشویی ملت**  
**شست و شو به روش اسلامی تحت پوشش بیمه ایران دارای مجوز رسمی**  
**تلفن کارخانه:**  
**۳۶۶۶۳۳۰**  
**۳۶۶۵۲۸۲۰**  
**۳۲۲۱۳۴۳۳**  
**تلفن دفاتر:**  
**۳۶۶۱۱۱۱۶**  
**۳۲۲۲۰۲۳۳**  
**۳۶۰۹۸۵۸۴**  
**۰۹۱۵۵۱۳۴۰۰۶**  
**۰۹۱۵۵۰۴۸۵۹۵**  
**۳۶۵۸۰۴۵۷**

**۱۸**  
**گونگون**  
**۱۸۰۱**  
**مفقود شده**

**۱۵**  
**خدمات چاپ و تزیینات**  
**۱۵۰۴**  
**تابلوسازی**

**اجناس گریه مصطفی سفار تزیین**  
صندلی، میز، قروف فرش، Lcd، رقص نور، پاند و...  
**۰۹۱۵ ۳۰۵ ۵۶۰۰**  
**۰۹۳۹ ۷۳۹ ۵۶۰۰**

**مرکز اقامتی بهبود و بازتوانی بهار زندگی مشهد**  
درمان اعتیاد تخصص ماست با مجوز رسمی از سازمان بهزیستی، کادر مجرب پزشکی، روانشناسی، مددکاری سالن مجزا برای نوجوانان دارای استخر، باشگاه، سالن غذا خوری، حسینیه و فضای سبز  
برگزاری جلسات بهبود و مهارتی و گروه درمانی و مشاور خانواده  
دفتر ۳۶۷۷۵۳۶۱  
عاقبت خواه ۰۹۱۵۳۱۸۶۳۵

**نظافتی آیسان**  
خشکشویی فرش، موکت، مبلمان، نظافت کلی ساختمان راه پله و پیلوت اعزام کارگر خانم و آقا (تضمینی)  
**۳۵۲۲۸۹۳۴ - ۳۵۲۲۸۹۳۵**  
**۰۹۱۵۱۰۲۰۷۶۴**  
**۰۹۱۵۵۵۷۳۷۰۲**

**مفقود شده**  
کارت هوشمند خودرو میخی بوس هیوندای مدل ۱۳۸۴ رنگ سفید بشماره انتظامی ۸۸۶ ع ۵۳ ایران ۴۲ و شماره موتور ۳۷۹۱۲۰۰۴۲۹۴۲۹ به مالکیت محمد باقر شالیاب مفقود گردیده و از درجه اعتبار ساقط می باشد  
**خرید ضایعات آهن، آلومینیوم، مس برنج، کارتن، لک**  
**۰۹۰۳۵۴۸۰۱۶۲**

**تابلوساز صنعت آذین**  
چلیپوم، استیل، LED کامپوزیت، پتر، فلکسی، چاپ اجسام، پرش لیزر، هدایای تبلیغاتی  
**۰۹۱۵۴۲۰۵۷۲۹**

**۱۳۰۷**  
**قصابی و دامداری**  
**دامداری مقدم**  
**۳۲۵۹۴۲۵۸ - ۰۹۱۵۱۱۳۵۴۷۷**  
**۰۹۱۵۹۰۹۸۸۹۶**

**مرکز درمان اعتیاد بهار**  
با مسئولیت فنی - دکتر قربانی  
**۳۷۶۸۴۹۶۹ - ۰۹۱۵۴۱۲۶۴۱۴**

**نظافتی یاران نوین**  
(شماره ثبت ۶۸۶۹۱)  
اعزام نیروی خانم و آقا به تمام نقاط شهر - شستشوی فرش، موکت و میل در محل انجام کلیه امور نظافت ساختمان با دستگاه قیمت مناسب - کیفیت عالی  
عبدالمطلب ۰۹۱۹۳۸۶۴۹۰۰  
سجاد ۳۷۴۱۲۸۵۰

**۱۶۰۱**  
**آژانس های مسافرتی**  
**کیش - قشم**  
تضمین پایین ترین نرخ تور  
آترینا پرواز  
**۳۲۲۳۱۴۱۶ - ۳۲۲۳۵۶۵۶**

**۱۶**  
**خدمات گردشگری**

**۱۲۰۱**  
**آموزشگاه های تخصصی**  
**قابل توجه جوانان جویای کار و آموزش آموزگار**  
آموزشگاه نمونه آرایش و پیرایش گل (بامدیریت علی اکبر گل زاده) با ۵ سال سابقه آموزشی با مربیان مجرب و به همراهی طراح و مجری گریم سینما و تلویزیون (امیدگل زاده)  
پذیرای شما جوانان علاقمندان نیش چهارراه خواجه ربیع (عبادی) آموزشگاه گل  
**۳۷۲۴۶۲۰۹ - ۳۷۲۴۶۷۷۴**  
**۰۹۱۵۱۱۳۵۵۱۳ - ۳۷۲۴۸۶۳۷**  
**۰۹۳۶۲۸۱۰۰۹۲**

**خلایقت بدون استراتژی را "هنر" می نامند. خلاقیت با استراتژی را "تبلیغات" گویند.**

**بر توزیع روزنامه نظارت کنید!**  
**۳۷۶۸۵۰۱۱-۴**

**بر توزیع روزنامه نظارت کنید!**  
**۳۷۶۸۵۰۱۱-۴**

**سامانه تلفنی سازمان آگهی ها**  
**۳۷۰۸۸**

نیازمندی ها





**مشهد کاور قدیم**  
طلق و پارچه بدون پرو  
۱۷ سال سابقه  
۰۹۱۵۷۷۹۹۹۷۱ - ۰۹۳۸۰۹۰۴۴۷۹

حفاظ - بوته ای - کماتی  
میلگردی - آکاردونی  
تولید انبوه و ارزان  
۳۸۶۶۱۱۹۴ - ۰۹۱۵۳۱۲۸۴۱۱

**رفع نم بدون خرابی**  
عضو اتحادیه  
پشت بام، استخر  
آشپزخانه، توالت  
ضمانت نامه نامحدود  
۰۹۱۵۴۴۱۴۱۲۷

**باتری جواد پور**  
نصب در محل رایگان  
عرضه کننده  
انواع باتری اتومبیل ایرانی و خارجی  
تلفن: ۳۸۳۸۱۰۰۰  
۰۹۱۵۱۰۰۰۱۷۹  
آدرس: خیابان امام رضا (ع)، نبش امام رضا ۶۸

**لوله باز کنی، رفع نم بدون خرابی**  
تخصصی با دستگاه دیجیتال ضمانت نامه کتبی  
سجاد/ فلسطین ۳۷۶۶۳۲۰۲ احمدآباد/ کوهسنگی ۳۸۴۰۱۶۶۳  
هاشمیه/ هنرستان ۳۸۸۱۴۰۳۶ امامت/ معلم ۳۶۰۱۲۷۳۷  
وکیل آباد/ اقبال ۳۵۰۱۱۹۳۵ قاسم آباد/ میناق ۳۶۰۱۰۵۷۲  
فرامرز/ فردوسی ۳۶۰۹۱۳۷۰ دانشجو/ هفت تیر ۳۸۶۴۸۰۴۷  
پسروری ۳۸۷۶۶۶۰۲ تمام نقاط ۰۹۱۵۳۰۴۵۵۲۴

شماره سروش سازمان آگهی‌ها  
۰۹۰۲۰۰۳۷۰۸۸

پذیرش اشتراک روزنامه قدس  
SMS ۳۰۰۷۲۳۰۴  
عدد ۸۸۸ را به شماره بالا پیامک کنید

**خریدار روزنامه باطله در محل ۴۰۰۰**  
کتاب، دفتر  
ضایعات کاغذ و ...  
۰۹۱۵۴۷۲۷۵۱۱

در بین خطوط برانید

پیروزی - احمدآباد - کوهسنگی ۳۸۶۴۶۰۷  
رضاشهر - آب و برق - سرافرازان ۳۶۶۲۹۲۹۲  
قاسم آباد - الهیه - سترو ۳۵۰۱۴۱۵۱  
شاهد - طرهبه - شاندریز ۳۷۵۱۳۲۲۲  
۱۰۰ متری - مطهری - خواجه ربیع ۳۸۶۴۶۰۷

**لوله باز کنی**  
تخصصی ترکیدگی 100%  
شبانهروزی  
۳۶۰۴۲۰۰۱ آزادشهر - معلم - وکیل آباد  
۳۶۰۶۷۴۷۴ سجاد - فرامرز - سیدرضی  
۳۷۵۱۳۲۲۲ فردوسی - خیام - شفا  
۳۸۶۴۶۰۷ ابوطالب - کلاهدوز - سناباد  
۰۹۱۵۱۰۲۱۳۳۴ عدل خمینی - ضد - چهارراه لشکر

**رفع نم بدون خرابی**  
با ضمانت نامه نامحدود  
استخر، پشت بام، سرویس بهداشتی  
۰۹۱۵۲۵۰۲۰۰۱

## مجتمع چاپ و نشر روزنامه قدس

### واحد سفارشات

چاپ افست، نشیت، رول، طراحی حرفه ای، مشاوره، لیتوگرافی، سلفون، یووی، برش، صحافی

مجهزترین چاپخانه شرق کشور با پرسنل حرفه ای

Email: qqudsnews@yahoo.com

۰۵۱-۳۷۶۷۶۵۹۶

مشهد مقدس، بلوار سجاد، نبش سجاد ۱، (واحد سفارشات مؤسسه فرهنگی قدس)

توانمندی‌ها و تخصص‌های خود را به ادارات، فروشندگان، کارخانجات، صاحبان کسب و کار، پیمانکاران پروژه‌های عمرانی و خدماتی و شرکت‌های تولیدی و خدماتی معرفی کنید.

با درج آگهی در نیازمندی‌های قدس خودتان را به دیگران معرفی کنید!

۳۷۰۸۸