

نیازمندی‌ها

ما برای بهتر دیده شدن شما اینجا هستیم

R J A I H S K K A I R

نیازمندی‌ها

۳۶۰۴۲۰۰۱	۳۸۶۴۶۰۷۰	فوری لو له باز کنی تشخیص ترکیدگی 100% با تجهیزات مکانیزه و کادر مجرب تمام نقاط شهر		رفع نم بدون خرابی با ضمانت نامه نامحدود استخر، پشت بام، سرویس بهداشتی ۰۹۱۵۲۵۰۲۰۰۱
۳۶۶۲۹۲۹۲	۳۶۰۵۱۲۷۲			
۳۵۰۱۴۱۵۱	۳۷۵۱۳۲۲۲			
شبانہ روزی ۰۹۱۵۱۰۲۱۳۳۴				

کتاب، دفتر خریدار روزنامه باطله در محل ۵۰۰۰ ت ۰۹۱۵۶۷۶۷۵۱۱	تشخیص با دستگاه دیجیتال ضمانت نامه کتبی لو له باز کنی، رفع نم بدون خرابی سجاد/فلسطین ۳۷۶۶۳۲۰۲ احمد آباد/کوهسنگی ۳۸۴۰۱۶۶۳ هاشمیه/هنرستان ۳۸۸۱۴۰۳۶ معلم ۳۶۰۱۲۷۳۷ وکیل آباد/اقبال ۳۵۰۱۱۹۳۵ قاسم آباد/میناق ۳۶۰۱۰۵۷۲ فرامرز/فردوسی ۳۶۰۹۱۳۷۰ دانشجو/هفت تیر ۳۸۶۴۸۰۴۷ پیروزی ۳۸۷۶۶۶۰۲ تمام نقاط ۰۹۱۵۳۰۴۵۵۲۴	فروشگاه های زنجیره ای افق کوروش در راستای توسعه فروشگاه های خود به پیک موتوری نیازمند است. شرایط مورد نیاز: کارت پایان خدمت، گواهینامه موتور سیکلت، دارای مدرک دیپلم به بالا حقوق و مزایا: حداقل ۳/۵ میلیون تومان، بیمه تامین اجتماعی و تکمیلی، عیدی، پاداش و سنوات - کمک هزینه خواروبار تلفن تماس: ۰۹۳۸۳۰۶۳۳۸۶ - ۰۹۱۵۳۳۹۰۱۱ آدرس: الهیه، محمدیه ۱۰، ستاد مرکزی افق کوروش در استان خراسان
--	--	--

خرید ضایعات آهن، آلومینیوم، مس، برنج کارتن، لاک و ... ۰۹۰۳۵۶۸۰۱۶۲	در بین خطوط برانید
--	---------------------------

صرفه‌ا‌رها با
صرفه‌ا‌رها
کار مرکنده

یووی

سلفون

لیتوگرافی

صحافی

برش

مجتمع چاپ و نشر

روزنامه قدس

مجهز ترین چاپخانه شرق کشور با پرسنل حرفه ای

طراحی حرفه ای

کیفیت چاپ بالا

تحويل فوری

Email: qqudsnews@yahoo.com

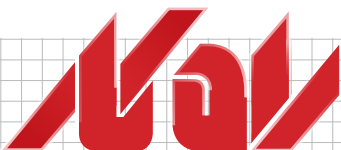
افست

شیت

رول

۰۵۱-۳۷۶۷۶۵۹۶

مشهد مقدس، بلوار سجاد، نبش سجاد ۱ (واحد سفارشات مؤسسه فرهنگی قدس)



فهرست آگهی‌های طبقه‌بندی شده

۱ تلفن و موبایل

- ۱۰۱ گوشی و لوازم جانبی
- ۱۰۲ تعمیرات تلفن و موبایل

۲ کامپیوتر و اینترنت

- ۲۰۱ کامپیوتر و لوازم جانبی
- ۲۰۲ لپ‌تاپ
- ۲۰۳ اینترنت و شبکه
- ۲۰۴ تعمیر و نگهداری

۳ حمل و نقل

- ۳۰۱ حمل و نقل کالا و اثاثیه
- ۳۰۲ تاکسی تلفنی و پیک موتوری
- ۳۰۳ کرایه خودرو

۴ بازار خودرو

- ۴۰۱ پراید / تیبا
- ۴۰۲ پژو / سمند / رانا
- ۴۰۳ پیکان / رنو / پیک
- ۴۰۴ دنا / ال‌۹۰
- ۴۰۵ وانت / نیسان
- ۴۰۶ خودروهای سنگین
- ۴۰۷ سایر خودروها
- ۴۰۸ خودروهای فرسوده
- ۴۰۹ موتور و دوچرخه
- ۴۱۰ لوازم یدکی و تعمیرات
- ۴۱۱ خدمات خودرو
- ۴۱۲ بیمه خودرو

۵ خدمات ساختمانی

- ۵۰۱ نقاشی و کاغذ دیواری
- ۵۰۲ پیمانکاری ساختمان
- ۵۰۳ دزدگیر / سیستم‌های حفاظتی و ایمنی
- ۵۰۴ درهای اتوماتیک
- ۵۰۵ در و پنجره
- ۵۰۶ شیشه و سکوریت
- ۵۰۷ نماسازی، آب‌نما و آبشار
- ۵۰۸ داربست
- ۵۰۹ ایزوگام و عایق‌کاری
- ۵۱۰ گچبری و رابیتس‌بندی
- ۵۱۱ اجرای سقف
- ۵۱۲ تخریب ساختمان
- ۵۱۳ سنگ‌سابی / سنگ‌بری و نماشویی
- ۵۱۴ جرتقیل و بالابر
- ۵۱۵ آسانسور
- ۵۱۶ کابینت / ام‌دی‌اف
- ۵۱۷ مصالح ساختمانی
- ۵۱۸ نرده و حفاظ
- ۵۱۹ گازرسانی
- ۵۲۰ لوله‌کشی / شبکه فاضلاب
- ۵۲۱ سوله و کانکس کارگاهی
- ۵۲۲ جوشکاری
- ۵۲۳ خدمات مهندسی (نقشه‌کشی)
- ۵۲۴ برق و آیفون ساختمان

۶ املاک و مستغلات

- ۶۰۱ مشاورین املاک
- ۶۰۲ رهن و اجاره آپارتمان
- ۶۰۳ رهن و اجاره خانه، باغ و ویلا
- ۶۰۴ رهن و اجاره تجاری و اداری
- ۶۰۵ رهن و اجاره صنعتی و کشاورزی
- ۶۰۶ خرید و فروش آپارتمان
- ۶۰۷ خرید و فروش خانه و ویلا
- ۶۰۸ خرید و فروش باغ و زمین
- ۶۰۹ خرید و فروش تجاری و اداری
- ۶۱۰ خرید و فروش صنعتی و کشاورزی

۷ خرید و فروش لوازم و اثاثیه

- ۷۰۱ خرید و فروش لوازم منزل و اثاثیه
- ۷۰۲ تصفیه هوا / تصفیه آب
- ۷۰۳ فرش و موکت
- ۷۰۴ کالای خواب

۸ خدمات منزل و تعمیرات

- ۸۰۱ تعمیرات لوازم منزل
- ۸۰۲ قالی‌شویی
- ۸۰۳ تخلیه چاه، لوله بازکنی و رفع نم
- ۸۰۴ خدمات نظافتی
- ۸۰۵ آنتن
- ۸۰۶ پرده و مبلمان
- ۸۰۷ کولرگازی / پکیج و آبگرمکن
- ۸۰۸ سم‌پاشی
- ۸۰۹ تزئینات داخلی

۹ پوشاک

- ۹۰۱ پوشاک، کیف و کفش
- ۹۰۲ پارچه و چادر
- ۹۰۳ مزون و لباس عروس
- ۴۰۴ خیاطی و دوخت لباس

۱۰ خدمات اداری و مالی

- ۱۰۰۱ خدمات بیمه
- ۱۰۰۲ سرمایه‌گذاری و مشارکت
- ۱۰۰۳ خدمات مالی و حسابداری
- ۱۰۰۴ ثبت شرکت‌ها
- ۱۰۰۵ خدمات بازرگانی

۱۱ پزشکی سلامت و زیبایی

- ۱۱۰۱ خدمات پزشکی و درمانی
- ۱۱۰۲ مشاوره و روانشناسی
- ۱۱۰۳ خدمات آرایشی و بهداشتی
- ۱۱۰۴ ترک اعتیاد
- ۱۱۰۵ باشگاه‌های ورزشی

۱۲ خدمات آموزشی و فرهنگی

- ۱۲۰۱ آموزشگاه‌های تخصصی
- ۱۲۰۲ آموزشگاه‌های رانندگی
- ۱۲۰۳ تدریس خصوصی و مشاوره تحصیلی
- ۱۲۰۴ کتاب و وسایل کمک آموزشی
- ۱۲۰۵ محصولات فرهنگی

۱۳ مجالس و مراسم

- ۱۳۰۱ آشپزخانه و رستوران
- ۱۳۰۲ برگزاری مجالس و مراسم
- ۱۳۰۳ عکاسی و تصویربرداری
- ۱۳۰۴ تالار پذیرایی و باغسرا
- ۱۳۰۵ شیرینی‌سرا
- ۱۳۰۶ کرایه‌چی
- ۱۳۰۷ قصابی و دامداری
- ۱۳۰۸ مواد غذایی و پروتئینی

۱۴ استخدام

- ۱۴۰۱ بازاریاب
- ۱۴۰۲ منشی و تایپیست
- ۱۴۰۳ حسابدار
- ۱۴۰۴ امور پزشکی و درمانی
- ۱۴۰۵ تعمیرکار
- ۱۴۰۶ نیروی خدماتی و خدمتگذار
- ۱۴۰۷ راننده
- ۱۴۰۸ فروشنده و مندوقدار
- ۱۴۰۹ کارگر ماهر
- ۱۴۱۰ کارگر ساده
- ۱۴۱۱ خیاط و چرخکار
- ۱۴۱۲ آرایشگر
- ۱۴۱۳ آشپز
- ۱۴۱۴ طراح سایت / گرافیکست / امور رایانه
- ۱۴۱۵ پیک موتوری
- ۱۴۱۶ جویای کار
- ۱۴۱۷ مشاغل گوناگون

۱۵ خدمات چاپ و تبلیغات

- ۱۵۰۱ تایپ و تکثیر
- ۱۵۰۲ چاپ و پخش تراکت
- ۱۵۰۳ چاپ افست و بنر
- ۱۵۰۴ تابلوسازی
- ۱۵۰۵ تبلیغات پیامکی و فضای مجازی
- ۱۵۰۶ هدایای تبلیغاتی

۱۶ خدمات گردشگری

- ۱۶۰۱ آژانس‌های مسافرتی
- ۱۶۰۲ تورهای مسافرتی
- ۱۶۰۳ فروش بلیت

۱۷ خدمات صنعتی و کشاورزی

- ۱۷۰۱ خرید و فروش شایعات
- ۱۷۰۲ ماشین‌آلات صنعتی
- ۱۷۰۳ خدمات و ملزومات صنعتی
- ۱۷۰۴ خدمات و ملزومات کشاورزی

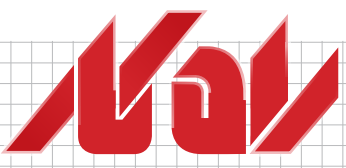
۱۸ گوناگون

- ۱۸۰۱ مفقود شده
- ۱۸۰۲ متفرقه

۱۹ صفحات ویژه

- ۱۹۰۱ خدمات آستان قدس رضوی

قابل توجه آگهی‌دهندگان محترم! آگهی‌های صفحات نیازمندی‌ها توسط نرم‌افزار (و طبق الگوریتم تعریف شده برای آن) در ذیل کدهای اختصاص یافته، چیده می‌شود و نیروی انسانی در تغییر چیدمان و جابجایی آگهی‌ها دخالتی ندارد.



ایزوگام شرق
ISOGUMESHARGH

جهت تعامل ویژه با پروژه های بزرگ

isogumshaargh
مدیرفروشی ۰۹۱۵۳۱۷۵۹۰۶

نقاشی و کاغذ دیواری
یگانه
فروش، نصب، اجرا
۰۹۱۵۳۰۰۶۴۴۰

۵۰۲
پیمانکاری ساختمان

۵
خدمات ساختمانی

۴
بازار خودرو

۳
حمل و نقل

۵۰۴
درهای اتوماتیک

۵۰۱
نقاشی و کاغذ دیواری

۴۰۸
خودروهای فرسوده

۳۰۱
حمل و نقل کالا و اثاثیه

۵۰۳
شرکت معماری نوین آماده همکاری با مالکین در زمینه مشارکت در ساخت، مدیریت پیمان ۰۹۱۵۶۸۲۵۴۴

۵۰۳
دزدگیر/سیستم های حفاظتی و ایمنی

فوری
کیفیت و سرعت ۰۹۱۵۵۰۵۹۱۴۴

۵۰۳
نقاشی نظری ۰۷۲۷۶۰ ۰۹۱۵۵۰۳۸۵۶۴

۲۰۳۱
مرکز اسقاط خودرو فرسوده شما را به بالاترین قیمت خریداریم ۰۹۱۵۵۲۵۷۵۳۵ ۰۹۱۰۱۷۰۳۸۳۶

۳۰۳
کرایه خودرو

۵۰۳
داربست **طریقت**
داربست مسولیت ۰۹۱۵۵۰۱۰۵۲۰ ۳۲۱۱۶۶۷۷-۰۹۱۵۶۰۱۰۵۲۰

۵۰۳
داربست **پردیس**
با بیمه مسولیت تخفیف ویژه جاده قدیم و ستو ۰۹۱۵۳۰۷۹۲۱۵ ۳۶۶۶۷۶۴۳-۰۹۱۵۳۰۷۹۲۱۵

۵۰۳
سایه سازان
فروش و اجرای انواع سقفهای شیدار ۳۶۰۷۰۵۲۵ ۰۹۱۵۱۱۱۰۲۹۱

۵۰۳
داربست **محمدپور**
نصب سریع تخته ۰۹۱۵۵۱۸۶۸۴۳

۵۰۹
ایزوگام و عایق کاری

۵۰۳
ایزوگام **شرق**
قیرگونی، آسفالت لکه گیری حتی ۱ متر «حاجی رضانی» ۰۹۱۵۳۰۵۹۳۰۲ ۳۷۵۷۱۰۶۸-۰۹۱۵۳۰۵۹۳۰۲

۵۰۳
داربست **میلاد در**
مجری کلیه سیستم های درب اتومات شیشه ای، جکی، ریلی کرکره ای، راهبند ۰۹۱۵۱۱۱۵۴۹۳ ۳۸۶۹۶۸۶۸

۵۰۸
داربست

۵۰۳
داربست **سازه پایدار**
۰۹۱۵۳۱۸۵۱۶۳

۵۰۳
داربست **رحمتی**
با بیمه مسولیت نصب همین امروز ۰۹۱۵۷۰۳۳۷۴۲

۵۰۳
ایمن تصویر شرق
دوربینهای مدار بسته، دزدگیر، آماکن اعلام حریق و دربهای اتوماتیک ۰۹۱۵۸۹۹۹۷۶۳ ۳۷۲۷۶۴۹۰-۰۹۱۵۸۹۹۹۷۶۳

۵۰۳
دوربین مدار بسته و دزدگیر فروش و خدمات برق ۰۹۱۵۹۱۵۹۷۰۰ ۰۹۳۶۴۵۰۵۹۱۱

۵۰۳
نقاشی نظری ۰۷۲۷۶۰ ۰۹۱۵۵۰۳۸۵۶۴

۵۰۳
کنیتکس، بلکا، گرانولیت
نقاشی با ۳۰ سال تجربه، دفتر خراسان نما، محبوب ۰۹۱۵۸۹۱۰۵۸۹ ۳۷۶۶۴۳۴۴-۰۹۱۵۸۹۱۰۵۸۹

۵۰۳
نقاشی **نوین**
فوری و ارزان بازدید رایگان با رنگ الوان ۰۹۱۵۳۱۶۱۳۵۱

۵۰۳
اقساط **۳ تا ۱۲ ماهه**
انواع کاغذ دیواری خارجی و ایرانی کفپوش، پارکت، پرده تور، افقی، بامبو، زبرا، موکت طراحی و ارسال آلبوم رایگان شعبه ۱ ۰۳۲۲۸۱۱۲۹ ۳۶۲۳۷۶۵۵ ۲ شعبه ۰۹۱۵۳۰۴۵۹۳۴

۵۰۳
اتومبیل کرایه بدون راننده استان خراسان رضوی سعید علیزاده ۰۹۱۵۳۵۵۹۴۶۷ ۰۹۱۵۳۵۵۲۹۸۳-۰۹۱۵۳۵۵۹۴۶۷

۵۰۳
کرایه اتومبیل رهنورد ارائه لوکس ترین خودروهای ایرانی خارجی با راننده و بدون راننده ۰۹۱۵۵۱۱۵۶۹۲ ۳۶۰۲۶۶۹۶-۰۹۱۵۵۱۱۵۶۹۲

۵۰۳
لطفا توجه کنید!
چاپ آگهی در نیازمندی‌های روزنامه قدس به منزله صحت و تایید آگهی نمی‌باشد؛ لذا لازم است همشهریان گرامی نسبت به صحت و کیفیت آگهی و خدمات و همچنین سلامت محیط کار آگهی‌دهنده بررسی‌های لازم را داشته باشند.

۵۰۳
پذیرش اشتراک روزنامه قدس ۳۰۰۰۷۲۳۰۴ عدد ۸۸۸ را به شماره بالا پیامک کنید

ارزش گذاری استارتاپ یا یک شرکت به چه عواملی بستگی دارد؟

سایت خوب همراه با سئو خوب!

عالی جلو رود اما خیلی وقت‌ها در عمل این اتفاق نمی‌افتد. در چنین حالتی امکان دارد کسب‌وکار بزرگتر از چیزی شود که انتظارش را داشتند، مسیرش تغییر کند، تصویر ذهنی مشتریان با آنچه در ابتدا می‌خواستند متفاوت شود و هر اتفاق دیگری که در ابتدا به آن فکر نکرده بودند، رخ دهد. معمولاً هر کسب‌وکاری که از ابعاد کوچک به متوسط و بزرگ رشد می‌کند، مجبور به بازآفرینی برند می‌شود.

۲. ریرندینگ به دلیل تغییر شرایط بیرونی و رقبا

دنیای اطراف ما همیشه در حال تغییر است و کسب‌وکاری که خودش را به‌روز نکند محکوم به نابودی است. اینجا با برندهایی که منشأ ارزش‌هایشان اصالت و قدمت است کاری نداریم. مثل برندهایی که در تبلیغاتشان تأکید می‌کنند مثلاً ۱۰۰ سال قبل بنیانگذاری شده‌اند. (برای مثال رولکس از ۱۹۰۵)؛ هر چند همین برندها هم در نهایت مجبور به تغییراتی می‌شوند.

بسیاری از شرکت‌ها فقط به دلیل جذاب‌تر کردن، هم‌سطح شدن با رقبا و هماهنگی با ترندهای روز دنیا در طراحی و تبلیغات، اقدام به ریرندینگ جزئی (فقط هویت بصری) می‌کنند. در دنیای امروزی، برندها هر چقدر هم قوی و با اقتدار باشند، در مرحله‌ای مجبور به پوست‌اندازی می‌شوند. بدون ریرندینگ در زمان مناسب، برند یا ضعیف می‌شود و یا در در حالت ایده‌آل درجا خواهد زد.

برای ایفای مسئولیت اجتماعی در یک حوزه خاص و ... هم جزو برند حساب می‌شوند.

پس یک برند موفق دارای یک تصویر ذهنی خوب در ذهن مردم است که باعث تمایز آن از رقبا می‌شود؛ حالا اگر یک برند بخواهد این تصویر را بهتر کند، ریرندینگ انجام می‌دهد. بنابراین ریرندینگ به معنی بازسازی تصویر برند در ذهن مشتری با هدف بهتر شدن یا جلوگیری از بدتر شدن است.

پس در یک ریرندینگ تلاش می‌کنیم با تغییر عناصر هویت بصری (نام، رنگ، لوگو، طراحی) و پیام‌هایی که به مخاطب می‌دهیم (استراتژی برند، ارزش‌ها، مأموریت، چشم‌انداز، هدف، تگ‌لاین) تصویری که در ذهن مردم ایجاد شده را آنطور که می‌خواهیم بازسازی کنیم.

۱. ریرندینگ به دلیل تغییرات درونی یا ریرندینگ اولیه

ضعیف

بیشتر کسب‌وکارها یا استارت‌آپ‌ها، در شروع کار، آنطور که باید و شاید به ریرندینگ توجه نمی‌کنند. دلیل آن هم روشن است؛ چون در مقایسه با کارهای واجب‌تری مثل پیدا کردن سرمایه‌گذار و رساندن محصول یا خدمات به مشتریان اولیه، کسی وقتش را برای طراحی و انتخاب لوگو یا دقت در استراتژی برند هدر نمی‌دهد.

بله می‌دانیم که برندسازی خیلی مهم است و همه چیز باید

فرض کنید صاحب یک خانه کلنگی هستید که روزی جزو بهترین خانه‌های شهر بود؛ اما خب زمان زیادی از ساخت آن گذشته و اینقدر قدیمی شده که حتماً باید آن را بازسازی کنید، وگرنه روی سرتان خراب می‌شود! اصلاً بر فرض محکم باشد و هنوز بشود در آن زندگی کرده با برج‌های زیبای اطراف چه می‌کنید؟ دور و برتان همه ساختمان‌های آنچنانی و زیبا ساخته شده که دیگر این خانه توی ذوق می‌زند و اصلاً خریدار ندارد!

حالا شما دو راه دارید: یا خانه را بکوبید و از اول، مدرن‌تر و با طراحی‌های به‌روز بسازید! یا اگر عاشق خانه قدیمی هستید، حداقل دستی به سر و رویش بکشید تا ظاهرش چشمگیر و زیبا باشد. این دقیقاً شرایطی است که گاهی یک برند با آن مواجه می‌شود و به‌خاطر تغییر شرایط، یا ماندن در بازار رقابت باید دست به تغییر بزند!

ریرندینگ به زبان ساده

قبل از تعریف ریرندینگ، بیا باید یک تعریف مشترک از برند - بین خودمان - داشته باشیم بعد به سراغ ریرندینگ برویم.

برند شامل همه احساسات، ویژگی‌ها و مفاهیمی است که به یک نام گره خورده است: لوگو، رنگ، شعار، صدا و طراحی، از متداول‌ترین مواردی است که در ظاهر دیده می‌شود؛ اما تمام برند این نیست. هر نوع ارتباط با مشتری فراتر از معامله، خرید و فروش، حسی که منتقل می‌شود، تلاش

نماینده‌گی های
پذیرش آگهی
در شهر مشهد

نماینده‌گی الهیه
۰۹۱۵۴۲۲۶۶۸
حمیدی‌نیا

نماینده‌گی طلاب
۰۹۱۵۱۲۰۲۷۵۲
رحمتی

نماینده‌گی راهنمایی
۰۹۱۵۳۱۲۷۷۷
سلیمی

قالی و مبیل شوئی
عدالتیان
تحت پوشش بیمه ایران
۳۷۴۹۰۲۸۴-۳۶۶۱۲۷۶۴
۳۵۱۳۰۴۷۳-۳۲۷۶۲۸۷۷
۳۲۲۹۸۰۸۰-۳۵۰۲۴۰۴۰
سرویس سراسر شهر
دفتری

قالی و مبیل شوئی
نمونه
تحت پوشش بیمه ایران
۳۷۴۹۰۲۳۱-۳۷۳۲۹۷۰۵-۳۷۳۳۶۰۶۰
۳۶۶۱۲۵۸۶-۳۸۸۲۲۵۰۰
۳۲۷۶۵۵۵۱-۳۲۱۳۵۹۵۶
ایام تعطیل ۰۹۱۵۵۰۹۲۵۱۸
شستشو ۱۰۰٪ اسلامی

قالی شوئی
ممتاز ایران
سرویس دهی
تمام نقاط شهر
۳۸۷۰۵۳۴۷-۳۲۷۰۱۳۱۳
۳۳۸۵۱۲۳۵-۳۲۴۲۶۶۳۵
۰۹۱۵۵۰۰۴۶۹۳-۰۹۰۲۵۰۰۴۶۹۳
ایام تعطیل

ایزوگام شرق
به قیمت درب کارخانه
۳۲۷۲۱۷۸۹-۰۹۱۵۳۱۳۴۵۰۴
۰۹۳۶۶۴۸۴۴۴۹

ایزوگام شرق
قیرگونی، آسفالت
کلی، جزئی
۰۹۱۵۵۰۲۰۵۵۲

۵۱۹
گازرسانی

لوله کشی گاز
نرده لوله‌های، تعمیرات گاز
۳۳۶۴۰۰۰۷ / ۰۹۱۵۳۱۸۲۴۱۱
نقد اقساط / مدیریت گرمی

مشارکت
در ساخت
۰۹۱۵۱۰۱۶۲۸۸
تبریزی

۷
خرید و فروش
لوازم و اثاثیه

قالی شوئی نیما
بهترین کیفیت را با ما تجربه کنید
تخصص در شستشوی فرشهای گرم، دست باف و ماشینی تراکم بالا
۳۸۴۶۵۴۲۳-۳۷۲۳۶۱۳۵
۰۹۱۵۵۰۹۹۴۷۲
۳۸۸۱۹۲۱۱-۳۷۴۱۳۱۹۷-۳۲۷۹۳۵۰۲
پاره نشدن و رنگ ندادن
۱۰۰٪ اسفالت با ضمانت

۵۱۲
تخریب ساختمان

تخریب فوری ساختمان
و خاکبرداری کلیه مصالح شما را
به بالاترین قیمت خریداریم
۰۹۱۵۱۱۰۴۷۰۸

۶
املاک و مستغلات

ملک از شما
ساخت از ما
بایهترین متریال
زیلی
۰۹۱۰۵۵۰۲۷۲۴

۷۰۱
خرید و فروش لوازم
منزل و اثاثیه
بهترین و بالاترین خریدار
لوازم منزل فیروزی
« حاج قاسم »
۳۲۷۶۶۲۹۶ / ۰۹۱۵۵۱۳۵۱۰۲

۸
خدمات منزل
و تعمیرات

قالیشویی
تهران
۳۶۰۴۷۵۷۶
۳۸۴۵۳۸۸۷
۳۲۲۴۳۲۳۹
۰۹۱۵۷۰۰۷۴۱۰
قالیشویی مدرن با ضمانت
رنگ ندادن و پاره نشدن
به روش کاملاً اسلامی
با سرویس رایگان

۵۱۵
آسانسور

کار آسان ایده
نصب و اجرا، سرویس نگهداری
آسانسور هر توقف ۸۰۰۰
۳۸۸۲۴۴۹۴

۶۰۱
مشاورین املاک

طرقه املاک بیلاق
خرید - فروش
۰۹۱۵۱۱۰۳۲۲۱-۳۴۲۲۴۲۰۰

خریدار
زمین
جلدک
۰۹۱۵۱۰۱۶۲۸۸
تبریزی

بر توزیع روزنامه نظارت کنید!
۳۷۶۸۵۰۱۱-۴

قالیشویی
مهرن
عدالتیان
۳۲۱۲۱۴۳۶
۳۵۱۳۴۲۱۳
۳۸۸۴۶۲۶۸

قالیشویی
گل افشان
۳۳۷۱۳۳۸۹ ۳۷۳۱۵۷۹۹
۳۲۷۸۷۰۰۶ ۳۷۴۱۱۴۰۴
۳۲۵۶۴۴۴۱ ۳۶۶۱۵۸۵۲
۳۳۴۲۷۵۰۳ ۳۸۷۱۲۲۷۵
۳۳۶۶۶۰۲۱ ۳۷۵۸۳۲۸۳

راهکارهایی برای اشتیاق بیشتر مصاحبه‌شودگان در فرآیند طراحی پرسوئای مخاطب

تجربه کسب و کار

یکی از روش‌ها در جایی که فردی حاضر نیست حتی اندکی وقت و فرصت خود را در اختیار ما قرار دهد، استفاده از انگیزنده‌هایی برای ایجاد اشتیاق در مخاطبین است. عاملی برای اینکه خودشان در فرم‌های نظرسنجی ما شرکت کنند. یکی از این انگیزنده‌ها یک کارت هدیه یا کین تخفیف است که می‌توانید به افراد کاندید برای مصاحبه اختصاص دهید. یادتان باشد اصلاً قرار نیست که در این چند دقیقه چیزی به کسی بفروشیم. مخاطب نباید احساس کند که شما برای فروش محصولات و خدمات خودتان با او ارتباط گرفته‌اید بلکه باید این حس منتقل شود که تنها برای دریافت دغدغه‌ها و مشکلاتشان با آن‌ها در حال مذاکره و گفت‌وگو هستید.

برای مصاحبه‌های حضوری تعیین زمان و مکان مصاحبه را در اختیار مخاطب خود قرار دهید، بگذارید با تمایل صد در صدی با شما دیدار کند و راجع به مشکلاتش و چگونگی رفع این مشکلات به دست برند شما، گفت‌وگو کند.

این موضوع کاملاً به نوع پرسونا بستگی دارد، توصیه می‌شود برای هر دسته از پرسونای خریدار، حداقل با ۵ تا ۱۰ نفر مصاحبه کنید و تا زمانی که به یک الگوی مشخصی نرسیده‌اید، مصاحبه با افراد را ادامه دهید. اصولاً بعد از مصاحبه با چند نفر به نتایج جالبی خواهید رسید و اصلاً شاید مسیر کسب و کار خود را به واسطه گفت‌وگو با همین افراد، تغییر دهید. (به دنبال کشف نیازهای جدید باشید) در روند طراحی پرسوئای مخاطب، چه سوالاتی مطرح کنیم؟

بسیار خوب رسیدیم به یکی از مهم‌ترین بخش‌هایی که در فرآیند ساخت پرسونا باید انجام دهیم، در ادامه سوالاتی را به صورت دسته‌بندی شده با هم مرور خواهیم کرد:

عنوان و جایگاه شغلی شما چیست؟
اندازه کسب و کار شما چه قدر است؟
به چه دانش و مهارت‌هایی نیاز دارید؟
در روند کسب و کار خود با چه ابزارهایی کار می‌کنید؟
شما در کدام صنعت و صنف فعالیت دارید؟

اندازه کمپانی شما چه میزان و تعداد کارمندان شما چه تعداد است؟
اهداف و چشم انداز
۵ سال آینده کسب و کار خود را برایمان شرح دهید
منظور از موفقیت در جایگاه شغلی شما چیست؟
بزرگترین چالش‌هایی که هم‌اکنون با آن مواجه هستید چیست؟
این روزها برای رفع چالش‌های خود از چه راه‌های جایگزینی استفاده می‌کنید؟
کسب مهارت و اطلاعات
شما اطلاعات و مهارت‌های به روز و جدید را از کدام منابع می‌آموزید؟
لطفاً کمی در مورد سابقه تحصیلی، علایق و استعدادهای خود بگویید
در مسیر شغلی خودتان به کجا می‌خواهید برسید؟



قابل توجه همشهریان گرامی
به اطلاع می‌رساند آقای رامین
مسئول دفتر مشاور املاک به **شماره عضویت ۱۱۸۹۱**
به نشانی: **هاشمی رفستان ۶ نبش محترم ۹**
مشار الیه درخواست کناره‌گیری از شغل خود
را دارند لذا از کلیه متعاملینی که در دفتر
مشار الیه مدارکی دارند خواهشمند است جهت
تسویه حساب حداکثر ظرف مدت ۳۰ روز از
تاریخ نشر آگهی به محل فوق‌الذکر مراجعه و مدارک خود را تحویل
بگیرند. لازم به توضیح است در صورت عدم مراجعه در زمان فوق
یا عدم اعلام شکایت خود از مشار الیه، اتحادیه هیچ‌گونه مسؤولیتی
در قبال مشکلات و ادعاهای احتمالی بعدی نخواهد داشت.

تلفن تماس دفتر مشاور املاک: ۰۹۱۵۵۲۲۹۰۱۹
روابط عمومی اتحادیه صنف مشاورین معاملات املاک مشهد

۰۹۱۵۵۲۲۹۰۱۹

۰۵۱۳۲۲۸۲۱۰۳
@charterme

کیش
ارزانترین نرخ

۸۰۶
پرده و مبلمان

تعمیر رویه مبیل
با رنگ و پارچه دلخواه شما
حمل و نقل و بازیدرایگان
۰۹۳۳۷۹۳۳۱۹۳
۰۹۱۵۵۲۲۹۰۱۹

۰۹۱۵۵۲۲۹۰۱۹



سید
۱۰۰٪ اسلامی
سرویس دهی به تمام نقاط شهر
۳۲۷۷۷۸۹۳
۳۲۵۶۸۵۲۵
۳۷۳۴۱۱۳۰
۳۳۴۹۰۸۴۸
۳۲۱۴۱۷۹۷
۳۸۸۴۷۱۵۹
۳۶۰۱۰۹۷۶
ایام تعطیل ۰۹۱۵۵۲۲۹۰۱۹

۰۹۱۵۵۲۲۹۰۱۹

۸۰۳
تخلیه چاه
لوله‌بازکنی و رفع نم

تخلیه چاه سعید
در تمام نقاط شهر مشهد
بنز ده چرخ و بنز ده تن
۰۹۱۵۳۰۱۲۰۸۰
۰۹۳۳۲۹۲۹۴۹۵
www.khadamatsaeed.ir

۰۹۱۵۳۰۱۲۰۸۰

لوله بازکنی
مشهدالرضا
وصل اگو
تشخیص ترکیدگی
و نم زدگی بادستگاه
ترمیم کف سرویس بامصالح
پیروزی ۳۸۷۶۴۴۶۷
سجاد ۳۸۷۶۴۴۶۸
فردوسی ۳۸۸۲۵۲۶۴
کوهسنگی ۳۸۸۲۵۲۶۴
مطهری ۳۷۲۸۵۶۷۰
معلم ۳۸۷۶۴۴۶۷
وکیل آباد ۳۸۷۶۴۴۶۷
عبادی ۳۷۲۸۵۶۷۰
هاشمیه ۳۸۸۲۵۲۶۴
هفت تیر ۳۸۷۶۴۴۶۷

۰۹۱۵۳۰۱۲۰۸۰

پذیرش
اشتراک
روزنامه
قدس
۳۷۶۵۵۷۷۴
در یافت اشتراک با یک تماس به شماره فوق

۰۹۱۵۳۰۱۲۰۸۰

عدالتیان
قالتی شویی
تحت پوشش بیمه ایران، سرویس دهی در تمام نقاط شهر
هیچ شعبه دیگری ندارد واحد نمونه سال ۸۹ و ۸۸
۳۸۸۲۵۷۴۷-۳۸۵۹۵۱۳۶-۳۷۳۲۹۸۵۹
۳۳۴۴۲۲۰۱-۳۳۶۸۰۸۴۱-۳۲۷۳۱۸۹۲
۳۲۴۲۴۹۷۱-۳۲۱۳۵۹۴۸-۹
مدیریت: سید علی
عدالتیان
ایام تعطیل ۰۹۱۵۵۱۵۶۹۵۳

عدالتیان
مدرن
رفو پذیرفته می‌شود
۳۲۱۲۱۴۳۶-۳۲۱۱۸۲۹۵-۳۵۱۳۴۲۱۳
سید رحیم
عدالتیان و پسران ۳۲۱۳۹۵۳۴-۳۸۸۴۶۲۶۸

حافظ
۱۰۰٪ اسلامی
بدون چین و چروک
لکه گیری چای، قهوه، آب
انار، جوهر، قطره آهن و ...
۳۸۸۴۸۸۸۱، ۳۳۸۹۶۸۰۰، ۳۷۶۳۶۱۰۰، ۳۶۲۰۳۸۰۰
۳۳۸۶۴۹۳۳، ۳۲۱۴۷۰۱۸، ۳۳۴۴۹۲۶۴، ۳۷۳۴۷۹۳۸
سرویس رایگان ۳۲۷۴۵۸۱۵، ۰۹۱۵۴۴۴۴۶۵۵

غزال
عضو درجه یک اتحادیه
رفوگری، شستشو با اصول مذهبی
تحت پوشش بیمه ایران
۳۸۱۱۲۰۳۰
۳۷۲۸۶۰۵۰
۳۶۲۲۲۲۲۳
۳۳۶۶۱۱۱۵
۳۳۶۷۰۹۷۶
۰۹۱۵۳۲۱۲۰۳۴
مدیریت روحبخش

ستاره شرق
۳۲۷۱۶۸۳۰
۳۲۵۱۱۳۲۰
۳۳۴۴۶۸۸۲
۳۷۴۱۶۶۱۹
۳۶۰۳۱۲۸۵
۳۸۴۶۱۴۹۴
۳۲۱۳۱۲۸
۱۰۰٪ اسلامی
سرویس دهی
به تمام نقاط شهر
ایام تعطیل ۰۹۱۵۵۰۸۶۱۲۲

۰۹۱۵۵۰۸۶۱۲۲

۰۹۱۵۵۰۸۶۱۲۲

آهن آلات توس
ساخت، خرید و فروش درب
پنجره، حفاظ، مهرجو-دایی زاده
۰۹۱۵۱۱۷۶۲۷۳-۰۹۱۵۵۱۳۷۰۳۲

۰۹۱۵۵۱۳۷۰۳۲

نعمی
در، پنجره و کابینت
خورده ریز و غیره
۰۹۳۵۴۶۰۴۷۴۵

۰۹۳۵۴۶۰۴۷۴۵

ضایعات مشهدی
خریدار کلیه ضایعات فلزی
آهن، آلومینیوم
جمع آوری موتور خانه
خورده ریز انباری
حمل و بازدید رایگان
۰۹۳۳۴۹۵۹۰۱۶

۰۹۳۳۴۹۵۹۰۱۶

خرید آهن آلات
تخریبی و ضایعات و ...
(عضویت ۸۳۳) ۰۹۱۵۷۰۰۶۱۰۴
غلام آذر ۰۹۳۹۷۳۹۶۱۰۴

۰۹۳۹۷۳۹۶۱۰۴

خرید ضایعات با قیمت بالا
آهن، مس، برنج خرده ریز
محمدی ۰۹۳۵۸۳۴۸۷۲۶

۰۹۳۵۸۳۴۸۷۲۶

خرید ضایعات
کارتن، آهن، پلاستیک
۰۹۱۵۵۲۳۴۷۵۲

۰۹۱۵۵۲۳۴۷۵۲

ضایعات فلاح
خرید آهن، آلومینیوم، مس و ...
شرکت در مزایده
۰۹۱۵۷۱۳۷۴۹۹-۳۶۶۶۰۸۸۳

۰۹۱۵۷۱۳۷۴۹۹

۱۴۰۹
کارگر ماهر

به چند نفر
جوشکار اسکلت
نیاز مندیم
۰۹۱۵۵۱۶۴۰۶

۱۵۰۴
تابلوسازی

تابلوساز صنعت آذین
چلپنیوم، استیل، LED
کامپوزیت، بنر، فلکسی، چاپ اجسام، برش
لیزر، هدایت‌یابی ۰۹۱۵۴۲۰۵۷۲۹

۱۷۰۱
خرید و فروش
ضایعات

خرید ضایعات خاوری
آهن آلات تخریبی
دروپنجره
لوازم انباری شیر آلات
بالاترین قیمت
۰۹۱۵۹۸۲۹۸۸۴

۰۹۱۵۹۸۲۹۸۸۴

۱۴۰۳
حسابدار

استخدام
حسابدار خانم
به تعدادی حسابدار خانم
جهت کار در شرکت
ساختمان سازی
محدوده طلاب نیاز مندیم
حیدری ۰۹۳۸۱۰۶۴۰۰۹

هلدینگ نگین توس
جهت تکمیل کادر مالی در
بخشهای تولیدی، بازرگانی
و ساختمانی به ۲ نفر
کارشناس حسابدار خانم
و دارای حداقل ۲ سال
سابقه کاری مرتبط
حقوق و مزایا مکفی + بیمه
تمام وقت نیاز مند است.
۰۹۱۵۸۱۰۹۴۷۰

بر توزیع روزنامه نظارت کنید!
۳۷۶۸۵۰۱۱-۴

۳۷۶۸۵۰۱۱-۴



کد QR را توسط گوشی هوشمندتان
اسکن کنید و به طور مستقیم وارد
وب سایت روزنامه قدس شوید...



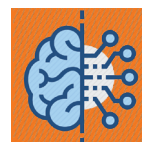
www.qudsonline.ir
پایگاه خبری تحلیلی قدس آنلاین



هر لحظه با شما...

انگیزه و اشتیاق در کسب و کار

پیش در آمدی برای موفقیت



این نکته بدیهی است که همه ی صاحبان کسب و کار، قصد دارند به سود بیشتری دسترسی داشته باشند؛ اما ما به شما پیشنهاد می دهیم، تنها هدفشان از راه اندازی کسب و کار، منافع مادی نباشد.

ویژه کسب و کار

وجود انگیزه و اشتیاق در کسب و کار، عامل مهمی در موفقیت استارتاپ یا سیستم تجاری شما است. اگر نسبت به کار و حرفه خود اشتیاق و انگیزه کافی نداشته باشید، نمی توانید در آن موفقیتی چندانی بدست آورید. انگیزه فرایندی است که با ایجاد نیروی محرکه، سبب آغاز، هدایت و نگهداری رفتارهای هدفمند در زندگی می شود. انگیزه شامل مجموعه ای از عوامل روان شناختی است که رفتارهای هدفمند انسان را توجیه می کند. اشتیاق به معنی داشت شور و شوق مکفی، برای رسیدن به هدف مشخصی در زندگی است. وجود این دو مقوله در کنار هم می تواند موفقیت را در کسب و کار برای شما گارانتی نماید.

اگر با افراد سردو بی روح برخورد کنید یا هم نشین شوید، کسل و بی حوصله خواهید شد. بر عکس اگر با افراد پر انگیزه و شاد برخورد بیشتری داشته باشید، انرژی بیشتری در خود حس خواهید کرد. انرژی و شادابی افراد پر انگیزه و مشتاق در شما اثر مثبت خواهد گذاشت. موفقیت موروثی نیست. افراد موفق، موفقیت را از پدران خود به ارث نبرده اند بلکه مانند چشمه ای جوشان، موفقیت را از درون خود استخراج کرده اند. موفقیت و پیشرفت، نیازمند تداوم و پیگیری هدف در درون شماست. اگر می خواهید در کسب و کارتان موفق شوید، باید هدف خود را مصرا نه پیگیری کنید و پشتکار داشته باشید.

طبیعی است که در مسیر رسیدن به اهداف خود دچار دست اندازها و سرعت گیرهای فراوانی شوید. مسیر پرفرازو نشیب موفقیت، برای همه افراد موفق وجود داشته است. افرادی که توانسته اند کسب

و کار خود را به جایگاه قابل قبولی هدایت کنند، توانسته اند به درستی از موانع عبور کنند این نکته را به یاد داشته باشید که باید بتوانید از چاله های زندگی، به درستی برخیزید و مسیر پیشرفت را به صورت مصرا نه و پیگیر دنبال کنید.

اگر شغل و کسب و کاری را برای خود انتخاب کرده اید، سعی کنید نسبت به شغل تان اشتیاق و انگیزه داشته باشید. این مساله درست است که متاسفانه در کشور ما، به دلیل وجود کنکور، افراد زیادی در شغلی که مورد پسندشان نبوده است، استخدام شده اند! اگر شما دچار انتخاب رشته تحصیلی و در پی آن شغل تحمیلی شده اید، می توانید با به وجود آوردن انگیزه و اشتیاق در کسب و کار، خود را در مسیر موفقیت قرار

دهید کسب و کار و فعالیت های شغلی خود را به شکلی برنامه ریزی کنید که نتیجه آن، داشتن یک زندگی شاد و لذت بخش برایتان باشد. سعی کنید انگیزه و اشتیاق در کسب و کار خود داشته باشید. وجود انگیزه، اشتیاق و انرژی مثبت در شما، در کارمندان و مشتری ها هم، اثر مثبت خواهد گذاشت.

این نکته بدیهی است که همه ی صاحبان کسب و کار، قصد دارند به سود بیشتری دسترسی داشته باشند؛ اما ما به شما پیشنهاد می دهیم، تنها هدفشان از راه اندازی کسب و کار، منافع مادی نباشد. سعی کنید در لابلای اهداف مادی، اهداف معنوی و خدمت رسانی بیشتر را نیز سرلوحه کسب و کار خود قرار دهید.



چرا میزان نمایش پست ها نسبت به قبل کاهش یافته؟



در ساعات مختلف روز پست های تان را منتشر کنید تا هم به مرور زمان نرخ تعاملتان دوباره به عدد مناسبی برسد

به پست قبلی کاهش داشته باشد احتمال دارد که درصد کمتری از دنبال کننده های شما پستتان را مشاهده کنند.

این موضوع وقتی می تواند به نرخ تعامل شما ضربه بزند که همیشه و هر هفته در روزها و ساعات های مشابه پست منتشر کنید! بله، حالا با این آپدیت جدید احتمالاً صفحه هایی که در ساعات مشخصی پست هایشان را منتشر می کنند در صورتی که یکی از پست هایشان نرخ تعامل مناسبی نداشته باشد باعث می شود که درصد کمتری از دنبال کننده ها پست بعدی را مشاهده کنند.

یکی از افرادی که قویا توصیه می کرد که بهتر که زمان بندی ثابتی برای منتشر کردن پست ها داشته باشید شخص بنده بود ولی با توجه به این اتفاقات پیشنهاد می دهیم این که سعی کنید تقویم محتوایی هوشمند تری داشته باشید و صرفاً در ساعات از قبل تعیین شده پست هایتان را منتشر نکنید و سعی کنید در ساعات مختلف روز پست هایتان را منتشر کنید تا هم به مرور زمان نرخ تعاملتان دوباره به عدد مناسبی برسد و هم درصد بیشتری از دنبال کننده هایتان پست های شما را مشاهده کنند.

جزئیات دقیقی از این آپدیت منتشر نشده ولی طبق مطالعاتی که داخل انجمن ها و مقالاتی که صاحب نظران منتشر کردند داشته ام اتفاق نظر بر این موضوع بود که اینستاگرام اهمیت دو فاکتور Engagement Rate (نرخ تعامل) و Like hood (احتمال تعامل) را خیلی بیشتر از قبل کرده است.

اگر در مورد الگوریتم اینستاگرام اطلاعات مناسبی داشته باشید احتمالاً می دانید که وقتی پستی را منتشر می کنید اینستاگرام نرخ تعامل پست قبلی شما که در روز و ساعت مشابه منتشر کردید مقایسه می کند و در صورتی که نرخ تعاملتان نسبت

احتمالاً اخیراً حس کردید که نرخ تعامل صفحه تان نسبت به قبل کاهش شدیدی داشته و علاوه بر آن اگر صفحه تان تجاری باشد مشاهده کردید که علاوه بر تعاملات میزان نمایش پست ها هم دارد کاهش پیدا می کند و این اصلاً نشانه خوبی نیست و به این معنا است که درصد کمتری از مخاطبینتان پست هایتان را مشاهده می کنند. به همین خاطر در این مطلب قصد دارم دلیل این موضوع را توضیح دهم و یک راهکار مناسب برای آن ارائه بدهم.

این موضوع دقیقاً از زمانی پیش آمد که اینستاگرام آخرین Core Update خود را منتشر کرده البته که هنوز

وقتی با مارکتینگ می‌توانید جهان کاری‌تان را زیر و رو کنید



گوگل من، یک لیست از مشاغل (کسب و کارهای) آزاد است که وقتی خریداران محلی، مشاغل موجود در موتور جستجوی گوگل یا گوگل مپ {نقشه گوگل} را جستجو می‌کنند، در گوگل ظاهر می‌شود. دریافت صفحه کسب و کار شما آسان و رایگان است، بنابراین توصیه می‌شود صفحه خود را ثبت کنید. اگر هنوز در مورد آن تردید دارید، اجازه دهید این آمار شما را متقاعد کند.

* مشاغلی که در GMB ثبت نشده‌اند در مقایسه با افرادی که دارای صفحه هستند ۲۴٪ درآمد کمتری دارند.

* گوگل هنگام رتبه بندی مشاغل محلی، به انتقادات آنلاین بطور جدی، توجه می‌کند.

* مشاغل دارای صفحه ای که در اینجا ذکر شده اند، ۳۵٪ درآمد بیشتری کسب می‌کنند.

اگر کسب و کار شما دارای یک فروشگاه محلی است و یا شرکت شما اغلب به ترافیک غذای محلی فروشگاه شما بستگی دارد، پس گوگل کار من، بخش مهمی از استراتژی بازاریابی کسب و کار کوچک شما به حساب می‌آید. زمانی که در بالاترین نتایج -جی ام بی- قرار می‌گیرید، شانس برقراری ارتباط با مصرف کنندگان محلی که برای خرید از کسب و کار شما آماده هستند را افزایش می‌دهید.

همه چیز را پر کنید

اطمینان حاصل کنید که تمام اطلاعاتی را که گوگل از شما درخواست می‌کند، از جمله آدرس، ساعت ها و شماره تلفن خود را تکمیل کرده اید. اگر این ها را پر نکنید، شخص دیگری می‌تواند با دادن پیشنهاد ویرایش به گوگل، بجای شما اطلاعاتی وارد کند، بنابراین مهم است که شما از صحت این اطلاعات اطمینان حاصل کنید.

پست های -جی ام بی- ایجاد کنید

می‌توانید پست های -جی ام بی- ایجاد کنید، که به عنوان تبلیغات کوچک در لیست -گوگل برای کسب و کار من- شما ظاهر می‌شوند. از این پست ها استفاده کنید تا مصرف کنندگان از فروش ویژه، رویدادهای هیجان انگیز یا حتی پست های جدید وبلاگ و مطالب دیگری که ممکن است مفید یا مرتبط بدانند، مطلع شوند.

دکمه رزرو را درج کنید

-جی ام بی- دارای ویژگی دکمه رزرو است که به شما امکان می‌دهد که بتوانید دکمه ای را در اختیار داشته باشید تا افراد بتوانند از آن استفاده کنند، تا مستقیماً از طریق لیست -جی ام بی- خود یک قرار ملاقات را با شما رزرو کنند. با درج این دکمه، می‌توانید مطمئن شوید که لیست -جی ام بی- شما مملو از جمعیت است.

پیام رسانی را روشن کنید

یک راه دیگر برای بهینه سازی نمایه شما این است که به مشتریان بالقوه اجازه دهید مستقیماً از لیست -جی ام بی- شما پیام دهند. این یک روش عالی برای تشویق ارتباطات و تماس مستقیم با لید ها و مشتریان از طریق موتور جستجو است. بررسی های -جی ام بی- خود را بهبود بخشید.

آیا می‌دانید که ۹۷٪ از مصرف کنندگان قبل از خرید، نظرات آنلاین را برای مشاغل محلی می‌خوانند؟

اگر می‌خواهید از مشخصات -جی ام بی- خود نهایت استفاده را ببرید، اطمینان حاصل کنید که مشتریان خود را تشویق می‌کنید تا نسبت به نظرات آنلاین -مربوط به تجارت کوچک شما- در گوگل بی تفاوت نباشند.

بر اساس آنچه پیدا کرده اید، برخی از تحقیقات اولیه درباره کلید واژه ها را انجام داده و صفحات وب سایتتان را توسعه داده باشید. با این حال، همه چیز با گذشت زمان تغییر می‌کند و اگر می‌خواهید در رقابت باشید، باید مطمئن شوید که به طور دوره ای محتوای سایت خود را به روز می‌کنید.

کلمات کلیدی گسترده تمایل به سطح رقابت بالاتری نسبت به کلمات کلیدی خاص یا طولانی دارند. به عنوان مثال، "چکمه های سواری" از رقابت بالاتری نسبت به چیزی خاصی مانند "چکمه های پیاده روی مردانه ضد آب سیاه". برخوردار خواهد بود. زمانی که تحقیق کلیدواژه خود را انجام می‌دهید، باید به رقابت برای هر کلمه کلیدی توجه داشته باشید و

۱. بهینه سازی وب سایت چند وقت است که وب سایت فعلی خود را دارید؟ زمانی که اولین بار سایت خود را ایجاد کردید، احتمالاً تلاش زیادی برای طراحی وب سایت تان کردید تا یک ترکیب بندی زیبا ایجاد کنید، و یک طرح زیبا، و یک نسخه کامل قرار داده اید. اما آخرین باری که تغییری در سایت شرکت خود انجام دادید، کی بود؟

وب سایت شما چیزی است که به راحتی می‌توان آن را تنظیم و فراموش کرد. با این حال، مهم است که به طور مرتب سایت خود را به روز کنید و به صورت دوره ای آن را در سئو (نام سایت) جستجو کنید. به این دلیل است که روند کلمات کلیدی و بهترین شیوه های طراحی وب با گذشت زمان تغییر می‌کنند. و اگر می‌خواهید در رقابت بمانید، باید مطمئن شوید که سایت شما به روزرسانی و بهینه سازی شده است. بهینه سازی موتور جستجو یک دسته گسترده از بازاریابی دیجیتال است که می‌تواند تعدادی از تاکتیک های مختلف بازاریابی دیجیتال را از وبلاگ نویسی گرفته تا طراحی وب پوشش دهد. با این حال، ما قصد داریم در مورد چگونگی ایفای نقش سئو سایت در بهینه سازی محتوای وب سایت و اینکه چرا ضروری است در صورت افزایش درآمد، وب سایت تجاری خود را بهینه کنید، بحث کنیم.

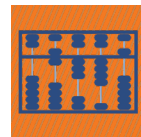
طبق گفته گوگل، تقریباً هر تجربه آنلاین با یک جستجوی تحقیقی شروع می‌شود. اگر می‌خواهید در صفحه نتایج موتور جستجو قابل مشاهده باشید، باید مطمئن شوید که محتوای وب سایت شما برای جستجو بهینه شده است. این شامل تحقیق گسترده ای در مورد کلید واژه ها و توسعه محتوا است که بر کلمات کلیدی و عباراتی متمرکز می‌شود که مخاطب مورد نظر شما بیشتر از آن برای یافتن برندهایی مانند شما را استفاده می‌کند.

اگر از قبل یک وب سایت دارید، این احتمال وجود دارد که قبلاً برخی از این کارها را انجام داده باشید. شما ممکن است

به دنبال کلمات کلیدی بگردید که به شما کمک کند ترافیک خاص تر و مرتبط تری را هدف قرار دهید. در این مورد شکی نیست. سئو نقش مهمی در کمک به برند شما در افزایش درآمد از طریق ترافیک وب سایت دارد. اگر می‌خواهید در بازار شلوغ دیجیتال، رقابت کنید، باید به صورت دوره ای سایت خود را برای سئو حسابرسی کنید و محتوای خود را به روز کنید تا آنچه را که از طریق تحقیقات حسابرسی و کلمه کلیدی کشف می‌کنید، منعکس کنید.

۱. (GMB) گوگل برای کسب و کار من

(GMB) یا گوگل برای کسب و کار من، یکی از قدرتمندترین ابزار هایی ست که متخصصان بازاریابی دیجیتال برای کمک به کسب و کار های کوچک، در زمینه افزایش درآمد، از آن استفاده می‌کنند.



جی ام بی - دارای ویژگی دکمه رزرو است که به شما امکان می‌دهد که بتوانید دکمه ای را در اختیار داشته باشید تا افراد بتوانند از آن استفاده کنند





شمیمه نیازمندی ها و کسب و کار روزنامه قدس

ما برای بهتر دیده شدن شما اینجا هستیم

صاحب امتیاز: موسسه فرهنگی قدس (وابسته به آستان قدس رضوی)

مدیرعامل موسسه فرهنگی قدس: علی یعقوبی

سرمدیر: امیرحاجلی نژاد

مسئول سازمان آگهی ها: داوود دشتی

نشانی سازمان آگهی ها:

مشهد، بلوار سجاد، نبش سجاد یک

سامانه تلفنی سازمان آگهی ها ۳۷۰۸۸

سامانه پیامکی سازمان آگهی ها ۳۷۰۸۸

تلفن: ۰۵۱۳۷۶۱۰۰۸۵ / ۰۵۱۳۷۶۲۸۲۵۵

نماینده فعال در تمام استان های کشور



طلاب

خیابان مفتح،

داخل مفتح ۳، سمت چپ

۳۲۷۰۶۹۰۲ - ۳۲۷۶۷۰۰۸

۰۹۱۵۱۲۰۳۷۵۲

آقای رحمتی

مطهری جنوبی

بین مطهری ۱۵ و ۱۳

۳۷۲۷۷۶۱۶ - ۳۷۲۷۸۳۴۲

۰۹۱۵۵۱۵۵۲۵۰

آقای منشادی

دفتر مرکزی ۳۷۰۸۸

الهیه

بلوار الهیه،

الهیه ۳، روبه روی

شهید شفا ۲

۳۵۲۴۶۶۸۳

۳۵۲۴۶۶۸۲

۰۹۱۵۴۴۲۲۶۶۸

آقای حمیدی نیا

قاسم آباد

چهارراه مخابرات

داخل شریعتی ۳۰

۳۶۶۲۳۵۱۲

۳۶۶۱۳۸۰۸

۰۹۱۵۱۱۴۱۳۲۰

آقای قدیمی

دانشجو

بلوار دانشجو،

بین دانشجو ۱۴ و ۱۶، پلاک ۱۸۸

۳۸۹۳۹۴۳۹ - ۳۸۹۳۹۴۳۸

۰۹۱۵۵۱۴۶۴۵۹

آقای امانی مقدم

پیروزی

بین پیروزی ۴۶ و

میدان هنرستان، پلاک ۱۷۰،

جنب ساختمان پزشکان ارم

۳۸۸۴۶۰۳۸ - ۳۸۸۴۶۰۳۹

۰۹۱۵۵۱۴۶۴۵۹

آقای امانی مقدم

نمایندگان استان های خراسان



راهنمایی

خیابان راهنمایی، نبش راهنمایی ۳

مجمع تجاری زهره، طبقه ۲، واحد ۷

۳۸۴۴۵۵۱۳ - ۳۸۴۳۵۲۵۴

۰۹۱۵۳۱۲۷۷۸۷

آقای سلیمی

مخاطبان گرامی می توانند

پیشنهادهای، انتقادات و شکایات خود نسبت به نمایندگان پذیرش آگهی

در سطح شهر مشهد و سراسر کشور را با شماره ذیل در میان بگذارند.

دفتر مرکزی: بلوار سجاد، بین سجاد و ۳۰۱، ساختمان مرکزی روزنامه قدس

۳۷۰۸۸

