

نیازمندی‌ها

نیازمندی‌ها

طراحی پرسونای مخاطب بر هر دردی
درمان دواست!

۲

چگونه از دید دیگران
اعتماد به نفس داشته

باشیم؟

۳

حالت دست‌های تو اند به شما در نشان دادن اعتماد به نفس کمک کند

۰۰۰ ۲



تأثیر بازاریابی در افزایش شهرت در کسب و کار

بازاریابی، به کسب و کارهای کوچک و جدید کمک می‌کند تا به بازار وارد شوند و رشد کنند و موفقیت کسب و کار آنها را آسان می‌سازد



غذاهایی با طعم استارت‌آپ

نشریات کسب و کار در جهان، با در نظر گرفتن موقعیت‌های مختلف، پیش‌بینی می‌کنند کدام استارت‌آپ در دنیای فناوری در سال پیش رو...



عذر خواهی کن!

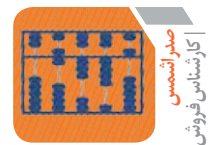
پرسونای خریدار به عنوان یک نماینده، به شما کمک خواهد کرد تا مشتریان خود را خیلی بهتر و دقیق‌تر بشناسید و این موضوع کمک بسیاری می‌کند تا...



Buyer Persona

محل موفقیت

طراحی پرسونای مخاطب بر هر درد بی درمان دواست!



کارشناس فروش

پرسونای خریدار به عنوان یک نماینده، به شما کمک خواهد کرد تا مشتریان خود را خیلی بهتر و دقیق تر بشناسید و این موضوع کمک بسیاری می‌کند تا شما به عنوان صاحب کسب و کار، پیام تجاری و توسعه محصول کسب و کار خود را مطابق با نیاز مشتریان طراحی و تدوین کنید.

دشت اول

چگونه مشتریان احتمالی را پیدا کنیم؟

یکی از سوالات رایجی که برای مصاحبه با افراد مطرح می‌شود این است که ما چگونه می‌توانیم مشتریان بالقوه خودمان را پیدا و با آن‌ها مصاحبه کنیم؟ در ادامه به منابعی اشاره خواهیم کرد که قطعاً می‌تواند برای یافتن چنین افرادی و ساده‌تر کردن کردن طراحی پرسونای مخاطب مفید باشد.

• مشتریان ناراضی

یکی از بهترین گزینه‌های بسیار خوب برای مصاحبه و شناختن نقاط ضعف کارتان، مصاحبه با افراد ناراضی است. شاید تصور کنید که مشتریان ناراضی که از ما بیزار هستند، چرا ما باید با آن‌ها صحبت کنیم، در صورتیکه اتفاقاً اگر شما به سراغ این افراد بروید و علت ناراضی آن‌ها را جویا شوید، به مشکلات و عیب‌های کسب و کار خود پی خواهید برد و چه بسا به روند متفاوتی در طراحی پرسونای مشتری برسید.

حدافل ۱۰ مشتری ناراضی خود را یافته و با تک تک آن‌ها صحبت کنید و از خودشان راه حل‌هایی برای بهبود روند کسب و کار خود را جویا شوید.

• افرادی که یک ارتباط اولیه با کمپانی شما داشته‌اند یک گزینه بسیار مطلوب دیگر، کمک گرفتن از افرادی است که به نوعی با کمپانی و برند شما حداقل یکبار تماس داشته‌اند. ممکن است که از طریق فرم تماس با ما سوالی پرسیده باشند یا از طریق صفحه اشتراک در خبرنامه، عضو وبسایت شما شده‌اند. به هر حال این افراد نسبت به خدمات شما علاقه یا سوالی داشته‌اند که حداقل یک بار با شما تماس گرفته‌اند. این افراد را از دست ندهید و حتی اگر شده از طریق ایمیل چند سوال کلیدی برای طراحی پرسونای مناسب در مورد نیازها و دلیل مراجعه به وبسایت خودتان را از آن‌ها بپرسید.

• از همکاران و رقابای خود کمک بگیرید

یکی دیگر از روش‌های عالی برای یافتن مشتریان بالقوه کمک گرفتن از همکاران و افرادی هستند که به نوعی محصولات و خدماتی شبیه به محصولات شما عرضه می‌کنند. اگر همکاران شما بازار فیزیکی دارند، بد نیست که از خانه بیرون نزنید و از مشتریان بخواهید که چند دقیقه وقتشان را به شما اختصاص دهند و به سوالات شما در خصوص نیازها دغدغه‌هایشان پاسخ دهند. از آن‌ها بپرسید که چرا به سراغ همکاران شما می‌روند، چه مزیتی را دیده‌اند که باعث جلب نظرشان شده است، چه نقاط ضعفی را می‌بینند که شما می‌توانید بهتر روی آن‌ها کار کنید و نسبت به رقابای خود متمایز شوید.

استفاده از پرسونادر فرآیند بازاریابی کسب و کارها

در ابتدایی‌ترین حالت، زمانی که شما بدانید که باید به چه دسته از افراد جامعه، محصولات و خدمات خود را عرضه کنید، در نتیجه نگاه دقیق‌تری به طراحی محتوا و رساندن پیام بازاریابی خود به مخاطبان‌تان خواهید داشت. همچنین قادر خواهید بود تا بازاریابی خود را برای بخش‌های مختلف مخاطبان خود هدف قرار داده یا شخصی سازی کنید. مثلاً به جای اینکه ایمیل‌های خود را به همه آدرس ایمیل‌های جمع‌آوری شده ارسال نمایید، می‌توانید ایمیل‌ها را مطابق با پرسونای خریدار دسته‌بندی کرده و پیام خود را برای آن‌ها سفارشی کنید. همچنین زمانی که شما «پرسونای منفی» کسب و کار خود را طراحی می‌کنید، می‌توانید به کاهش هزینه‌های بازاریابی خود کمک کرده و بهره‌وری به مراتب بیشتری را در روند رشد کسب و کارتان، تجربه کنید.

چگونه می‌توان یک پرسونای خریدار طراحی کرد؟

افراد خریدار در کسب و کار شما می‌توانند با تحقیق، نظرسنجی و مصاحبه با آن‌ها شکل بگیرند. این افراد هم‌اکنون خارج از پایگاه داده شما هستند و قرار است با نیازسنجی دقیق‌تر، دسته مشتریان بالقوه تدوین گردد. در ادامه به چند روش عملی برای جمع‌آوری اطلاعات مورد نیاز برای طراحی پرسونای مخاطب می‌پردازیم:

• از طریق تماس‌هایی که به صورت فیزیکی و یا تلفنی با مجموعه شما می‌شود می‌توانید حدود مشتریان خود را طراحی کنید.

• در یک نمایشگاه مرتبط با حوزه کاری خودتان شرکت کنید و آنجا با مشتریان احتمالی خودتان صحبت کنید.

• هنگام طراحی فرم‌های جمع‌آوری اطلاعات، سعی کنید فیلدهای دقیق‌تری برای دریافت اطلاعات بیشتر از مخاطب خود قرار دهید.

• برای هر اقدامی که در کسب و کار خود پیاده‌سازی می‌کنید، بازخورد افراد را بررسی کنید و ببینید که مشتریان بالقوه شما در برابر درخواست‌هایی که به عنوان صاحب کسب و کار از آن‌ها دارید، چه واکنشی نشان خواهند داد.

• مصاحبه دائمی با افرادی که فکر می‌کنید می‌توانند مشتری بالقوه شما باشند را در دستور کار خود قرار دهید. این کار یکی از اساسی‌ترین اقدام‌هایی است که برای طراحی پرسونای مشتری به کمک شما می‌آید و صحبت با این افراد، سبب کشف نیازهای واقعی‌شان شده و کسب و کارتان را در مسیر هموارتری قرار خواهد داد.

امروز می‌خواوم در مورد پرسونای خریدار (Buyer Persona) و نحوه طراحی پرسونای مشتری صحبت کنیم که می‌توان گفت پایه و اساس ساخت هر کسب و کاری است، به خصوص در مورد کسب و کارهای مبتنی بر وب. در ادامه یک راهنمای کامل در مورد ساخت پرسونا خدمت شما تقدیم خواهیم کرد.

حقیقت امر اینجاست که شناخت شخصیت مشتریان، برای رشد و توسعه کسب و کارها بسیار اهمیت دارد، در واقع برای طراحی شخصیت مشتریان احتمالی شما، ابتدا باید با مفهوم پرسونا آشنا شوید.

پرسونای خریدار یک نمای کلی از مشتریان خدمات و محصولات شما محسوب می‌شود که البته این نماینده مشتریان، در ایده‌آل‌ترین حالت خود قرار دارد.

اینکه شما بفهمید با چه افرادی طرف حساب هستید، خودش تاثیر بسیار مهمی در طراحی پلن مارکتینگ و دیجیتال مارکتینگ کسب و کار شما دارد.

چرا ساخت و طراحی پرسونای مشتری برای کسب و کارها اهمیت بسیاری دارد؟

پرسونای خریدار به عنوان یک نماینده، به شما کمک خواهد کرد تا مشتریان خود را خیلی بهتر و دقیق‌تر بشناسید و این موضوع کمک بسیاری می‌کند تا شما به عنوان صاحب کسب و کار، پیام تجاری و توسعه محصول کسب و کار خود را مطابق با نیاز مشتریان طراحی و تدوین کنید. طراحی پرسونا اصولاً بر اساس تحقیقات بازار و نیاز اصلی مشتری طراحی می‌شود و گاه توصیه می‌شود که به یک پرسونا اکتفا نکنید و برای درک درست از مشتریان خود، حداقل ۱۰ پرسونای متفاوت تعریف کنید. بنابراین برای اینکه دقیق‌تر متوجه شوید که باید به چه افرادی بفروشید، باید یک پرسونا با جزئیات کافی طراحی کنید.

منظور از پرسونای منفی چیست؟

همانطوری که گفتیم باید سعی کنید یک نماینده از دسته مشتریان خود طراحی کنید، اما در مقابل عده‌ای هستند که شما ترجیح می‌دهید که بهتر است آن دسته از مشتریان از شما خرید نکنند چرا که محصول و یا خدمات، برای آن دسته از افراد طراحی نشده است و ممکن است حتی سبب ناراضی‌تبی پرسونای منفی در کسب و کار شما شود. برای طراحی پرسونای منفی به این سوال پاسخ دهید: «کدام دسته از افراد، نمی‌خواهید که مشتری شما شوند؟»

فکر
بکر

حالت دست‌ها می‌تواند به شما در نشان دادن اعتماد به نفس کمک کند

چگونه از دید دیگران اعتماد به نفس داشته باشیم؟



چشمی با مخاطبان است و ۲۰٪ از زمان چشمان شما باید در حال گردش در محیط اطراف باشند، طوری که از دید مخاطب شما در حال جمع آوری اطلاعات هستید.

محکم دست بدهید:

بهترین دست دادن با قرارگیری دست شما و مخاطب در موقعیت عمودی است، که در آن انگشتان شما در حالت مشت و شصت دستتان باز است. سپس، هنگامی که با مخاطب دست می‌دهید، دستتان باید یک ارتباط نزدیک و محکم با دست مخاطب ایجاد کند. از قرارگیری دست شما به صورت کامل در دست مخاطب خود اطمینان حاصل کنید. وقتی دست کسی رو به پایین است، به این معناست که قصد کنترل شما را دارد.

به نام "برگ انجیر" استفاده می‌کنند که در آن یک دست، دست دیگر را در میان گرفته و بر روی کشاله ران قرار می‌گیرد. اما این ژست دست واقعاً حسن‌نامی و ضعف را منتقل می‌کند. قلاب دست، به صورتی که تنها انگشتان با هم تماس دارند هم یک جایگزین عالی است.

ارتباط چشمی برقرار کنید

اگر مخاطب یا طرف صحبت شما تنها یک نفر است، برقراری ارتباط چشمی از اهمیت بسیار بالایی برخوردار است. قوانین ۸۰/۲۰ را دنبال کنید، که در آن ۸۰٪ از زمان، چشم شما در حال برقراری ارتباط

زمانی که شما وارد محیطی می‌شوید، برداشتی از شما در ذهن اطرافیان ایجاد می‌شود. آن‌ها از روی ظاهر شخصیت ما را قضاوت می‌کنند. اگر در دید آن‌ها فردی با اعتماد به نفس بنظر بیایید، برای شما احترام بیشتری قائل شده و زمان بیشتری را به شما اختصاص می‌دهند. متأسفانه از بین افرادی که به کسب و کار مشغولند، تعداد کثیری هنوز به "خودباوری" نرسیده‌اند.

شانه‌های خود را صاف نگه دارید

اگر شما موقع ایستادن کج و معوج باشید، این حالت عدم اعتماد به نفس و حتی صداقت را در شما نشان می‌دهد. صاف بایستید شانه‌های خود را صاف و به عقب بکشید. ناهماهنگی شانه‌ها در یک فرد نشان‌دهنده دودلی او است. همچنین بهتر است شانه‌های خود را رو به مخاطب خود قرار دهید. بدن‌هایمان باید به سمتی که ذهن ما بر آنجا تمرکز کرده، اشاره کند. بی‌قراری خود را کنترل کنید:

یکی از بزرگترین اشتباهات نشان دادن خستگی و بی‌قراری به مخاطب است. این یعنی که شما اصلاً احساس راحتی نمی‌کنید. آیا تا به حال یک خبرنگار حرفه‌ای را دقت کرده‌اید؟ آنها هرگز صورت خود را لمس نمی‌کنند، یقه لباس خود را تنظیم نمی‌کنند، یا با جواهرات خود بازی نمی‌کنند. چون آن‌ها برای متقاعدسازی شما آموزش دیده‌اند و بر اصول کامل متقاعدسازی مسلط هستند. و اگر هنگام انتقال پیام خبری خود عصبی و یا ناامید به نظر برسند، شما گفته‌های آن‌ها را نپذیرفته و باور نخواهید کرد.

دستان خود را کنار هم قرار دهید

ژست ساده دست که می‌تواند باعث افزایش اعتماد به نفس و امنیت شما شود. بسیاری از مردم از این ژست



صاف بایستید
شانه‌های خود را
صاف و به عقب
بکشید ناهماهنگی
شانه‌ها در یک فرد
نشان‌دهنده دودلی
او است

محبوبه جعفری تالی
روزنامه نگار حوزه کسب و کار

جعبه سیاه اینستا

اهمیت بازاریابی در کسب و کار
تأثیر بازاریابی در
افزایش شهرت در
کسب و کار

محمد خاکیه

کارشناس شبکه‌های اجتماعی

بازاریابی، به کسب
و کارهای کوچک
و جدید کمک می‌کند
تا به بازار وارد شوند
و رشد کنند و موفقیت
کسب و کار آنها را
آسان‌تر می‌سازد

نقش بازاریابی در کسب و کار
از طریق رقابت سالم

بازاریابی محیطی سالم را برای رقابت در بازار، به وجود می‌آورد. نتیجه تلاش‌های بازاریابی به اطلاع‌رسانی در مورد قیمت‌گذاری محصولات خدمات ختم می‌شود، این کار علاوه بر اینکه انتظار مشتریان را برآورده می‌کند، جوابگو انتظار

چاپی، نمایشگاه‌های تجاری و دیگر فعالیت‌های خاص، احتمال زیاد برنامه بازاریابی خواهد بود که شانس موفقیت را به شرکت شما می‌دهد. در هر صورت با برنامه ریزی خوب می‌توانید از نقش تأثیرگذار بازاریابی بر موفقیت و رشد کسب و کار، بیشترین منفعت را کسب کنید.

دلایل زیر به روشنی اهمیت واحد بازاریابی و فروش را نشان می‌دهند:

برنامه ریزی و اجرای استراتژی‌ها

و تاکتیک‌های رقابتی

تلاش به منظور ایجاد تصویر ذهنی مثبت

از برند کسب و کار

ایجاد و حفظ روابط پایدار با مشتری

پژوهش بازاریابی و ارائه محصولات جدید

در جهت تثبیت جایگاه کسب و کار در بازار

اینها و بسیاری از موارد دیگر بیانگر اهمیت بازاریابی و فروش در هر سازمانی است.

لذا انتخاب درست مدیران ارشد بازاریابی و فروش

که در بخش مشاغل بازاریابی و فروش به آن

خواهیم پرداخت، از مهم‌ترین تصمیمات در هر

کسب و کاری است.

سایر شرکت‌هایی که در بازار مصرفی با هم رقابت می‌کنند نیز هست. اگر رقابت وجود نداشته باشد، شرکت‌های معروف به فروش خود ادامه خواهند داد این در حالی است که شرکت‌هایی که کمتر معروف شده‌اند و یا شرکت‌های جدید شانس خیلی کمی برای موفقیت و یا حتی ادامه فعالیت خود دارند. بازاریابی، به کسب و کارهای کوچک و جدید کمک می‌کند تا به بازار وارد شوند و رشد کنند و موفقیت کسب و کار آنها را آسان‌تر می‌سازد.

ملاحظات مهم در رابطه با تأثیر بازاریابی
در موفقیت کسب و کار

اگر چه بازاریابی از موضوعات با اهمیت برای موفقیت در کسب و کار است، اما این را بدانید که بازاریابی در عین حال ممکن است بسیار گران و پرهزینه باشد. در سال اول، یک شرکت احتمال دارد نیمی از فروش محصول خود را در بخش بازاریابی صرف کند. پس از گذشت یک سال، بودجه بازاریابی ممکن است حدوداً به اندازه ۳۰ درصد یا بیشتر از فروش سالانه شما را در برگیرد. یک ترکیب خوب از اشکال گوناگون بازاریابی، مانند توسعه وبسایت، روابط عمومی، تبلیغات

نگاهی به برترین استارت آپ های جهان در سالی که گذشت

غذاهایی با طعم استارت آپ



امیررضا فخاریان |
روزنامه نگار حوزه استارت آپ



نشریات کسب و کار در جهان، با در نظر گرفتن موقعیت‌های مختلف، پیش‌بینی می‌کنند کدام استارت‌آپ در دنیای فناوری در سال پیش رو، گوی سبقت را از رقبای خواهد ربود. بر همین اساس بی‌زینس اینسایدر در گزارشی به نقل از متخصصان استارت‌آپ در شرکت‌های مختلف، استارت‌آپ‌هایی را که در سال ۲۰۱۸ ارزش زیادی به خود گرفته‌اند، مورد بررسی قرار داده است و ۵۰ تا از آنها را که طبق گفته آنها صعود قابل توجهی را تجربه کرده‌اند، را فهرست کرده است. ما در این بخش به بررسی و معرفی این استارت‌آپ‌ها پرداخته ایم؛ با ما همراه باشید.

که بانوانی که نیاز به جامعه‌ای خاص یا فضای کار اشتراکی دارند را به هم متصل می‌کند. فرآیند کاری این پلتفرم شبیه به Airbnb است با این تفاوت که رزرو کردن تخت خواب در کار نیست و کاربران فقط می‌توانند یک مکان در خانه فردی دیگر را برای کار کردن اجاره کنند. خانه یک زن، مرکز پیشرفت حرفه‌ای یک زن دیگر است!

Rentlogic

فقط رستوران‌ها نیستند که باید درجه‌بندی شوند. استارت‌آپ Rentlogic آپارتمان‌های مسکونی را در چهار سطح A و B و C و F بر اساس سلامت و امنیت درجه‌بندی می‌کند. با کمک این اطلاعات، افرادی که قصد خرید یا اجاره خانه دارند می‌دانند کدام خانه را با دقت‌تر بررسی کنند و کدام خانه را اصلاً در نظر نگیرند. این استارت‌آپ که در سال ۲۰۱۳ راه‌اندازی شده است در حال حاضر فقط در نیویورک خدمات ارائه می‌دهد.

سال ۲۰۱۷ توسط اعضای تیم توسعه‌دهنده نرم‌افزار Axon افتتاح شده است. اعتبار این تیم برای نرم‌افزاری است که دوربین بدن پلیس را مدیریت می‌کند. حالا با تعویض حوزه کاری، این تیم در تلاش است تا برای کاربران وام کوتاه‌مدت فراهم کند. مسئولان شرکت می‌گویند مقدار سود این وام‌ها در هر ایالت متفاوت است.

Quilt

این استارت‌آپ که در لس‌آنجلس واقع شده است پلتفرمی است

Positive Foods

این استارت‌آپ وعده‌های غذایی پاک آماده می‌کند؛ پاک به معنای غذاهای پخته نشده و یا غذاهایی که فرآیند خاصی برای آماده شدنشان اتفاق نیفتاده است. سالاد مرغ و یا سالاد ماهی تن را در نظر بگیرید. هر کدام از این غذاها که با توجه به آشپزخانه‌های این شرکت قیمت متفاوتی دارند، از مواد در قطعه‌های کوچک و آماده خوردن تهیه شده‌اند. غذاها برای تحویل آماده هستند و همچنین در برخی فروشگاه‌های لس‌آنجلس یافت می‌شوند.

Possible Finance

این استارت‌آپ در سیاتل واقع شده است. ادعای این شرکت این است که می‌تواند وام‌هایی تا اندازه ۵۰۰ دلار را در یک دقیقه آماده و پرداخت کند. این استارت‌آپ در

شغل‌های رسمی کشورهای دیگر گاهی جالب به نظر می‌رسد عذر خواهی کن!

از نزدیکان، مدیر یا دوست شما معرفی می‌کند و در یک اقدام کاملاً جسورانه از فرد مورد نظر عذرخواهی می‌کند! کمک این شرکت در بسیاری می‌تواند کمک حال شما باشد. اما در بسیاری از مواردی که برسی شده است، مشکل و علت این درخواست عذرخواهی درباره روابط اجتماعی و مالی بوده است.

از هرچی بگذریم، بالاخره زندگی خرج دارد و باید این کار یک هزینه‌ای داشته باشد. اما به دلیل اینکه این کار کاملاً حرفه‌ای و بجای باید انجام شود پس برای روش‌های مختلف باید هزینه‌های متفاوت باشد. به عنوان مثال اگر این عذرخواهی به صورت حضوری باشد و فرد موردنظر را ملاقات کند قیمتی در حدود ۲۵۰۰۰ یان ژاپن یا ۲۴۰ دلار می‌باشد. یا اگر این عذرخواهی با یک تماس تلفنی حل شود با ۱۰۰۰۰ یان ژاپن یا ۹۶ دلار مشکل شما را حل خواهد شد.

به گزارش JAPAN TODAY حدود ۴۰ درصد از مشتریان این شرکت‌ها، خانم‌هایی با سن بین ۲۰ تا ۴۰ می‌باشد.

• این‌ها هم آقای حامدی به من فرمودند. من خدمت شما تماس گرفتم بابت این موضوع که آن شب با بنده جلسه داشتند و گفتم که تلفن خود را جواب ندهد! دیگر اشتباه از طرف بنده بوده است و آقای حامدی را ببخشید.

• چه بگویم. چشم حتماً. بابت پیگیری شما هم تشکر

جریان چیست؟

این‌ها فقط یک مکالمه تخیلی بین فردی که خود را مدیر شرکت معرفی می‌کند و دوست جناب حمید. اما جریان چیست و چه ربطی به موضوع ما دارد؟ در جریان معرفی مشاغل ناشناخته البته در ایران به شغلی عجیب و کاملاً معمول در ژاپن برخوردیم. شاید تا به حال برایتان پیش آمده است که مشکلی به وجود آمده است و اگر از خود مایه بگذارید و یک عذرخواهی کنید ماجرا حل می‌شود. اما گاهی به این سادگی نیست و نیازمند فرد سومی هستید. این دقیقاً شغلی است که ما قصد معرفی آن را داریم.

زمانی که برای شما مشکل پیش می‌آید، یک درخواست برای شرکت‌هایی مثل «Shazaiya Aiga Pro Agency» که در ژاپن وجود دارد ارسال می‌کنید. تقریباً ظرف مدت ۱۲ ساعت به شما پاسخ می‌دهد تا مشکلاتتان را حل کند. آن فرد هم در یک قالبی کاملاً رسمی و شیک خود را یکی



محمد قدوسی

روزنامه نگار

در ژاپن شغلی هست که بجای شخصی از شخص دیگری به خاطر رخ دادن اشتباهی و اتفاقی ناخواسته عذرخواهی می‌کند و بابت این وساطت و طلب بخشش هزینه‌ای دریافت می‌کند

• الوو جناب آقای فلان؟؟
• بله بفرمایید. شما!

• بنده آقای حسینی هستم مدیریت شرکت بوق و بالادست و مافوق دوست شما، حامدی آقا.
• در خدمتم. مشکلی پیش آمده؟
• من به جای دوست شما تماس گرفتم تا مطلبی را خدمت شما عرض کنم. یادتان هست روز سه‌شنبه با دوستان قرار ملاقات داشتید و ایشان نیامدند؟
• بله یادم هست. آن روز دیگر جواب تماس مرا هم نداد و نیامد و بشدت عصبانی شدم!



قالی و مبیل شوئی

امین

دوگوری

۳۲۴۲۴۹۷۳ - ۳۲۷۶۲۸۷۶ - ۳۷۲۹۲۲۹۶
 ۳۲۱۳۳۰۳۰ - ۳۲۲۵۲۳۷۸
 ۳۶۵۷۰۱۸۶ - ۳۷۳۴۸۷۰۳

تحت پوشش بیمه ایران
 شستشو با ضمانت

قالی و مبیل شوئی

نمونہ

دوگوری

۳۷۴۹۰۲۳۱ - ۳۷۳۲۹۷۰۵ - ۳۲۷۳۶۵۰۶
 ۳۶۶۱۲۵۸۶ - ۳۵۱۳۰۴۷۴
 ۳۲۴۲۴۹۷۳ - ۳۲۱۳۵۹۵۶

تحت پوشش بیمه ایران
 شستشو ۱۰۰٪ اسلامی

قالی و مبیل شوئی

عدالتیان

دوگوری

۳۷۴۹۰۲۸۴ - ۳۶۶۱۲۷۶۴
 ۳۵۱۳۰۴۷۳ - ۳۲۷۶۲۸۷۷
 ۳۲۲۹۸۰۸۰ - ۳۵۰۲۴۰۴۰

تحت پوشش بیمه ایران
 سرویس براسر شهر

قالی شوئی

ممتاز ایران

سرویس دهی
 تمام نقاط شهر

۳۸۷۰۵۳۴۷ - ۳۲۷۰۱۳۱۳
 ۳۳۸۵۱۲۳۵ - ۳۲۴۲۶۶۳۵
 ۰۹۱۵۵۰۰۴۶۹۳ - ۰۹۰۲۵۰۰۴۶۹۳

ایام تعطیل

قالی شوئی نیما

بهترین کیفیت را با ما تجربه کنید
 خرید و فروش کارگردد

تخصصی در شستشوی فرشهای گرم، دست باف و ماشینی تراکم بالا
 ۱۰۰٪ اسلامی یا ضمانت پاره نشدن و رنگ ندادن

۳۸۴۶۵۴۲۳ - ۳۷۲۳۶۱۳۵ - ۰۹۱۵۵۰۹۹۴۷۷
 ۳۸۸۱۹۲۱۱ - ۳۷۴۱۳۱۹۷ - ۳۲۷۹۳۵۰۲

جوشکاری ۵۲۲

تخریب فوری ساختمان
 و خاکبرداری کلیه مصالح شما را
 به بالاترین قیمت خریداریم
 ۰۹۱۵۱۱۰۴۷۰۸

جوشکاری سیار

ساخت و تعمیر درب و پنجره
 جوشکاری آبگرمکن
 ۰۹۱۵۶۹۵۶۰۷۵

قالی شوئی

عدالتیان

دوگوری

تحت پوشش بیمه ایران، سرویس دهی در تمام نقاط شهر
 عضو درجه یک اصناف

هیچ شعبه دیگری ندارد واحد نمونه سال ۸۹ و ۸۸
 ۳۸۸۲۵۷۴۷ - ۳۸۵۹۵۱۳۶ - ۳۷۳۲۹۸۵۹
 ۳۳۴۴۲۲۰۱ - ۳۳۶۸۰۸۴۱ - ۳۲۷۳۱۸۹۲
 ۳۲۴۲۴۹۷۱ - ۳۲۱۳۵۹۶۸ - ۹۰۹۱۵۵۱۵۶۹۵۳

ایام تعطیل
 مدیریت سید علی عدالتیان

قالیشویی

مدرن

رفو پذیرفته می شود

۳۲۱۲۱۴۳۶ - ۳۲۱۱۸۲۹۵ - ۳۵۱۳۴۲۱۳
 ۳۲۱۳۹۵۳۴ - ۳۸۸۴۶۲۶۸

سید رحیم عدالتیان و پسران

۵۱۵ آسانسور

تخریب فوری ساختمان
 و خاکبرداری کلیه مصالح شما را
 به بالاترین قیمت خریداریم
 ۰۹۱۵۱۱۰۴۷۰۸

کار آسان ایده

نصب و اجرا، سرویس نگهداری
 آسانسور هر توقف ۸۰۰۰ ات
 ۳۸۸۲۴۴۹۴

کابینت / ام دی اف ۵۱۶

کابینت چوب و MDF
 کابینت چوب ۱/۴۰۰/۰۰۰
 ام دی اف ۷۵۰/۰۰۰
 هایگلاس ۱/۱۰۰/۰۰۰
 وکیوم ۱/۲۰۰/۰۰۰
 کمدهای ملامین ۱۱۰/۰۰۰
 ۰۹۱۵۹۰۵۰۱۹۹

قالی و مبیل شوئی

قدسی

۳۸۷۱۶۲۷۷ - ۳۸۴۲۱۰۸۶ - ۳۷۶۵۹۴۲۹
 ۳۷۲۴۲۱۲۵ - ۳۶۰۹۹۰۳۵ - ۳۶۰۹۸۶۹۳
 ۳۲۷۹۴۲۶۶ - ۳۲۱۲۱۲۸۸

سرویس براسر شهر
 آن کشی اسلامی با ضمانت بیمه

خدمات منزل و تعمیرات ۸۰۲

جلدک، صفی آباد
 چاهسک، راه آهن، جهاد
 سنگ سفید، خرید و فروش
 ۰۹۱۵۳۰۰۸۳۲۹

خرید و فروش لوازم و اثاثیه ۷۰۱

خریدار لوازم منزل
 ضایعات، کابینت، شوفاژ
 خرده ریز انباری
 حسن پور ۰۹۱۵۳۲۵۵۶۲۲

مشاورین املاک ۶۰۱

مشاور املاک مرکزی طبقه
 ۰۹۱۵۳۱۶۸۸۱۶ - ۳۴۲۳۴۳۱۹
 مدیریت: قنبری
 طبقه، طرقدردور میدان

خرید و فروش طر قبه، ویلا شهر ۶۰۶

۳۴۲۲۴۲۰۰ - ۰۹۱۵۳۱۴۲۶۱۱

خرید و فروش آپارتمان ۶۰۴

آپارتمان ۱۰۷ متر
 خیام بلوار شهید شکر
 آسانسور، پکیج، کف
 سرامیک، آشپزخانه و تراس
 بزرگ و تمام ام دی اف و...
 با خریدار واقعی کنار میایم
 سندگل ۰۹۹۰۱۱۷۲۹۹۱

قالی شویی

ملت

شست و شو به روش اسلامی
 تحت پوشش بیمه ایران
 دارای مجوز رسمی

تلفن کارخانه: ۳۶۶۶۳۳۰
 ۳۶۶۵۲۸۲۰
 ۳۲۲۱۳۴۳۳
 تلفن دفاتر: ۳۶۶۱۱۱۱۶
 ۳۲۲۲۰۲۳۳
 ۳۶۰۹۸۵۸۴
 ۰۹۱۵۵۱۳۴۰۰۶
 ۰۹۱۵۵۰۴۸۵۹۵
 ۳۶۵۸۰۴۵۷

قالیشویی مدرن

عدالتیان

۳۲۱۲۱۴۳۶
 ۳۵۱۳۴۲۱۳
 ۳۸۸۴۶۲۶۸

قالی شویی

اطمینان

نامی آشنا و مطمئن
 ۳۲۲۱۶۴۳۱
 ۳۳۸۵۰۰۱۴
 ۳۳۸۷۲۲۵۹۰۶۲
 ۳۸۸۲۷۸۶۶
 ۳۲۶۷۳۲۳۷
 ۰۹۱۵۱۱۳۰۴۷۰

قالیشویی

تهران

۳۶۰۴۷۵۷۶
 ۳۸۴۵۳۸۸۷
 ۳۲۲۴۳۲۳۹
 ۰۹۱۵۷۰۰۷۴۱۰

قالیشویی مدرن با ضمانت رنگ ندادن و پاره نشدن به روش کاملاً اسلامی با سرویس رایگان

قالیشویی

سید

۱۰۰٪ اسلامی
 سرویس دهی به تمام نقاط شهر
 ۳۲۷۷۷۸۹۳
 ۳۲۵۶۸۵۲۵
 ۳۷۳۴۱۱۳
 ۳۳۴۹۰۸۴۸
 ۳۲۱۴۱۷۹۷
 ۳۲۸۴۷۱۵۹
 ۳۶۰۱۰۹۷۶
 ایام تعطیل ۰۹۱۵۵۲۹۱۵۹۸

قالیشویی

غزال

عضو درجه یک اتحادیه رفوگری، شستشو با اصول مذهبی تحت پوشش بیمه ایران

۳۸۱۱۲۰۳۰
 ۳۷۲۸۶۰۵۰
 ۳۶۲۲۲۲۲۳
 ۳۳۶۶۱۱۱۵
 ۳۳۶۷۰۹۷۶
 ۰۹۱۵۳۲۱۲۰۳۴

مدیریت روحبخش

قالیشویی

فرش و موکت ۷۰۳

فرش منصور
 خریدار فرش دستباف و ماشینی
 ..به بالاترین قیمت..
 بدون تعطیلی ۳۷۲۴۳۱۲۷
 ۰۹۱۵۱۱۰۵۰۳۶

بر توزیع روزنامه نظارت کنید! ۳۷۶۸۵۰۱۱-۴

خرید و فروش لوازم و اثاثیه ۷۰۱

خریدار لوازم منزل
 ضایعات، کابینت، شوفاژ
 خرده ریز انباری
 حسن پور ۰۹۱۵۳۲۵۵۶۲۲

عادلانه، منصفانه

خرید کلیه لوازم منزل و اداری و کابینت
 ۳۷۲۵۴۹۶۱
 ۰۹۱۵۵۱۷۱۷۵۴

فرش و موکت ۷۰۳

فرش منصور
 خریدار فرش دستباف و ماشینی
 ..به بالاترین قیمت..
 بدون تعطیلی ۳۷۲۴۳۱۲۷
 ۰۹۱۵۱۱۰۵۰۳۶

فرش منصور

خریدار فرش دستباف و ماشینی
 ..به بالاترین قیمت..
 بدون تعطیلی ۳۷۲۴۳۱۲۷
 ۰۹۱۵۱۱۰۵۰۳۶

خرید و فروش آپارتمان ۶۰۴

آپارتمان ۱۰۷ متر
 خیام بلوار شهید شکر
 آسانسور، پکیج، کف
 سرامیک، آشپزخانه و تراس
 بزرگ و تمام ام دی اف و...
 با خریدار واقعی کنار میایم
 سندگل ۰۹۹۰۱۱۷۲۹۹۱

خرید و فروش باغ و زمین ۶۰۸

خرید و فروش باغ و زمین

شاندیز

اراضی ششدانگ استناداری با پروانه و امکانات و سایر تعاونی ها خرید و فروش
 امانی ۰۹۱۵۵۱۱۷۶۶۴
 ۰۹۰۱۶۳۶۲۰۴۱

گل بهار

۲۵۰ متری یا بسد ملک
 و نقشه ثبتی از ۴/۵۰۰ متری
 نوسه در محضر
 ۰۹۱۵۶۲۶۲۵۸۱

مصالح ساختمانی ۵۱۷

بورس کلیه مصالح ساختمانی
 کلی و جزئی - با نازلترین قیمت
 ۳۶۹۰۷۳۳۵
 ۰۹۱۵۵۰۴۸۵۸۸

گازرسانی ۵۱۹

لوله کشی گاز - مسکونی
 و تجاری و فورد کوری نرده
 و راه پله با قیمت مناسب
 ۰۹۱۵۹۲۹۳۷۰۶

گازرسانی

تفکیک کنتور گاز، تعمیرات نرده
 نقد و اقساط "سمیعی"
 ۰۹۱۵۵۵۹۷۶۱۸ - ۰۹۳۵۹۸۹۹۷۲۱

لوله کشی گاز

خرده لوله‌ای، تعمیرات گاز
 ۳۳۶۴۰۰۰۷ / ۰۹۱۵۳۱۸۴۱۱
 نقد اقساط / مدیریت گرمی

سامانه تلفنی سازمان آگهی‌ها
 ۳۷۰۸۸



خرید ضایعات
آهن، آلومینیوم، مس، برنج، کارتن، لک
قیمت ۰۹۳۷۵۰۰۵۰۶
۰۹۳۵۵۸۲۸۰۸۴

۱۴۰۶
نیروی خدماتی و خدمتگذار
مهرگستران
استخدام نیرو جهت نگهداری از کودک یا سالمند. کار منزل نیمه وقت یا تمام وقت با حقوق بالا و امنیت شغلی
بین احمد اباد ۷۵
مجمع نور واحد ۱۳
۳۸۴۶۴۸۹۴-۳۸۴۶۴۸۹۳

شغل مناسب
با کمترین هزینه دوره تعمیرات تخصصی موبایل و تبلت کاملا کاربردی دوره سیستمهای ایمنی حفاظتی (دزدگیر، دوربین مدار بسته، اعلام حریق، آیفون تصویری، دوره دربهای اتوماتیک)، هوشمندسازی ساختمان، دوره های برق صنعتی و PLC و تابلوهای روان، دوره مونتاژ کامپیوتر و تعمیرات تخصصی سخت افزار، دوره های IC، L، اتو کد، فتوشاپ و... دوره های حسابداری + نرم افزار، مهارت های دیپلم ویژه بازماندگان از تحصیل
آموزشگاه شهریار
با گواهینامه فنی و حرفه ای
مطهری جنوبی ۱۳
۳۷۲۸۵۶۶۲

۱۱
پزشکی سلامت و زیبایی
۱۱۰۱
خدمات پزشکی و درمانی
سالمندان مهرماه
بلوار سجاد، فضای VIP
خدمات با کیفیت کادر مجرب
۳۶۰۲۴۱۶۶-۰۹۱۵۴۰۷۷۹۱۶

۸۰۴
خدمات نظافتی
شرکت خدماتی ماه ساز دانیال
اعزام مراقب جهت سالمندان و بیماران
اعزام نیروی روزمزد خانم و آقا نظافتی
اعزام به هفت محدوده مشهد
۳۸۵۵۱۵۱۶

۸۰۳
تخلیه چاه لوله بازکنی و رفع نم
لوله بازکنی لوله کشی
ارزان، فوری، شبانه روزی ضمانتی، بدون خرابی، سراسری
۰۹۱۵۴۱۶۴۷۰۷

خرید ضایعات فلاح
خرید آهن، آلومینیوم، مس و... شرکت در مزایده
۰۹۱۵۷۱۳۷۴۹۹-۳۶۶۶۰۸۸۳
تعمیمی
در، پنجره و کابینت خورده ریز و غیره
۰۹۳۵۴۶۰۴۷۴۵

۱۴۰۹
کارگر ماهر
به تعدادی رویه کوپ نجار و خیاط میل نیازمندییم
تسویه حساب هفتگی
۰۹۱۵۳۱۸۴۷۹۷

۱۳۰۶
کرایه چپ
اجناس گرایه مصطفی سفار نجیب
مندلی، میل، میز، ظروف فروش Led، رقص نور، باند و...
آموزشگاه شهریار
۰۹۱۵۳۰۵۵۶۰۰
۰۹۳۹۷۳۹۵۶۰۰

۱۱۰۴
ترک اعتیاد
مرکز اقامتی بهبود و بازتوانی بهار زندگی مشهد
درمان اعتیاد تخصصی ماست با مجوز رسمی از سازمان بهزیستی، کادر مجرب پزشکی، روانشناسی، مددکاری
سالن مجزا برای نوجوانان دارای استرخ، باشگاه، سالن غذا خوری، حسینیه و فضای سبز
برگزاری جلسات بهبود و مهارتی و گروه درمانی و مشاور خانواده
دفتر ۳۶۷۷۳۶۱
عاقبت خواه ۰۹۱۵۳۱۸۶۳۵۸

۸۰۴
خدمات نظافتی
نظافتی آيسان
خشکشویی فرش، موکت مبلمان، نظافت کلی ساختمان رایلر و پیلویت اعزام کارگر خانم و آقا (تضمینی)
۳۵۲۲۸۹۳۴ - ۳۵۲۲۸۹۳۴
۰۹۱۵۱۰۲۰۷۶۴
۰۹۱۵۵۵۷۳۷۰۲

لوله بازکنی قهرمان
فوری - شبانه روزی
۳۶۲۰۶۰۶۰
۰۹۱۵۲۰۰۶۰۰۲

خرید ضایعات حاضری
آهن، چدن، مس، برنج، آلومینیوم و خرده ریز انباری
بازدید و حمل بار رایگان
۰۹۱۵۵۰۴۴۷۱۹

به تعدادی بردست خشک کار آقا جهت کارگاه شیرینی پزی واقع در قاسم آباد نیاز مندیم
۰۹۳۹۹۱۵۱۵۷۶
۳۶۲۲۱۰۷۸

۱۳۰۷
قصابی و دامداری
دامداری میرزایی
۰۹۱۵۲۰۱۰۲۱
۳۸۴۶۴۸۸۷

۱۱۰۴
ترک اعتیاد
مرکز درمان اعتیاد راه امید
در میدان امام هادی
باتیم مجرب پزشکی و پسرستاری
۰۹۱۵۴۸۸۴۳۲۲
۰۹۱۵۲۱۴۱۷۳۳

۸۰۶
پرده و مبلمان
تعمیرات تخصصی میل در محل
۰۹۱۵۳۰۵۲۵۸۷
شستشوی اختصاصی پرده اریکه
همراه با خدمات باز و نصب لطفا کیفیت را مقایسه کنید
۳۸۴۴۶۵۴۱
۰۹۱۵۶۹۶۶۶۴۰

لوله بازکنی مشهدالرضا
وصل آگو تشخیص ترکیدگی و نم زدگی بادستگاه
ترمیم کف سرویس با مصالح
پیروزی ۳۸۷۶۴۴۶۷
سجاد ۳۸۷۶۴۴۶۸
فردوسی ۳۸۸۲۵۲۶۴
کوهسنگی ۳۸۸۲۵۲۶۴
مطهری ۳۷۲۸۵۶۷۰
معلم ۳۸۷۶۴۴۶۷
وکیل آباد ۳۸۷۶۴۴۶۷
عبادی ۳۷۲۸۵۶۷۰
هاشمیه ۳۸۸۲۵۲۶۴
هفت تیر ۳۸۷۶۴۴۶۷

۱۸۰۲
مترفرقه
خرید / فروش / تعویض جعبه نوشابه - سبذ میوه
۰۹۱۵۳۰۸۵۲۳۶

۱۴۱۰
کارگر ساده
به تعدادی گچکار روز مزد نیاز مندیم.
۰۹۱۵۵۶۸۰۴۰۷
تعدادی کارگر آقا جهت شرکت خدماتی نیازمندیم. حقوق ثابت و بیمه
۰۹۳۸۷۵۹۵۷۵۷

۱۳۰۷
قصابی و دامداری
دامداری مقدم
۳۲۵۹۴۲۵۸-۰۹۱۵۱۱۳۴۷۷
۰۹۱۵۹۰۸۸۹۹۶

۱۲۰۱
آموزشگاه های تخصصی
مرکز درمان اعتیاد بهار
با مسئولیت فنی - دکتر قربانی
۳۷۶۸۹۶۹۹-۰۹۱۵۴۱۲۶۴۱۴

۸۰۷
کولرگازی، پکیج و آبگرمکن
تاسیسات پیرنیا
تعمیرات و نصب فوری پکیج، آبگرمکن، شوفاژ و لوله کشی
شبانه روزی
۰۹۱۵۶۲۳۹۹۳۹

رفع نم لوله بازکنی
تشخیص نم زدگی رفع نم و بو با مصالح و بتانی ۳۰ سال سابقه
سجاد - فردوسی - خیام ۳۶۹۰۹۲۸۰
فلسطین - سناباد - کلاه دوز ۳۷۶۷۸۰۷۶
سیدرشتی - معلم - دانشجو ۳۶۹۱۱۴۱۴
هاشمیه - هفت تیر - مینا د ۳۸۹۰۲۴۱۴
الهیه - قاسم آباد - امام هادی ۳۶۹۱۰۸۴۰
عبادی - عبدالملک - مطهری ۳۶۹۰۹۲۸۰
ابوطالب - هدایت - توس تیم سیار
۰۹۱۵۱۰۲۳۸۳۱

آگهی ابلاغ
آقای سیدمهدی سید نژاد در اجرای دادنامه ۹۸/۹۹۷۵۱۱۳۵۰۰۸۴۵
۹۸/۶/۲۰ شعبه ۷ هفت مطهری مشهد سند طلاق تحت شماره ۹۸/۹/۱۶ - ۶۱۴
دفتر به ثبت رسیده است آدرس دفترخانه حاشیه بلوار فردوسی حدفاصل ۲۰-۲۲ پلاک ۴۴۸ هم کف. سرد دفتر رسمی ازدواج و طلاق ۸۰/۹۰ مشهد - حامد ضیانی، ۱۱۲۹۹ - آ

۱۶۰۱
آژانس های مسافرتی
کیش - قشم
تضمین پایین ترین نرخ تور
آترینا پرواز
۳۲۲۳۱۴۱۶-۳۲۲۳۵۶۵۶

۱۴۰۲
منشی و تایپیست
یک منشی جهت جوابگویی
تلفن نیاز مندیم - محدوده مهرآباد
۰۹۳۶۷۹۳۰۸۹۹

۱۲۰۱
آموزشگاه های تخصصی
مشاوره تخصصی رایگان جهت اخذ دیپلم
(تاسیسات معماری و کامپیوتر)
۳۸۳۳۱۵۴۰
۰۹۱۵۵۱۸۰۷۲۶
ثبت نام دوره جدید طب سنتی و گیاهان دارویی (فنی و حرفه ای) و خانم و آقا آغاز شد.
موسسه کرامت
۳۲۲۵۶۳۴۴

۱۰
خدمات اداری و مالی
تعمیر آبگرمکن و تعویض منبع
۰۹۱۵۳۱۸۴۷۳۹
۳۷۳۹۰۳۱۰-۳۲۱۱۲۹۹۳

۱۰۰۳
خدمات مالی و حسابداری
شرکت سروش محاسبه پارس
شماره ثبت ۳۹۶۲۴
ارائه تمام خدمات مالی و حسابداری
۰۹۱۵۳۵۸۰۰۸۷-۳۷۲۳۹۵۱۸

۱۷۰۱
خرید و فروش ضایعات
خرید خرده ریز انباری
لوازم منزل و ضایعات در کل
سطح شهر ۰۹۱۵۳۰۳۹۳۰۴
۰۹۳۹۰۳۰۹۳۰۴

۱۴۰۳
حسابدار
موسسه آسیا ثبت
۱۷۶۷ نیروی حسابدار با حقوق و مزایا بعد از دوره عملی و تخصصی
سریعا نیازمندیم
۳۸۴۶۴۳۹۷

۱۴
استخدام
منشی و تایپیست
یک منشی جهت جوابگویی
تلفن نیاز مندیم - محدوده مهرآباد
۰۹۳۶۷۹۳۰۸۹۹

۱۲۰۱
آموزشگاه های تخصصی
تبلیغات هز یدنه نیست سرمایه گذاری است.

۱۰
خدمات اداری و مالی
وصول آگوی مطمئن
۰۹۱۵۲۰۰۰۰۹۲
۳۶۲۰۰۰۱۳

۱۰
خدمات اداری و مالی
تخلیه چاه
۰۹۱۵۳۱۳۱۰۴۰
۰۹۱۵۱۲۲۳۵۳۰



رفع نم بدون خرابی

عضو اتحادیه
۰۹۱۵۴۴۱۴۱۲۷
پشت بام، استخر
آشپزخانه، توالت
ضمانت نامه نامحدود

مشهد کاور قدیم

طلق و پارچه بدون پرو
۰۹۱۵۷۷۹۹۹۷۱ - ۰۹۳۸۰۹۰۴۴۷۹
لطفا توجه کنید!
چاپ آگهی در نیازمندی‌های روزنامه قدس به منزله صحت و تایید آگهی نمی‌باشد؛ لذا لازم است همشهریان گرامی نسبت به صحت و کربابت کتا و خدمات و همچنین مطابقت محتوا کتا آگهی‌دهنده بررسی‌های لازم را داشته باشند.

باتری جوادپور

نصب در محل رایگان
عرضه کننده انواع باتری اتومبیل ایرانی و خارجی
تلفن: ۳۸۳۸۱۰۰۰
۰۹۱۵۱۰۰۰۱۷۹
آدرس: خیابان امام رضا (ع)، نبش امام رضا ۶۸

لوله بازکنی

تشخیص با دستگاه دیجیتال
تعمیرات روز
رفع نم بدون خرابی
سجاد/فلسطین ۳۷۶۶۳۲۰۲ احمدآباد/کوهسنگی ۳۸۴۰۱۶۶۳
هاشمیه/هنرستان ۳۸۸۱۴۰۳۶ امامت/معلم ۳۶۰۱۲۷۲۷
وکیل آباد/اقبال ۳۵۰۱۱۹۳۵ قاسم آباد/مبتاق ۳۶۰۱۰۵۷۲
فرامرزی/فردوسی ۳۶۰۹۱۳۷۰ دانشجو/هفت تیر ۳۸۶۴۸۰۴۷
پسرروزی ۳۸۷۶۶۶۰۲ تمام نقاط ۰۹۱۵۳۰۴۵۵۲۴

هنگام رانندگی از تلفن همراه و شبکه‌های اجتماعی استفاده نکنید!

قابل توجه همشهریان گرامی
به اطلاع می‌رساند آقای سعید باقیان محمدآبادی دفتر مشاور املاک به شماره عضویت ۱۱۶۷۳ به نشانی: بلوار شهید رستمی، رستمی ۳۸ محمدآباد بین ۲۱ و ۲۱ پلاک ۲۸۷ مشارالیه درخواست کناره‌گیری از شغل خود را دارند لذا از کلیه متعاملینی که در دفتر مشارالیه مدارکی دارند خواهشمند است جهت تسویه حساب حداکثر ظرف مدت ۳ روز از تاریخ نشر آگهی به محل فوق‌الذکر مراجعه و مدارک خود را تحویل بگیرند. لازم به توضیح است در صورت عدم مراجعه در زمان فوق یا عدم اعلام شکایت خود از مشارالیه، اتحادیه هیچ‌گونه مسؤلیتی در قبال مشکلات و ادعای‌های احتمالی بعدی نخواهد داشت.

تلفن تماس دفتر مشاور املاک: ۰۹۱۵۶۹۷۱۴۴
روابط عمومی اتحادیه منصف مشاورین معاملات املاک مشهد

قابل توجه همشهریان گرامی
به اطلاع می‌رساند آقای سعید باقیان محمدآبادی دفتر مشاور املاک به شماره عضویت ۱۱۶۷۳ به نشانی: بلوار شهید رستمی، رستمی ۳۸ محمدآباد بین ۲۱ و ۲۱ پلاک ۲۸۷ مشارالیه درخواست کناره‌گیری از شغل خود را دارند لذا از کلیه متعاملینی که در دفتر مشارالیه مدارکی دارند خواهشمند است جهت تسویه حساب حداکثر ظرف مدت ۳ روز از تاریخ نشر آگهی به محل فوق‌الذکر مراجعه و مدارک خود را تحویل بگیرند. لازم به توضیح است در صورت عدم مراجعه در زمان فوق یا عدم اعلام شکایت خود از مشارالیه، اتحادیه هیچ‌گونه مسؤلیتی در قبال مشکلات و ادعای‌های احتمالی بعدی نخواهد داشت.

تلفن تماس دفتر مشاور املاک: ۰۹۱۵۱۰۱۳۶۲۸
روابط عمومی اتحادیه منصف مشاورین معاملات املاک مشهد

رفع نم بدون خرابی با ضمانت نامه نامحدود استخر، پشت بام، سرویس بهداشتی

آزادشهر - معلم - وکیل آباد ۳۶۰۴۲۰۰۱
سجاد - فرامرزی - سیدرضی ۳۶۰۶۷۴۷۴
فردوسی - خیام - شفا ۳۷۵۱۳۲۲۲
ابوطالب - کلاهدوز - سناباد ۳۸۶۴۶۰۷۰
عدل خمینی - ضد چهارراه لشکر ۰۹۱۵۱۰۲۱۳۳۴
پروزی - احمدآباد - کوهسنگی ۳۸۶۴۶۰۷۰
رضاشهر - آب و برق - سرافرازان
قاسم آباد - الهیه - ستسو ۳۶۶۲۹۲۹۲
شاهد - طرقله - شانسدیز ۳۵۰۱۴۱۵۱
۱۰۰ متری - مطهری - خواجه ربیع ۳۷۵۱۳۲۲۲

واحد سفارشات

مجموع چاپ و نشر روزنامه قدس

چاپ افسست

نشیت/رول

خدمات پیش از چاپ (طراحی، لیتوگرافی)
خدمات پس از چاپ (سلفون، بیوی، برش، صحافی)

Quds Publish & Print

E.mail: qqudsnews@yahoo.com
۰۵۱-۳۷۶۷۶۵۹۴

مشهد، بلوار سجاد، نبش سجاد یک، واحد سفارشات مؤسسه فرهنگی قدس
پوستر، بروشور، کاتالوگ، کتاب، مجله، روزنامه، نشریات

با درج آگهی در نیازمندی‌های قدس خودتان را به دیگران معرفی کنید!

۳۷۰۸۸

توانمندی‌ها و تخصص‌های خود را به ادارات، فروشندگان، کارخانجات، صاحبان کسب و کار، پیمانکاران پروژه‌های عمرانی و خدماتی و شرکت‌های تولیدی و خدماتی معرفی کنید.