

آیا

نیازمندی‌ها

آیا بازاریابی توصیه‌ای را جدی گرفته‌اید؟



فروختن به غیر ممکن‌ها چگونه است؟

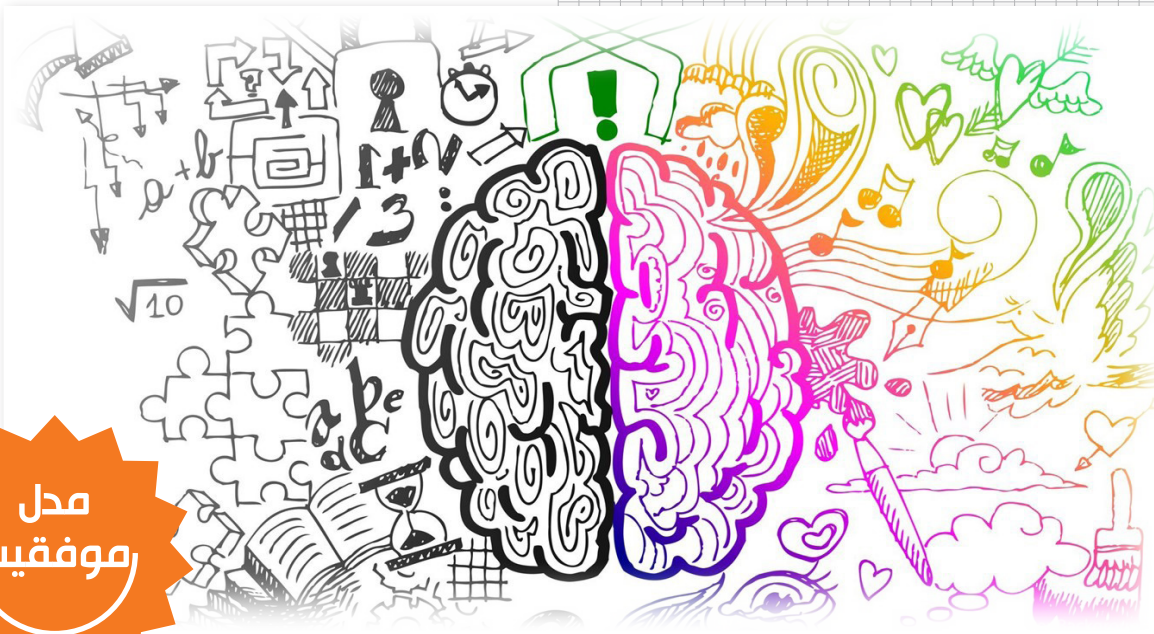
۲ راهکارهایی برای ارتقای بازاریابی شما



آیا شما ذهن آگاهی لازم را دارید؟
اولین فایده ذهن آگاه بودن این است که دقیقاً متوجه میشوید چه چیزی به شما گفته میشود. اینکه بدانید طرف مقابل به شما چه چیزی گفته

گروه تعامل چیست و چه کمکی به صفحه ما می‌کند؟
این گروه‌های تعامل را می‌توانید در تلگرام، واتس‌آپ و سایر پیام‌رسان‌ها ایجاد کنید

محتوای همیشه‌سبز چیست؟
پس از شناسایی مفاهیم کلی تلاش کنید محتوایی کاربردی و موثر در این خصوص تولید کنید و پس از بهینه‌سازی مطلب برای موتورهای جستجو آن ...



محل موفقیت

احمد یوسفی صراف | دبیر راهکار

فروختن به غیر ممکن ها

چگونه است؟

ذهن آگاهی باعث فروش بیشتر می شود

آیا شما ذهن آگاهی لازم را دارید؟

شاید یکی از سخت ترین انواع فروش و بازاریابی فروش و بازاریابی چهره به چهره باشد. زمانی که فقط این سخنان شماست که می تواند روی مخاطب شما اثر گذار باشد؛ کار سخت تر از آن چیزی خواهد شد که فکرش را می کنید!

زمانی که با یک نفر تماس تلفنی برقرار می کنید هدفتان باید جلب نظر او باشد من از این استراتژی برای انجام کارهایم استفاده می کنم. در ابتدای جلسه به آن ها می گویم: "قبل از اینکه فراموش کنم، لطفا در پایان جلسه به من یادآوری کنید تا سوالی از شما بپرسم."

آن ها مطمئناً قبول خواهند کرد. در پایان جلسه، آن ها یا سوالی که قرار بود از آن ها بپرسم را یادآوری می کنند یا اینکه فراموش خواهند کرد.

اگر سوالی که قرار بود از آن ها بپرسم را یادشان بود معلوم می شود که تمایل به همکاری دارند و من کارم را به خوبی انجام داده ام اما اگر آن ها یادشان رفته بود که یادآوری کنند نشان می دهد که من در کارم موفق نبوده و باید راه دیگری را امتحان کنم.

من همیشه سعی کرده ام موفقیت های گذشته ام را تکرار کنم و به اشتباهاتم فکر نکنم. ذهن ما اغلب مانند یک موتور جستجوگر رفتار می کند و نتایج را به ما نشان میدهد که به دنبالش بوده ایم اگر فقط روی این تمرکز کنید که چطور در گذشته شکست خورده اید. پس با احتمال زیاد به تنها چیزی که خواهید رسید شکست خواهد بود. خبر خوب این است که اگر بر روی چیزهایی تمرکز کنید که قبلاً کار کرده اید، همین قانون اعمال خواهد شد.

یک راه برای تقویت این طرز تفکر این است که با مشتریان فعلی خود تماس بگیرید و از آن ها در مورد اینکه چه چیز شما در تماس اول آنها را جذب کرده است. سوال کنید. پاسخ آنها می تواند به شما کمک کند که در مورد سایرین نیز از این شگرد استفاده کنید.

معمولاً بهترین راهکارها را برای بهتر فروختن از کسانی دریافت می کنید که قبلاً به آنها فروخته اید.

مطمئن باشید که با هر بار فروختن هر چیزی که رده به تجربه ارزشمند شما افزوده می شود. پر روزهی و حلال بفروشید.



سعید اتحادی کارشناس فروش

اولین فایده ذهن آگاه بودن این است که دقیقاً متوجه میشوید چه چیزی به شما گفته میشود. اینکه بدانید طرف مقابل به شما چه چیزی گفته



ذهن آگاهی یا (mindfulness)، یعنی در اینجا و اکنون بودن و در هر لحظه فقط یک کار را با تمام وجود انجام دادن. ذهن آگاهی یک مفهوم اساسی در همه مراحل زندگی است و با وجود اینکه کمی عجیب به نظر می رسد؛ در فروش هم به شما کمک میکند

ذهن آگاهی چگونه به فروش بیشتر کمک میکند؟

یکی از دوستانم سالها پیش از اینکه یک مدیر فروش موفق شود؛ خانه به خانه کتاب می فروخت. خود او میگوید که کار آن روزهای بسیار طولانی و خسته کننده اما تمرینی برای موفقیت های آینده اش بوده است. او میگفت هر روز فکر میکرد چه حرف هایی ممکن است از مشتریان بشنود و جواب های احتمالی را در ذهنش آماده داشته است. این کار بعدها در آموزش به نیروهای جدیدی که استخدام کرد هم کمک زیادی کرد.

شاید فکر کنید استفاده از این روش هیچ احتیاجی به ذهن آگاهی ندارد؛ شما قرار است مثل یک روبات از روی سناریو پیش بروید. اما در عمل اینطور نیست! شما چه از روی یک سناریوی از پیش نوشته شده پیش بروید و چه نه؛ مهمترین کاری که باید انجام بدهید این است که دقیقاً بدانید مشتری چه میگوید و در ذهنش چه میگذرد. نه اینکه فقط حدس بزنید مشتری درباره چه چیزی حرف میزند. دوستی که از او نام بردم؛ امروز یکی از موفقترین مدیران فروش است و دلیل آن؛ انگیزه و پشتکاری است که همیشه

دارد. هر وقت قرار باشد او با یک مشتری دیدار کاری داشته باشد؛ محصول یا خدمتی که قرار است فروخته شود را پشت در میگذارد و با صد درصد توجهش با کسی صحبت میکند که روبروی اوست. او به معنای واقعی کلمه mindful است!

دو فایده اساسی ذهن آگاهی

اولین فایده ذهن آگاه بودن این است که دقیقاً متوجه میشوید چه چیزی به شما گفته میشود. اینکه بدانید طرف مقابل به شما چه چیزی گفته؛ بدون اینکه توسط انتظارات و یا پیش داوری های ذهنی شما تحریف شده باشد؛ یک امتیاز بزرگ برای فروش بهتر است. بدون اینکه بدانید چه چیزی در ذهن مشتری میگذرد نمیتوانید انتظار داشته باشید جواب درست و کاملی از او بگیرید یا محصولات را بفروشید.

اما به عنوان دومین مزیت مهم ذهن آگاهی میتوان به این اشاره کرد که مردم متوجه میشوند شما با تمام وجود اینجا حضور دارید یا نه! تا چند سال قبل انجام دادن همزمان چند کار (multi-tasking) مزیت محسوب میشد. هر کس را که نگاه میکردید چندین زونکن و ورق و تلفن در دست داشت. اما حالا اکثر مردم به این نتیجه رسیده اند که صحبت کردن با مشتری، وقتی که تمام حواسشان را به او میدهند اثر فوق العاده ای روی او میگذارد. در هنگام صحبت کاری با مشتری، گوشی تلفنتان را خاموش کنید و تمام تمرکزتان را روی

فرد مقابل بگذارید. حتی اگر شما قیمت بالاتری هم پیشنهاد بدهید؛ باز احتمالاً او از شما خرید خواهد کرد. چرا که همه مردم، به صورت ناخودآگاه «میدهند از کسی خرید کنند که به آنها این حس را میدهد که فهمیده میشوند.

گفته میشود نلسون ماندلا هم فردی بسیار ذهن آگاه بود. او در جلساتی که با افراد مختلف داشت؛ طوری به آنها توجه میکرد که آنها هرگز این میزان از اهمیت را قبلاً ندیده بودند.

«این هم گذشت»

یک فرد مایندفول؛ اگر یک تلاش ناموفق داشته باشد از این روش استفاده می کند. شما هم احتمالاً وقتی بتوانید محصول یا خدمتتان را بفروشید؛ میگویید صحبت کاری شما موفق بوده و اگر نتوانید؛ فکر میکنید در ملاقاتتان شکست خورده اید. در حالیکه اصلاً اینطور نیست! قرار نیست همه افراد نرخ تبدیل سرخ به فروش صد درصد داشته باشند. همان دوستی که درباره اش صحبت کردم؛ وقتی در بحثی نمیتوانست طرف مقابلش را قانع کند؛ نه عصبی میشد نه سعی میکرد با اصرار بیشتر مشتری را مجبور به خرید کند. در این مواقع او همه تمرکزش را صرف این میکرد که بفهمد طرف مقابل دقیقاً چه میگوید و چه حسی دارد و با این روش بیشترین احساس را در مشتری برمی انگیزد. او به خوبی میدانست قرار نیست همه بحث ها به فروش برسند.

دشت اول / یادداشت

ایران

ایزوگام شرق
ایزوگام، قیرگونی، آسفالت
لکه گیری حتی یک متر
۰۹۱۵۳۰۳۰۵۱۶ حاجی رمضانی

ایزوگام شرق
۶۷۳۶ اصلی - خرم آبادی
زیر قیمت بازار ۳۸۲۳۱۷۹۰
۰۹۱۵۳۲۳۰۶۷۶

ایزوگام شرق
به قیمت درب کارخانه
۳۲۷۲۱۷۸۹-۰۹۱۵۳۱۳۲۵۰۴
۰۹۳۶۶۴۸۴۴۴۹

۵۱۱
اجرای سقف

ایرانا کناف
طراحی و اجرای انواع سقف کاذب
کناف، تایل، PVC مشاوره رایگان
۰۹۱۵۴۰۲۴۱۸۳

۵۱۲
تخریب ساختمان

کرگبری، کاشت انواع
بلت، شیارزنی و تخریب
موسوی ۰۹۱۵۸۰۲۲۵۳۳

تخریب فوری ساختمان
و خاکبرداری کلیه مصالح شما را
به بالاترین قیمت خریداریم
۰۹۱۵۱۱۰۴۷۰۸

۵۱۵
آسانسور

کارآسان ایده
نصب و اجرا، سرویس نگهداری
آسانسور هر توقف ۸۰۰۰ ات
۳۸۸۲۴۴۹۴

۵۱۶
کابینت / ام دی اف

منابع فلزی و MDF
برادران حسن پور - ساخت
انواع کابینت، آشکاف و ...
۰۹۱۵۱۲۰۹۳۹۵-۰۹۱۵۶۴۸۹۲۵

MDF سناتور طرح و
مجری کابینت آشپزخانه، کمد
دیواری و ... با قیمت مناسب
۰۹۱۵۲۲۹۹۸۰۳

اجرای انواع کابینت
کمد دیواری، MDF مدرن
و کلاسیک
۰۹۳۳۶۹۶۰۴۳

۵۱۷
مصالح ساختمانی

بورس کلیه مصالح ساختمانی
کلی و جزئی - با نازلترین قیمت
۳۶۹۰۷۳۳۵
۰۹۱۵۵۰۴۸۵۸۸

سامانه تلفنی سازمان آگهی‌ها
۳۷۰۸۸

۵۵
در و پنجره

پنجره آرا
تولیدکننده درب و پنجره UPVC
آلومینیوم، توری، سجادی
۳۷۵۱۱۷۱۴-۰۹۱۵۵۱۲۶۴۶۷

تولید درب و پنجره
دوجداره آلومینیوم، رگلاز،
توری پشه گیر
۰۹۳۸۱۷۹۰۸۳۹-۳۷۳۴۶۷۷۹

۵۰۶
شیشه و سکوریت

شیشه نظری
نصب و فروش سکوریت نو
و دست دوم و کرکره برقی
۰۹۱۵۹۰۷۲۱۵۰-۰۹۳۵۱۱۰۴۸۲

۵۰۸
داربست

پیچ و رولپلاک
داربست
۳۲۱۱۳۷۱۲
۰۹۱۵۵۰۲۲۳۷۱

داربست سعدی
پیچ و رولپلاک
۰۹۱۵۳۱۷۵۳۵۶
۰۹۱۵۱۲۴۰۵۵۴

داربست رحمتی
با بیمه مسولیت
نصب همین امروز
۰۹۱۵۷۰۳۳۷۴۲

پیچ و رولپلاک
و داربست اترک
۳۲۱۱۷۳۹۳-۰۹۱۵۳۳۶۹۷۹
خرید فروش

داربست فلزی اسرار
مدیریت آزاد-تخفیف ویژه
۰۹۱۵۳۲۰۵۷۶۵

داربست پردیس
با بیمه مسولیت تخفیف ویژه
جاده قدیم و سنتو
۳۶۶۶۷۶۴۳-۰۹۱۵۳۰۷۹۲۱۵

داربست معین الرضا
نما، کفرآژ، پیچ و رولپلاک
۰۹۱۵۳۲۱۶۵۸۰
۰۹۳۶۷۲۳۲۲۷۷

داربست طریقت
بیمه مسولیت
۳۲۷۳۹۱۲۲-۰۹۱۵۶۱۰۵۲۰

۵۰۹
ایزوگام و عایق کاری

ایزوگام شرق
ایزوگام، قیرگونی، لکه گیری
آسفالت ۰۹۱۵۲۰۰۷۰۹۲
۰۹۳۷۲۸۹۳۳۸۴

ایزوگام شرق
(کمران نخرید)
تخفیف ویژه ویژه
شرفاتی ۰۹۳۶۵۲۶۵۷۰۴

طالب بار
ارزانتتر از همه جا
۳۷۵۱۹۲۹۳
۳۷۵۲۹۲۹۳
۳۷۵۳۱۹۹۰
۰۹۱۵۹۱۶۹۷۶۳

طاها و یاسین بار
بدون شعار
۳۲۱۳۶۳۹۳-۴
۰۹۰۱۳۵۶۳۸۲۸

۴
بازار خودرو

۴۰۸
خودروهای فرسوده

فرسوده و تصادفی
خریداریم / سبک و سنگین
حتی داخل پارکینگ
۰۹۱۵۹۲۵۸۲۱۹-۰۹۳۹۳۹۶۷۳۰

۵
خدمات ساختمانی

۵۰۱
نقاشی و کاغذ دیواری

کاغذکیان
کاغذدیواری، کابینت، پارکت، کفپوش
پتل، نقاشی، پلکا، کنتکس
سقف کاذب، تعمیرات
نقد اقساط
@kiyandecor
۰۹۱۵۳۱۳۸۰۱۸
۰۹۳۸۰۴۷۷۰۲

کنیتکس، پلکا، گرانولیت
نقاشی یا ۳۰ سال تجربه، دفتر
خراسان نما، محبوب
۳۶۵۱۹۷۷۶-۰۹۱۵۸۹۱۰۵۸۹
۳۷۶۶۵۳۴۴

۵۰۴
درهای اتوماتیک

میلاد در
مجری کلیه سیستم های
درب اتومات
شیشه ای، جکی، ریلی
کرکره ای، راهبند
۰۹۱۵۱۱۱۵۴۹۳
۳۸۶۹۶۸۶۸

۲
کامپیوتر و اینترنت

۲۰۱
کامپیوتر و لوازم جانبی

بهترین قیمت و تسویه
کامپیوتر، تبلت و موبایل
لپ تاپ آک ۳ acer-hp-asus-Lenovo
و کامپیوترهای خانگی نو
۴ هسته ای ۳۹۰/۳ ت
۲ هسته ای ۸۹۰/۳ ت
۸ هسته ای ۷۰۰/۴ ت
بازرگانی معین
۳۷۱۳۳۳۰۰
۳۷۲۳۳۳۰۰

۳
حمل و نقل

۳۰۱
حمل و نقل کالا و اثاثیه

کلات بار
وانت، خاور و کامیون
شهر - شهرستان بدون تعطیلی
۳۲۶۲۵۰۰۲-۳
۳۶۶۵۸۵۱۱-۳۶۶۲۱۰۵۰
۰۹۱۵۵۸۵۰۰۲-۳
مدیریت: فتحعلی پور

مبین بار
۳۶۶۲۳۴۰۰-۳۶۶۱۰۰۰۰
مجهز به انواع وانت و خاور
مسقف و کامیونهای سنگین

طاها و یاسین بار
بدون شعار
۳۲۱۳۶۳۹۳-۴
۰۹۰۱۳۵۶۳۸۲۸

خسرو بار
وانت - خاور - کارگر
۳۶۶۷۴۴۰۰-۳۷۶۶۲۱۲۶
۳۸۹۱۵۱۵۹

با کمترین قیمت
آرادبار
خاور مسقف اتاق بزرگ
کارگر مجرب تضمینی
سراسر شهر و شهرستان
تخفیف ویژه مستاجرین
۳۷۱۲۳۰۳۰
۳۶۲۰۲۰۰۲

فهرست نیازمندی‌ها	
۱ تلفن و موبایل	۱۰۱ گوشی و لوازم جانبی ۱۰۲ تعمیرات تلفن و موبایل
۲ کامپیوتر و اینترنت	۲۰۱ کامپیوتر و لوازم جانبی ۲۰۲ لپ‌تاپ ۲۰۳ اینترنت و شبکه ۲۰۴ تعمیر و نگهداری
۳ حمل و نقل	۳۰۱ حمل و نقل کالا و اثاثیه ۳۰۲ تاکسی تلفنی و بیک موتوری ۳۰۳ کرایه خودرو
۴ بازار خودرو	۴۰۱ پراید / تینا ۴۰۲ پژو / سمند / رانا ۴۰۳ پیکان / رنو / پیکو ۴۰۴ دنا / ال ۹۰ ۴۰۵ وانت / نیسان ۴۰۶ خودروهای سنگین ۴۰۷ سایر خودروها ۴۰۸ خودروهای فرسوده ۴۰۹ موتور و موتورچه ۴۱۰ لوازم یکدی و تعمیرات ۴۱۱ خدمات خودرو ۴۱۲ بیمه خودرو
۵ خدمات ساختمانی	۵۰۱ نقاشی و کاغذ دیواری ۵۰۲ پیمانکاری ساختمان ۵۰۳ درذگبر / سیستم‌های حفاظتی و ایمنی ۵۰۴ درهای اتوماتیک ۵۰۵ در و پنجره ۵۰۶ شیشه و سکوریت ۵۰۷ نماسازی، آب‌نما و آبخار ۵۰۸ داربست ۵۰۹ ایزوگام و عایق‌کاری ۵۱۰ گچبری و رابیتس‌بندی ۵۱۱ اجرای سقف ۵۱۲ تخریب ساختمان ۵۱۳ سنگساز / سنگبری و نماشویی ۵۱۴ جرف‌کش و پالابر ۵۱۵ آسانسور ۵۱۶ کابینت / ام‌دی‌اف ۵۱۷ مصالح ساختمانی ۵۱۸ ترده و حفاظ ۵۱۹ گازرسانی ۵۲۰ لوله‌کشی / شبکه فاضلاب ۵۲۱ سوله و کانکس کارگاهی ۵۲۲ جوشکاری ۵۲۳ خدمات مهندسی (نقشه‌کشی) ۵۲۴ برق و آیفون ساختمان
۶ املاک و مستغلات	۶۰۱ مشاورین املاک ۶۰۲ رهن و اجاره آپارتمان ۶۰۳ رهن و اجاره خانه، باغ و ویلا ۶۰۴ رهن و اجاره تجاری و اداری ۶۰۵ رهن و اجاره صنعتی و کشاورزی ۶۰۶ خرید و فروش آپارتمان ۶۰۷ خرید و فروش خانه و ویلا ۶۰۸ خرید و فروش باغ و زمین ۶۰۹ خرید و فروش تجاری و اداری ۶۱۰ خرید و فروش صنعتی و کشاورزی
۷ لوازم و اثاثیه	۷۰۱ خرید و فروش لوازم منزل و اثاثیه ۷۰۲ تصفیه هوا / تصفیه آب ۷۰۳ فرش و موکت ۷۰۴ کالای خواب
۸ خدمات منزل و تعمیرات	۸۰۱ تعمیرات لوازم منزل ۸۰۲ قابلمه‌شویی ۸۰۳ تخلیه چاه، لوله‌بازنی و رفع نم ۸۰۴ خدمات نظافتی ۸۰۵ آنتن ۸۰۶ پرده و میلمان ۸۰۷ کولرگازی / پکیچ و آبگرمکن ۸۰۸ سنجاشی ۸۰۹ تزئینات داخلی
۹ پوشاک	۹۰۱ پوشاک، کیف و کفش ۹۰۲ پارچه و چادر ۹۰۳ مزون و لباس عروس ۹۰۴ خیاطی و دوخت لباس
۱۰ خدمات اداری و مالی	۱۰۰۱ خدمات بیمه ۱۰۰۲ سرمایه‌گذاری و مشارکت ۱۰۰۳ خدمات مالی و حسابداری ۱۰۰۴ ثبت شرکت‌ها ۱۰۰۵ خدمات بازرگانی
۱۱ پزشکی سلامت و زیبایی	۱۱۰۱ خدمات پزشکی و درمانی ۱۱۰۲ مشاوره و روانشناسی ۱۱۰۳ خدمات آرایشی و بهداشتی ۱۱۰۴ ترک اعتیاد ۱۱۰۵ باشگاه‌های ورزشی
۱۲ خدمات آموزشی و فرهنگی	۱۲۰۱ آموزشگاه‌های تخصصی ۱۲۰۲ آموزشگاه‌های زبان ۱۲۰۳ تدریس خصوصی و مشاوره تحصیلی ۱۲۰۴ کتاب و وسایل کمک آموزشی ۱۲۰۵ محصولات فرهنگی
۱۳ مجالس و مراسم	۱۳۰۱ آژانس‌ها و رستوران ۱۳۰۲ برگزاری مجالس و مراسم ۱۳۰۳ عکاسی و تصویربرداری ۱۳۰۴ تالار پذیرایی و باغسرا ۱۳۰۵ شیرینی‌سرا ۱۳۰۶ کرایه‌چینی ۱۳۰۷ قصابی و دامداری ۱۳۰۸ مواد غذایی و پروتئینی
۱۴ استخدام	۱۴۰۱ بازاریاب ۱۴۰۲ منشی و تایپیست ۱۴۰۳ حسابدار ۱۴۰۴ امور پزشکی و درمانی ۱۴۰۵ تعمیرکار ۱۴۰۶ نیروی خدماتی و خدمتکار ۱۴۰۷ راننده ۱۴۰۸ کارگر ماهر ۱۴۰۹ کارگر ساده ۱۴۱۰ خیاط و چرخکار ۱۴۱۱ آرایشگر ۱۴۱۲ آشپز ۱۴۱۳ طراح سایت / گرافیکست / امور رایانه ۱۴۱۴ پیک موتوری ۱۴۱۵ جویای کار ۱۴۱۶ مشاغل گوناگون
۱۵ خدمات چاپ و تبلیغات	۱۵۰۱ تایپ و تکثیر ۱۵۰۲ چاپ و پخش تراکت ۱۵۰۳ چاپ افست و بنر ۱۵۰۴ تابلسازی ۱۵۰۵ تبلیغات چاپی و فضای مجازی ۱۵۰۶ هدایای تبلیغاتی
۱۶ خدمات گردشگری	۱۶۰۱ آژانس‌های مسافرتی ۱۶۰۲ تورهای مسافرتی ۱۶۰۳ فروش بلیت
۱۷ خدمات صنعتی و کشاورزی	۱۷۰۱ خرید و فروش شایعات ۱۷۰۲ ماشین‌آلات صنعتی ۱۷۰۳ خدمات و ملزومات صنعتی ۱۷۰۴ خدمات و ملزومات کشاورزی
۱۸ گوناگون	۱۸۰۱ مفقود شده ۱۸۰۲ متفرقه
۱۹ صفحات ویژه	۱۹۰۱ خدمات آستان قدس رضوی

نگاهی به فرایند تولید محتوای سبز

محتوای همیشه سبز چیست؟



پس از شناسایی مفاهیم کلی تلاشی کنید محتوایی کاربردی و موثر در این خصوص تولید کنید و پس از بهینه سازی مطلب برای موتورهای جستجو آن را با مخاطبان به اشتراک بگذارید.

تقویم محتوایی و محتوای همیشه سبز
 کلمات کلیدی پر جستجو در تولید محتوای همیشه سبز نقش کلیدی ایفا می کنند، شما باید کلمات کلیدی مرتبط به حوزه فعالیت خود که دائماً جستجو می شوند و مخاطب به آن ها علاقه دارد را شناسایی کنید و حول آن کلمات به تولید محتوای همیشه سبز بپردازید. محتوای همیشه سبز باید به تناسب از کلمات کلیدی اصلی و فرعی استفاده کند و در عین حال مخاطب را با کلمات تکراری خسته نکند و فراری ندهد. این کار برای خودش هنری است که محتوای اثر بخش، مفید و همیشه سبز تولید کنید همزمان کلمات کلیدی را به تناسب بکار ببرید و در عین حال تبلیغاتی و خسته کننده هم نباشید. شاید در نظر اول کمی ترسناک به نظر برسد اما با تمرین، افزایش آگاهی و تسلط بر نویسندگی می توانید به این مهارت دست پیدا کنید. اما پیش از اینکه آموزش های لازم را ببینید اقدام به تولید محتوا نکنید و در صورتیکه احساس می کنید زمان کافی برای یادگیری ندارید از کمک کارشناس تولید محتوا بهره بگیرید تا برای شما محتوای سبز و مفید تولید کند.

هیچگاه ارزش و اعتبار خود را از دست نخواهد داد. بسیاری از کسب و کارها به ویژه در حوزه فناوری دائم در حال تحول و تغییر اند و تولید محتوای همیشه سبز در این حوزه ها بسیار دشوار و نیازمند هوشمندی بالایی است. در سایر حوزه ها کار کمی ساده تر خواهد بود و می توانید محتوایی تولید کنید که پس از ایندکس و شناسایی موتورهای جستجو برای مدت ها بازدید خوبی به شما هدیه کند. برای تولید و ارائه محتوای سبز نیاز به تخصص، هوشمندی و شناخت مخاطب داریم. ببینید درحوزه کاری شما چه چیز برای مخاطب جذاب است که زیاد تغییر نمی کند؟ مفاهیمی که مخاطبان دائم در جستجوی آن هستند کدام اند؟ پس از شناسایی مفاهیم کلی تلاش کنید محتوایی کاربردی و موثر در این خصوص تولید کنید و پس از بهینه سازی مطلب برای موتورهای جستجو آن را با مخاطبان به اشتراک بگذارید. بعد از اینکه مفهوم برای مخاطبان شناسایی شد و مورد پسند قرار گرفت می توانید هر از چند گاهی به آن مراجعه کنید و مفهوم را به روزرسانی کنید.

بسیاری از محتواهایی که در فضای وب مطالعه می کنیم تاریخ مصرف مشخصی دارند کار در بخش اخبار بسیار دشوار می شود چراکه یک خبر ممکن است ظرف چند ساعت کهنه شده و ارزش محتوایی خود را از دست بدهد. نتایج پژوهش ها و یافته های علمی تا زمانی که پژوهش تازه ای در آن خصوص منتشر نشده اعتبار دارد و به محض انتشار پژوهش تازه از ارزش و اعتبارش کاسته شده و به اصطلاح منقضی می شود. محتوای همیشه سبز تاریخ مصرف مشخصی ندارد و تا سال ها قابل استفاده بوده و مفید است. در صورتیکه بتوانید درحوزه فعالیت خود محتوای همیشه سبز تولید کنید قطعاً مخاطبان بیشتری را جذب خواهید کرد.

محتوای سبز چیست؟

تعریف مفاهیم کلیدی، مقایسه علمی پدیده های ثابت، اطلاع رسانی در خصوص مفاهیمی که کمتر دستخوش تغییر می شوند می تواند به تولید محتوای سبز منجر شود. در طی سالیان محتوای سبز باید به روز رسانی شده و تعارف جدید به آن وارد شود اما یک محتوای سبز

گروه تعامل چیست و چه کمکی به صفحه ما می کند؟



محمد خاکیه

کارشناس شبکه های اجتماعی

این گروه های تعامل را می توانید در تلگرام، واتس اپ و سایر پیامرسان ها ایجاد کنید

هدف صفحه ها به هم نزدیک تر باشند تاثیر گروه تعامل برای همه صفحات بیشتر می شود، این گروه های تعامل را می توانید در تلگرام، واتس اپ و سایر پیامرسان ها ایجاد کنید و از صفحه هایی که مخاطبین هدف مشابهی با شما دارند درخواست کنید که در گروه تعاملی شما شرکت کنند. نحوه فعالیت گروه های تعامل نیز به این صورت است که ابتدا تمام صفحات حاضر در گروه دیگر صفحات را دنبال می کنند و سپس در زمان های مقرر در گروه حاضر می شوند و پست های دیگر صفحات حاضر در گروه را در دقایق اولیه انتشار لایک و وایبا آن تعامل می کنند.

دنبال می کنند و هم تمام ویا Engagement pod نیز بخاطر همین موضوع شکل گرفته، گروه های تعامل گروه هایی هستند که در آن صفحه هایی که مخاطب هدف یکسان ویا مشابهی دارند در کنار هم قرار می گیرند و پست های هم را در ساعات اولیه انتشار پست ها لایک ویا با آن ها تعامل می کنند. همین موضوع باعث می شود که پست های همه صفحات داخل گروه برای مخاطبینشان در صفحه هوم در رتبه های بالاتری نمایش داده شوند و همچنین پست های هر صفحه شناس این را پیدا کنند که برای دنبال کنندگان دیگر صفحات حاضر در گروه بیشتر باشند و مخاطبین

همانطور که می دانید بر اساس الگوریتم اینستاگرام پست هایی که توسط افرادی که ما آن ها را دنبال می کنیم یا با آن ها سلیق مشترکی داریم لایک شوند در صفحه هوم اینستاگرام برای ما در رتبه های بالاتری نمایش داده می شوند همچنین اگر پست لایک شده توسط صفحه ای منتشر شده باشد که ما آن صفحه را دنبال نمی کنیم، آن پست ها شانس این را دارند که در صفحه اکسپلور به ما نمایش داده شوند. طبق همین موضوع مسئله به وجود آمده تحت عنوان powerlike که لایک هایی هستند که ما از صفحه هایی دریافت می کنیم که هم دنبال کننده های زیادی دارند هم صفحه ما را

آیا بازاریابی توصیه‌ای را جدی گرفته‌اید؟

در خصوص کالاها/خدمات ما دیدید چه بود؟
 آیا ما را به دیگران توصیه خواهید کرد؟

در پایان بپرسید آیا آنها به شما اجازه می‌دهند که واکنش شان را به عنوان یک تاییدیه یا توصیه نامه در سایت اینترنتی تان قرار دهید. اغلب مشتریان بابت انجام این کار خوشحال می‌شوند.

استفاده موثر از تاییدیه

پس شما محصولی یا خدمتی عالی خلق کرده‌اید، به قیمت پایین می‌فروشید، جهت اخذ بازخورد سوالات مشخصی می‌پرسید که نتایج آنها تاییدیه‌های عالی از طرف مشتریان است، پس از آن چه می‌کنید؟

ایجاد یک صفحه تاییدیه کار بسیار موثری است، از سوی دیگر نباید نگران استفاده از تاییدیه‌ها در سایت اینترنتی خود باشید. می‌توانید با اختصاص یک فضای کوچک بر روی صفحه‌ای از سایت خود، هر لحظه که یک صفحه جدید باز می‌شود یک تاییدیه جدید را نمایش دهید.

این کار این اطمینان را می‌دهد که مشتریان دائماً در فرایند تصمیم‌گیری قوت قلب می‌گیرند و به افزایش تعداد مشتریان شما کمک می‌کنند.

در نهایت، احساس نکنید که تاییدیه‌ها می‌توانند فقط پیش از خرید بکار بروند. اگر شما مالک یک فروشگاه الکترونیکی باشید و نرخ بالای تکرار خرید داشته باشید، یک راه نشان دهنده افزایش تعداد متاثرین از تاییدیه‌ها است. زمانی که یک محصول را می‌فروشید سعی کنید یک بروشور نیز که می‌گوید بخاطر عضویت در گروه مشتریان تایید

کننده محصول

متشکر م،

الحاق



در خصوص ویژگی محصولات یا شرکت تان در آنها می‌تواند یک موافقت قوی را در باره محصولات تان در ذهن مشتریان ایجاد کند. پس سعی کنید همیشه در حال تعامل با رسانه‌های موثر باشید شرکت‌هایی که از توصیه نامه‌های دیگران در رسانه استفاده می‌کنند، تاکید زیادی بر پوشش رسانه مورد نظر دارند که می‌تواند با انتشار بریده صفحه روزنامه و درج آن بر روی صفحات وب سایت شرکت بر اعتبار آگهی دهنده افزوده و همچنین منجر به افزایش شانس مشاهده تاییدیه توسط سایر مخاطبین نیز گردد.

چگونه تاییدیه از مشتری بگیریم

ساده بگیرید، فقط بپرسید.



DIGITAL MARKETING

از اینکه مشتری کالا یا خدمتی را خریداری کرد جهت بازخورد از ایشان سوال کنید. از آنجایی که جملات تاکیدی موثر و دقیق، اشاره به نکات خاصی دارند، بنابراین سوالات معینی بپرسید.

این سوالات می‌توانند به شما کمک کند

آیا بابت استفاده از کالاها/خدمات ما خوشحال شدید؟
 آیا در خصوص خدماتی که شرکت ما به مشتریانش می‌دهد رضایتمندی کامل دارید؟
 بهترین مورد دوست داشتنی که

تبلیغ دهان به دهان بخاطر اعتبار آن به عنوان قدرتمندترین شکل بازاریابی ارتباطی شناخته شده است، توصیه نامه‌ها یکی از ابزارهایی هستند که از طریق آن شرکت‌ها می‌توانند قدرت تاثیر گذاری بر خریداران را تحت کنترل خود در آورند. خرید الکترونیکی را تصور کنید - کل مفهوم، حول دادن بازخورد ساخته شده است و یک نوع از تکنیک ارائه تاییدیه است. نمایش تاییدیه‌ها به صورت خودکار، اعتماد مشتریان را به شرکت شما افزایش خواهد داد و نشان دهنده اینست که شما مدت مدیدی است که در این صنعت فعالیت می‌کنید و تعدادی مشتری راضی دارید. این مثال عینی است از بازاریابی توصیه‌ای!

توصیه‌ها را باور کردنی کنید

برای اینکه تاییدیه‌های اثربخش داشته باشید باید آنها را باور کردنی شوند. مردم ذاتاً مشکوک هستند، مخصوصاً زمانی که تاییدیه‌های مردم فقط با اسم کوچک آنها بیان می‌شوند. تاییدیه‌هایی از مردم که فقط اسم کوچک آنها را دارید را منتشر نکنید. این نوع از تاییدیه‌ها و توصیه‌ها به راحتی حس ظن و بدگمانی را در بین مشتریان بالقوه شما ایجاد می‌کنند.

اگر امکان دارد محل سکونت یا آدرس شرکت تان را اعلام کنید و در موارد بسیار اثربخش تر یک عکس از مشتری راضی و حتی آدرس و تلفن و ایمیل و موبایل ایشان را نیز درج نمایید بسیار موثر خواهد بود.

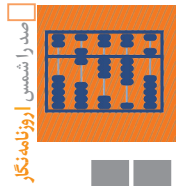
ضمن اینکه این ابهام که چه کسی تاییدیه را تهیه کرده است باید برطرف شود، رفع ابهام در مورد محتوای تاییدیه نیز دارای اهمیت می‌باشد. «آنها خدمات خوبی ارائه می‌کنند.» درباره چه سوالی در مورد شرکت بیان می‌شود. خدمت خوب، دربرگیرنده چه چیزی است؟ تعویض به موقع محصول یا ارائه مشاوره‌های مفید؟

بهترین تاییدیه‌ها بیان‌کننده نکات و ابعاد خاصی هستند که مشتریان بالقوه نگران آنها می‌باشند. تلاش کنید بجای توضیحاتی که به صورت اسناد رسمی توضیح دهنده در خصوص شرکتتان هستند، تاییدیه‌هایی را انتخاب نمایید که طبیعی به نظر می‌رسند و دلنشین باشند.

انواع تاییدیه‌ها

مرسوم ترین نوع تاییدیه، تایید از طرف مشتریان می‌باشد ولی چهار نوع دیگر آنرا فراموش نکنید. رسانه‌ها، شرکت‌ها، اشخاص مشهور و متخصصین صنعت یا محیط کسب و کار شما.

رسانه شاید برترین آنها باشد. توضیحات مندرج در روزنامه‌های سراسری درباره شرکت شما یا برخی مطالب منتشر شده



پیشنهاد می‌کنم
 حتماً برای بازاریابی
 توصیه‌ای برنامه
 مشخصی داشته
 باشید تا گرفتار کلی
 گویی و کلان‌نگری
 های بدون نتیجه
 نشوید

نماینده های پذیرش آگهی در شهر مشهد

نماینده گی الهیه حمیدی نیا
۰۹۱۵۴۲۲۶۶۸

نماینده گی طلاب رحمتی
۰۹۱۵۱۲۰۳۷۵۲

نماینده گی راهنمایی سلیمی
۰۹۱۵۳۱۲۷۷۸۷

نماینده گی قاسم آباد قلمی
۰۹۱۵۱۱۴۱۳۲۰

قالی و مبیل شوئی عدالتیان

تحت پوشش بیمه ایران

۳۷۴۹۰۲۸۴-۳۶۶۱۲۷۶۴
۳۵۱۳۰۴۷۳-۳۲۷۶۲۸۷۷
۳۲۲۹۸۰۸۰-۳۵۰۲۴۰۴۰

سرویس سراسر شهر

قالی و مبیل شوئی نمونه

تحت پوشش بیمه ایران

۳۷۴۹۰۲۳۱-۳۷۲۲۹۷۰۵-۳۲۷۳۶۵۰۶
۳۶۶۱۲۵۸۶-۳۵۱۳۰۴۷۳
۳۲۲۹۸۰۸۰-۳۵۰۲۴۰۴۰

سشتشو ۱۰۰٪ اسلامی

قالی و مبیل شوئی امین

تحت پوشش بیمه ایران

۳۲۴۲۴۹۷۳-۳۲۷۶۲۸۷۶-۳۷۲۹۲۲۹۶
۳۲۱۳۳۰۳۰-۳۲۲۵۲۳۷۸
۳۶۵۷۰۱۸۴-۳۷۳۴۸۷۰۳

ایام تعطیل ۰۹۱۵۳۰۰۰۴۴۳

قالی و مبیل شوئی ترنج

هیچ شعبه دیگری ندارد

نقل و حرکت

اولین قالی شوئی همراه با ارسال فیلم سشتشو

با بیش از ۸ شعبه فعال در مشهد

سرویس دهی رایگان سراسر مشهد

عضو درجه یک اتحادیه فرش دستباف

بدون چروک و شکستگی - کاروبه دلخواه

بلوار وکیل آباد ۳۸۹۲۸۱۶۱ کلاهدوز ۳۷۲۳۰۹۰۸
احمدآباد ۳۸۴۶۵۷۵۴-۵ قری ۳۷۱۳۸۹۰۲-۳
بیروزی ۲۸۷۶۹۰۱۵-۱۶ شهنا ۳۳۶۹۵۴۲۱
عدل خمینی ۳۸۵۸۰۷۲۰-۱ نخریسی ۳۳۴۱۲۱۲۹
بلوار معلم ۳۶۱۰۸۰۹۱-۲ قاسم آباد ۳۶۲۳۶۵۵۲-۳
سایر نقاط مشهد: ۰۹۱۵۵۰۳۱۷۱۹ (بدون تعطیلی)

۵۱۸ نرده و حفاظ

حفاظ-بوته ای-کمانی
میگرادی-آکاردئون
تولید انبوه و ارزان
۳۸۶۶۱۱۹۴-۰۹۱۵۳۱۲۸۴۱۱

قالی شوئی نیما

بهترین کیفیت را با ما تجربه کنید

تخصص در سشتشو فرشهای گرم، دست باف و ماشینی تراکم بالا

۳۸۴۶۵۴۲۳-۳۷۲۳۶۱۳۵-۰۹۱۵۵۰۹۹۴۷۲
۳۸۸۱۹۲۱۱-۳۷۴۱۳۱۹۷-۳۲۷۹۳۵۰۲

خرید و فروش کارکرده

قالی و مبیل شوئی قدسی

۳۸۷۱۶۲۷۷-۳۸۴۲۱۰۸۶-۳۷۶۵۹۴۲۹
۳۲۷۴۲۱۲۵-۳۶۰۹۹۰۳۵-۳۶۰۹۸۶۹۳
۳۲۷۹۴۲۶۶-۳۲۱۲۱۲۸۸

آب کسی اسلامی یا ضمانت بیمه

۵۱۹ گازرسانی

گازرسانی

خرده کاری تعمیرات نرده، حفاظ

۰۹۱۵۱۱۱۸۳۰۱

قالی شوئی عدالتیان

تحت پوشش بیمه ایران، سرویس دهی در تمام نقاط شهر

هیچ شعبه دیگری ندارد واحد نمونه سال ۸۹ و ۸۸

۳۸۸۲۵۷۴۷-۳۸۵۹۵۱۳۶-۳۷۳۲۹۸۵۹
۳۳۴۴۲۲۰۱-۳۳۶۸۰۸۴۱-۳۲۷۳۱۸۹۲
۳۲۴۲۴۹۷۱-۳۲۱۳۵۹۴۸-۹
ایام تعطیل ۰۹۱۵۵۱۵۶۹۵۳

مدیریت: سید علی عدالتیان

قالیشوئی مدرن

رفو پذیرفته می شود

۳۲۱۲۱۴۳۶-۳۲۱۱۸۲۹۵-۳۵۱۳۴۲۱۳
سید رحیم
عدالتیان و پسران ۳۲۱۳۹۵۳۴-۳۸۸۴۶۲۶۸

۵۲۲ جوشکاری

گازرسانی

تفکیک کنتور گاز، تعمیرات نرده نقد و اقساط "سمعی"

۰۹۱۵۵۹۶۱۸-۰۹۱۵۹۸۹۷۹۶

قالی شوئی ملت

شست و شو به روش اسلامی تحت پوشش بیمه ایران دارای مجوز رسمی

تلفن کارخانه: ۳۶۶۶۶۳۳۰
۳۶۶۵۲۸۲۰
۳۲۲۱۳۴۳۳
تلفن دفاتر: ۳۶۶۱۱۱۱۶
۳۲۲۲۰۲۳۳
۳۶۰۹۸۵۸۴
۰۹۱۵۵۱۳۴۰۰۶
۰۹۱۵۵۰۴۸۵۹۵
۳۶۵۸۰۴۵۷

قالی شوئی ممتاز ایران

سرویس دهی تمام نقاط شهر

۳۸۷۰۵۳۴۷-۳۲۷۰۱۳۱۳
۳۳۸۵۱۲۳۵-۳۲۴۲۶۶۳۵
۰۹۱۵۵۰۰۴۶۹۳-۰۹۰۲۵۰۰۴۶۹۳

۷۰۳ فرش و موکت

خرید و فروش لوازم و اثاثیه منزل

خریدار لوازم منزل ضایعات، کابینت، شوفاز، خرده ریز انباری

حسن پور ۰۹۱۵۳۲۵۵۶۲۲

قالیشوئی سپید

۱۰۰٪ اسلامی رفو سرویس دهی به تمام نقاط شهر

۳۲۷۷۷۸۹۳
۳۲۵۶۸۵۲۵
۳۷۳۴۱۱۲-۳۳۴۹۰۸۴۸
۳۲۸۴۱۷۹۷
۳۲۱۴۶۷۱۵۹
۳۶۰۱۰۹۷۶
ایام تعطیل ۰۹۱۵۵۲۹۱۵۹۸

قالیشوئی تهران

۳۶۰۴۷۵۷۶
۳۸۴۵۳۸۸۷
۳۲۴۳۲۳۳۹
۰۹۱۵۷۰۰۷۴۱۰

قالیشوئی مدرن با ضمانت رنگ ندادن و پاره نشدن به روش کاملاً اسلامی با سرویس رایگان

۶۰۱ مشاورین املاک

مشاور املاک مرکزی طر قبه

۰۹۱۵۳۱۶۸۸۱۶-۳۴۲۳۴۳۱۹
مدیریت: قنبری
طر قبه، طر قدر دور میدان

قالی شوئی سراسر

تمام اتوماتیک

۳۳۶۶۹۷۴۶-۳۶۵۸۵۷۰۰
۳۷۶۰۵۶۱۴-۳۲۷۹۰۶۰۱
۳۶۱۱۰۵۰۲
۰۹۱۵۴۰۲۰۷۶۹
۰۹۰۱۴۱۲۷۷۰۰

قالیشوئی مدرن عدالتیان

۳۲۱۲۱۴۳۶
۳۵۱۳۴۲۱۳
۳۸۸۴۶۲۶۸

وصل اگوی مطمئن
۰۹۱۵ ۲۰ ۰۰۰۹۲
۳۶۲۰۰۰۱۳

نیازمندی ها



نمایندگی توس
۰۹۱۵۱۰۳۷۲۵۱
یزدانی

نمایندگی کوهسنگی
۰۹۱۵۵۱۷۳۸۲۲
ابراهیم بای

نمایندگی پیروزی
۰۹۱۵۵۱۴۴۴۵۹
امان مقدم

نمایندگی دانشجو
۰۹۱۵۲۵۲۷۷۷
برات نژاد

نمایندگی مطهری
۰۹۱۵۵۱۵۵۲۵۰
منشادی

نعمی
در پنجره و گابینت
خورده ریز و غیره
۰۹۳۵۴۶۰۴۷۴۵

۱۸
گوناگون

۱۸۰۲
مترقه

خرید / فروش / تعویض
جعبه نوشابه - سید میوه
۰۹۱۵۳۰۸۵۲۳۶

خرید خرده ریز انباری
لوازم منزل و ضایعات در کل
سطح شهر ۰۹۱۵۳۰۳۹۳۰۴
۰۹۳۹۰۳۰۹۳۰۴

خرید ضایعات
آهن ، آلومینیوم ، مس
برنج ، کارتن ، لک
۰۹۰۳۵۴۸۰۱۶۲

تخریب - خرید ضایعات
درب و پنجره به بالاترین قیمت
۰۹۳۷۰۵۰۱۰۰۶
۰۹۳۰۵۸۲۸۰۸۴

ضایعات فلاح
خرید آهن، آلومینیوم، مس و...
شرکت در مزایده
۰۹۱۵۷۱۳۷۴۹۹-۳۶۶۶۰۸۸۳

سبک تبلیغات شما
چيست؟!

۱۶
خدمات گردشگری

۱۶۰۱
آژانس های مسافرتی

کیش - قشم
تضمین پایین ترین نرخ تور
آرتینا پرواز
۳۲۲۳۳۵۶۵۶-۳۲۲۳۳۱۶

۱۷
خدمات صنعتی
و کشاورزی

۱۷۰۱
خرید و فروش
ضایعات

**خرید ضایعات
حاضری**
آهن ، چدن ، مس
برنج ، آلومینیوم و
خرده ریز انباری
بازدید و حمل بار رایگان
۰۹۱۵۵۰۴۴۷۱۹

یک منشی خانم جهت کار در
دفتر ایزوگام نیمه وقت و تمام
وقت نیاز مندیم.
۰۹۱۵۳۳۳۰۶۷۶

۱۴۰۳
حسابدار

موسسه آسیا ثبت ۱۷۶۷
نیروی حسابدار با حقوق و مزایا
بعد از دوره عملی و تخصصی
سریعا نیازمندیم
۳۸۴۴۳۹۷

۱۴۰۶
نیروی خدماتی
و خدمتگزار

مهرگستران
استخدام نیرو جهت نگهداری از
کودک یا سالمند. کار در منزل
نیمه وقت یا تمام وقت
با حقوق بالا و امنیت شغلی
بین احمد اباد ۷۵
مجتمع نور واحد ۱۳
۳۸۴۶۴۸۹۴-۳۸۴۶۴۸۹۳

۱۴۰۹
کارگر ماهر

به تعدادی کارگر
ماهر و نیمه ماهر
تجار جهت کار در
شمال نیاز مندیم
۰۹۳۷ ۸۵۵ ۷۵ ۹۹
۰۹۱۵ ۲۳۹ ۱۶ ۶۸

۱۴۱۳
آشپز

به یک آشپز (کباب گیر)
و یک کمک آشپز با
سابقه به صورت نیمه
وقت نیاز مندیم
کباب سید ، بلوار فلاحی
نیش فلاحی ۳۹
۰۹۱۵ ۳۰۲ ۷۴ ۷۶
۰۹۱۰ ۳۰۲ ۷۴ ۷۶

۱۵
خدمات چاپ
و تبلیغات

۱۵۰۴
تابلوسازی

تابلوساز صنعت آذین
چاپ نیوم، استیل، LED
کامپوزیت، بنر، فلکسی، چاپ اجسام، برش
لیزر، هدایت تبلیغاتی
۰۹۱۵۴۲۰۵۷۲۹

بر توزیع روزنامه نظارت کنید!
۳۷۶۸۵۰۱۱-۴

۱۲
خدمات آموزشی
و فرهنگی

۱۲۰۱
آموزشگاه های
تخصصی

**مشاوره تخصصی
رایگان**
جهت اخذ دیپلم
(تاسیسات و معماری و کامپیوتر)
۳۸۳۳۱۵۴۰
۰۹۱۵۵۱۸۰۷۲۶

۱۳
مجالس و مراسم

۱۳۰۶
کرایه چی

**اجناس کرایه
مصطفی
سفارنجیب**
صندلی ، مبل ، میز ، ظروف
فرش ، LCD ، رقص نور ، باند و...
۰۹۱۵ ۳۰۵ ۵۶۰۰
۰۹۳۹ ۷۳۹ ۵۶۰۰

۱۳۰۷
قصابی و دامداری

۱۴
استخدام

۱۴۰۲
منشی و تایپیست

نیروی خانم
جهت همکاری در کپی
ساعت کاری ۸:۳۰ الی ۱۴:۳۰
حقوق روزانه ۲۵۰۰۰ تومان
محدوده اقبال لاهوری
۳۵۰۱۴۰۷۱

**تعمیرات تخصصی
مبل در محل**
۰۹۱۵۳۰۵۲۵۸۷

۸۰۷
کولرگازی، پکیج
و آبگرمکن

تاسیسات پیرنیا
تعمیرات و نصب فوری پکیج،
آبگرمکن، شوفاژ و لوله کشی
شبیانه روزی ۰۹۱۵۶۲۳۹۹۳۹

**تعمیر آبگرمکن
و تعویض منبع**
۰۹۱۵۳۱۸۴۷۲۹
۳۷۳۹۰۳۱۰-۳۲۱۱۲۹۹۳

۱۱
پزشکی
سلامت و زیبایی

۱۱۰۱
خدمات
پزشکی و درمانی

سالمندان مهروماه
بلوار سجاد، فضای VIP
خدمات با کیفیت کادر مجرب
۳۶۰۲۴۱۶۶-۰۹۱۵۴۰۷۷۹۱۶

۱۱۰۴
ترک اعتیاد

مرکز درمان اعتیاد بهار
با مسئولیت فنی - دکتر قربانی
۳۷۶۸۴۹۶۹-۰۹۱۵۴۱۲۶۴۱۴

**مرکز درمان اعتیاد
راه امید**
در میدان امام هادی
باتیم مجرب پزشکی و پرستاری
۰۹۱۵۴۸۸۴۳۲۲
۰۹۱۵۲۱۴۱۷۳۳

**مرکز اقامتی
بهبود و بازتوانی
بهار زندگی مشهد**
درمان اعتیاد تخصص ماست
با مجوز رسمی از سازمان
بهریستی، کادر مجرب پزشکی،
روانشناسی، مددکاری
سالن مجزا برای نوجوانان دارای
استخر، باشگاه، سالن غذا خوری،
حسینیه و فضای سبز
برگزاری جلسات بهبود و مهارتی
و گروه درمانی و مشاور خانواده
۳۶۷۷۵۳۶۱
۰۹۱۵۳۱۸۶۳۵۸۰۷۲۹

**رفع نم
لوله بازکنی**
تشخیص نم زدگی
رفع نم و بو
با مصالح و بنایی
۳۰ سال سابقه
سجاد - فردوسی - خیام
۳۶۹۰۹۲۸۰
فلسطین- سناباد - کلاهدوز
۳۷۶۷۸۰۷۶
سیدر ضی- معلم - دانشجو
۳۶۹۱۱۴۱۲
هاشمیه - هفت تیر- میاد
۳۸۹۰۲۴۱۴
الهیه- قاسم آباد- امام هادی
۳۶۹۱۰۸۴۰
عبادی - عبدالملک - مطهری
ابوطالب - هدایت - توس
۳۶۹۰۹۲۸۰
تیم سیار
۰۹۱۵۱۰۲۳۸۳۱

**لوله بازکنی
مشهد الرضا**
وصل اگو
تشخیص ترکیدگی
ونم زدگی بادستگاه
ترمیم کف سرویس با مصالح
پیروزی ۳۸۷۶۴۴۶۷
سجاد ۳۸۷۶۴۴۶۸
فردوسی ۳۸۸۲۵۲۶۴
کوهسنگی ۳۸۸۲۵۲۶۴
مطهری ۳۷۲۸۵۶۷۰
معلم ۳۸۷۶۴۴۶۷
وکیل آباد ۳۸۷۶۴۴۶۷
عبادی ۳۷۲۸۵۶۷۰
هاشمیه ۳۸۸۲۵۲۶۴
هفت تیر ۳۸۷۶۴۴۶۷

۸۰۴
خدمات نظافتی

نظافتی آپسان
خشکشویی فرش ، موکت
میلان ، نظافت کلی ساختمان
راه پله و پیلوت اعزام کارگر
خانم و آقا (تضمینی)
۳۵۲۲۸۹۳۵ - ۳۵۲۲۸۹۳۴
۰۹۱۵۱۰۲۰۷۶۴
۰۹۱۵۵۵۷۳۷۰۲

۸۰۶
پرده و مبلمان

**شستشوی اختصاصی
پرده اریکه**
همراه با خدمات باز و نصب
لطفا کیفیت را مقایسه کنید
۳۸۴۴۶۵۴۱
۰۹۱۵۶۹۶۶۶۴۰

قابل توجه همشهریان گرامی
به اطلاع می‌رساند **آقای غلامرضا حقیقی کیا**
مسئول دفتر مشاوره املاک به شماره عضویت
۱۴۰۱۷ به نشانی: قاسم آباد ، بلوار شهید
رستگاری ، نیش رستگاری ۹
مشارالیه درخواست کناره گیری را دارد
لذا از کلیه متعاملینی که در دفتر مشارالیه
مدارکی دارند خواهشمند است جهت تسویه حساب حداکثر
ظرف مدت ۳۰ روز از تاریخ نشر آگهی به محل فوق الذکر مراجعه
و مدارک خود را تحویل بگیرند. لازم به توضیح است در صورت
عدم مراجعه در زمان فوق یا عدم اعلام شکایت خود از مشارالیه،
اتحادیه هیچگونه مسؤولیتی در قبال مشکلات و ادعای احتمالی
بعدی نخواهد داشت.
تلفن تماس دفتر مشاور املاک: ۰۹۱۵۱۰۲۳۳۵۷
روابط عمومی اتحادیه منصف مشاورین معاملات املاک مشهد

**اهدای عضو
اهدای زندگی**
آیا می‌دانید هر
بخشده عضو، جان
هشت انسان دیگر
را نجات می‌دهد!



**هنگام رانندگی از تلفن همراه و
شبکه‌های اجتماعی استفاده نکنید!**

**اهدای عضو
اهدای زندگی**

آیا می‌دانید هر
بخشده عضو، جان
هشت انسان دیگر
را نجات می‌دهد!

**حفاظ-بوته ای-گمانی
میلگردی-آکار دثونی
تولیدانبوه و ارزان**

۳۸۶۶۱۱۹۴ تلگرام ۰۹۱۵۳۱۲۸۴۱۱

**مشهد کاور قدیم
طلقی و پارچه بدون پرو
۱۷ سال سابقه**

۰۹۱۵۲۷۹۹۹۷۱-۰۲۳۸۰۹۰۴۴۷۹

**تشخیص با دستگاه دیجیتال
رفع نم بدون خرابی
نصف قیمت**

سجاد/ فلسطین ۳۷۶۶۳۲۰۲ احمدآباد/ کوهسنگی ۳۸۴۰۱۶۶۳
هاشمیه/ هنرستان ۳۸۸۱۴۰۳۶ امامت/ معلم ۳۶۰۱۲۷۳۷
وکیل آباد/ اقبال ۳۵۰۱۱۹۳۵ قاسم آباد/ میناق ۳۶۰۱۰۵۷۲
فرامرز/ فردوسی ۳۶۰۹۱۳۷۰ دانشجو/ هفت تیر ۳۸۶۴۸۰۴۷
پیروزی ۳۸۷۶۶۶۰۲ تمام نقاط ۰۹۱۵۳۰۴۵۵۲۴

**رفع نم
بدون خرابی**

عضو اتحادیه
پشت بام، استخر
آشپزخانه، توالت
ضمانت نامه نامحدود

۰۹۱۵۴۴۱۴۱۲۷

**نصب در محل رایگان
باتری جوادپور**

عرضه کننده
انواع باتری انومبیل ایرانی و خارجی
تلفن: ۳۸۳۸۱۰۰۰
۰۹۱۵۱۰۰۰۱۷۹
آدرس: خیابان امام رضا (ع)، نبش امام رضا ۶۸

**رفع نم
بدون خرابی**

با ضمانت نامه نامحدود
استخر، پشت بام، سرویس بهداشتی

۰۹۱۵۲۵۰۲۰۰۱

پیروزی - احمدآباد - کوهسنگی ۳۸۶۴۶۰۷۰
رضاشهر - آب و برق - سرافرازان ۳۶۶۲۹۲۹۲
قاسم آباد - الهیه - سننو ۳۵۰۱۴۱۵۱
شاهد - طرهبه - شاندریز ۳۷۵۱۳۲۲۲
۱۰۰ متری - مطهری - خواجه ربیع ۳۷۵۱۳۲۲۲

لوله بازکنی

تشخیص ترکیدگی 100%
شبانگه روزی

آزادشهر - معلم - وکیل آباد ۳۶۰۴۲۰۰۱
سجاد - فرامرز - سیدرضی ۳۶۰۶۷۴۷۴
فردوسی - خیام - شفا ۳۷۵۱۳۲۲۲
ابوطالب - کلاهدوز - سناباد ۳۸۶۴۶۰۷۰
عدل خمینی - ضد - چهارراه لشکر ۳۸۶۴۶۰۷۰

**رفع نم
بدون خرابی**

با ضمانت نامه نامحدود
استخر، پشت بام، سرویس بهداشتی

۰۹۱۵۲۵۰۲۰۰۱

واحد سفارشات مجتمع چاپ و نشر روزنامه قدس



افست / شپیت / رول

خدمات پیش از چاپ
(طراحی / لیتوگرافی)
خدمات پس از چاپ
(سلفون / یووی / برش / صحافی)

پوستر / بروشور / کاتالوگ / کتاب / مجله / روزنامه / نشریات / ...
مشهد، بلوار سجاد، نبش سجاد یک، واحد سفارشات مؤسسه فرهنگی قدس
051-37676596

توانمندی‌ها و تخصص‌های
خود را به ادارات، فروشندگان،
کارخانجات، صاحبان کسب و کار،
پیمانکاران پروژه‌های عمرانی
و خدماتی و شرکت‌های تولیدی
و خدماتی معرفی کنید.

۳۷۰۸۸

با درج آگهی در نیازمندی‌های قدس
خودتان را به دیگران معرفی کنید!